

Нацыянальная ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 20 (126)
17 мая 1995 г.
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 1500 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА * NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

ПРИВАТИЗАЦИЯ В АПК

Предприятия — рабочим, их акции — крестьянам...

Директор волковысского народного предприятия "Беллакт" **Юрий ФРОЛОВ** — обозревателю "НЭГ":

— Наше производство специализировано на выпуске детского молочного питания. Это не только давно известные смеси "Малыш" и "Малютка", но и более десяти наименований новых сухих молочных продуктов. В республике сегодня нет другого такого предприятия и по объему производства, и по технологическому уровню, которое могло бы обеспечить потребности в этих продуктах. Причем по ценам в 3—4 раза ниже импортных. И не хуже по качеству.

Говорю не к тому, чтобы лишний раз подчеркнуть, какие мы значимые, а чтобы выразить свою тревогу и вызвать ее у тех, кто формирует наш госзаказ: что будет, если не сегодня-завтра "Беллакт", не дай Бог, ляжет...

Работники "Беллакта" в свое время перешли на аренду и в 1992 году выкупили имущество предприятия, и оно стало народным на законных основаниях. Нынче эта форма собственности сменилась созданием открытого акционерного общества с участием партнеров, в первую очередь колхозов и совхозов, поставляющих на переработку молоко. Через покупку своей доли акций крестьяне будут непосредственно заинтересованы в рентабельной работе "Беллакта". Тем самым, как предполагается, укрепится связь "поле, ферма—переработка". Хозяйствам своей сырьевой зоны — Волковысского, Зельвенского, Свислочского и Мостовского районов Гродненщины — коллектив предприятия передает на самых льготных условиях 14% выкупленной им собственности. Вот такая модель акционирования начала отрабатываться в Волковыске.

Нынешний "Беллакт" достался республике в наследство от бывшего "Союзконсервмолока" как одно из четырех крупных специализированных предприятий, способных решить проблему детского питания на территории всего Советского Союза. Проектные мощности его, рассчитанные на выпуск 20 тысяч тонн сухого детского питания в год, загружены едва наполовину: снизился госзаказ, сократились поставки сырья. Но в условиях, когда три аналогичных производства в ближнем зарубежье буквально развалились, коллектив "Беллакта" сумел сохранить и развить техническую базу, многократно расширить ассортимент, отладить договорную систему работы с поставщиками, создать дееспособную маркетинговую службу, наладить связи с оптовой торговлей и открыть фирменную.

Все эти проблемы решались инициативно, без государственной помощи, поскольку предприятие, с переходом на аренду, встало на самостоятельные финансовые рельсы. Насколько сложно это было сделать, можно судить хотя бы по трем моментам: в Беларуси нет науки, которая занималась бы разработками в сфере производства и технологии детского питания (приходится работать с институтом в Подмосковье); до 40 различных компонентов — добавок к ассортименту продуктов — тоже имеют импортное происхождение, как и упаковка; при многократном удорожании транспортных услуг предприятие само занимается доставкой молока от поставщиков и отправкой его потребителю (в автопарке — свыше 100 единиц техники).

Словом, "Беллакт" научился "плавать" самостоятельно в нынешних, штормовых, скажем так, экономических условиях, работать по государственному заказу на партнерских началах, видеть перспективу. Ни у кого из минских или областных чиновников голова не болит о том, как предприятие справляется со своими трудностями.

А оно не ждет централизованных источников финансирования, формирует их само, в частности, через акционирование и привлечение потенциальных инвесторов, которые вложили бы свои деньги в производство. Здесь совместно с Белорусским Союзом предпринимателей и арендаторов начали отрабатывать такую вертикально-интегрированную систему управления, которая предусматривает оптимальное (насколько это возможно) перераспределение прибыли в цепочке: колхозы и совхозы — перерабатывающее предприятие. Это интересный пионерный проект. Но с чем сегодня сталкивается акционированный "Беллакт"?

В прошлом году, 28 декабря, Кабинет Министров РБ принял постановление N 268 "О преобразовании перерабатывающих сельскохозяйственную продукцию и обслуживающих сельское хозяйство предприятий в открытые акционерные общества". Согласно этому документу в процесс приватизации АПК сейчас внедряется схема, по которой 40% акций перерабатывающих предприятий продаются поставщикам сырья — колхозам и совхозам с рассрочкой до 2000-го года. Довольно подробно о ней "НЭГ" рассказывала в статье "Предприятия АПК: почем акции?" (N 16 за 1995г.).

Предлагаемая по этой "разнарядке" модель акционирования может быть бесспорной по сути намерений: попытаться привлечь крестьян к приватизации государственных и арендных предприятий, вызвать у них интерес к более эффективному производству конечной сельхозпродукции. Теоретические подходы здесь понятны, как и обоснованность экономических постулатов. А что получается с реализацией модели на практике? "Беллакт" сегодня уже не государственное и не арендное предприятие, а открытое акционерное общество, работающее на деловых партнерских началах с поставщиками и потребителями. Оно создает свой оригинальный экономический механизм, стимулирующий интеграцию производителей и переработчиков. Нужно ли подгонять этот механизм, еще толком не опробовав его, под общую схему, шаблон?

Рассказывает Юрий Фролов:

— Мы целый месяц потратили на встречи и беседы с представителями районных властей, руководителями хозяйств, чтобы прояснить наши взаимоотношения. Как будем распределять или покупать акции? У нас в "Беллакте" ситуация ясная, проведены все экономические расчеты, согласно которым 14% выкупленной ранее у государства собственности предприятия передается фактически за бесценок партнерам-поставщикам. Так вот, если вести речь о каком-то механизме продажи акций в колхозах и совхозах, то тут, как говорится, конь не валялся. Сегодня еще никто в районах, областях не представляет себе, как будет происходить этот процесс на практике, какие результаты мы получим.

Из разговоров пока проясняется одно: в хозяйствах рассчитывают на получение дивидендов, не думая об инвестировании и развитии производства, т.е. о той главной цели, которая ставится перед приватизацией АПК. Между тем, переработчиков волнует вопрос, кто станет обладателем акций "Беллакта": хозяйство в целом, молочно-товарная ферма или доярка Иванова? Естественно, что производственники заинтересованы работать не только с колхозами, но и напрямую с фермами. Только в этом случае могут сыграть какую-то роль и дивиденды, на которые рассчитывают поставщики.

Словом, на местах вопросов больше, чем ответов. Не распылятся ли по многочисленным хозяйствам те акции предприятий, которые будут проданы сельчанам, как получить от них реальный экономический эффект? Каков должен быть механизм распределения прибыли? Над этим сейчас и думают в Волковыске, заботясь о том, чтобы не разрушить уже созданное.

ВМЕСТО ЗАКЛЮЧЕНИЯ. *Ситуация с "Беллактом" подтверждает опасения переработчиков по поводу того, что очередное реформирование АПК (через акционирование по указанию "сверху") может обернуться ударом по этой отрасли. Отдав внушительную часть производственного "пирога" сельчанам с рассрочкой оплаты до 2000-го года, предприятия рискуют обескровить себя.*

Василий РОЩИН

СЕМІНАРЫ

Дэманапалізацыя як сродак эканамічнага ажыўлення

У Мінску прайшоў міжнародны семінар на тэму: "Дэманапалізацыя: праблемы тэорыі і практыкі".

Ініцыятарам яго правядзення выступіла Міністэрства па антыманапольнай палітыцы РБ. Яно сабрала на семінар каля паўсотні дзяржаўных служачых з розных структур выканаўчай улады, якія так ці інакш уплываюць на працэс рэфарміравання айчыннай эканомікі. У якасці лектараў былі запрошаны вядомыя ў свеце спецыялісты гэтай сферы эканамічнага рэгулявання: Анджэй Цылвік (Польшча, віцэ-прэзідэнт Антыманапольнага ведамства), Расэл Паркер (ЗША, прафесар), Петэр Алескіадас (Бельгія, супрацоўнік буйной фірмы).

Па словах арганізатараў семінара, на ім адбылася шчырая размова аб стане і перспектывах дэманапалізацыі ў Беларусі. Прычым, самы зацікаўлены ўдзел у дыскусіях прынялі замежныя госці, якія нечакана выявілі выдатнае веданне нашай унутранай сітуацыі. У прыватнасці амерыканскі доктар эканомікі Р.Паркер, вельмі нізка ацаніўшы стан дэманапалізацыі і рынкавых рэформ наогул у нашай краіне на фоне іншых постсавецкіх дзяржаў, назваў галоўнай прычынай гэтага адсутнасць палітычнай волі ў вышэйшага кіраўніцтва. Дарэчы, прафесар з ЗША, які ўпершыню пабываў у Беларусі, сцвердзіў свой аўтарытэт тут некалькі гадоў таму, бо па яго манаграфіях і артыкулах вучыліся нашы спецыялісты.

На семінары былі прааналізаваны і іншыя прычыны, маючыя дачыненне да стрымлівання працэсу айчыннай дэманапалізацыі і развіцця канкурэнцыі сярод суб'ектаў гаспадарання. Звярталася, напрыклад, увага на неразуменне ў нашым цяперашнім грамадстве, у прыватнасці з боку дзяржаўных чыноўнікаў розных рангаў і ведамстваў, сутнасці станаўлення гэтага найважнейшага (разам з прыватызацыяй) інструмента рынкавай эканомікі. У дзяржапараце ёсць пэўнае кола кіруючых асоб, якія, спасылаючыся на прыклады некаторых дэманапалізаваных суб'ектаў гаспадарання, што не засведчылі за кароткі перыяд радыкальных станоўчых вынікаў эканамічнай эфектыўнасці, не бачаць у ім патрэбы. Між тым, як паказвае сусветная практыка, антыманапольныя дзеянні ажыўляюць эканоміку, як правіла, не адразу пасля іх укаранення, а праз пэўны перыяд. Іншымі словамі, дэманапалізацыя ўяўляе сабой перспектыўны сродак пераадолення крызісных з'яў і росквіту краіны. У гэтай сувязі адзін з замежных гасцей прывёў прыклад Грэцыі, якая, накшталт нашай краіны, доўга цярпела ад высокай інфляцыі. Пасля шэрагу антыманапольных дзеянняў у аграпрамысловай галіне інфляцыя там рэзка пайшла на спад.

Словам, нам ёсць чаму і ў каго вучыцца.

Емельян МІХАЛІЧ

ВЫСТАВКИ

ШАГ НАВСТРЕЧУ

Более чем в четыре раза дешевле по сравнению с фирмами-посредниками обойдется отечественным предприятиям-изготовителям участие в фестивале международных выставок "Одежда и обувь-95" и "Мебель-95". Организуют и проводят его с 23 по 27 мая во Дворце культуры и спорта железнодорожников (ул. Чкалова, 7) Министерство торговли республики и международное выставочное предприятие "Экоинформсистема".

— Наше решение,— поясняет директор ЭИНСИ **Леонид ЛЕВИН**,— продиктовано прежде всего пониманием того сложного положения, в котором нынче оказались предпрятия. С другой стороны, любому производителю весьма сложно выйти на мировой уровень моды, дизайна и качества без постоянного общения с коллегами из других стран. И мы сознательно идем на издержки, на очень низкие цены, пытаясь таким образом помочь нашим предприятиям уже здесь, в Минске, познакомиться с последними новинками в области производства обуви, одежды и мебели, организации выпуска аналогичной продукции на отечественных предприятиях. А посмотреть будет на что. Скажем, только из Чехии, чья обувь по-прежнему высоко котируется на мировых рынках, ее доставят около 10 фирм. Устойчивым спросом пользуются в Беларуси польская одежда, словацкая мебель — их также увидят и, надеемся, по достоинству оценят белорусские потребители.

О желании участвовать в работе выставок уже заявили 110 фирм из 12 стран. Есть среди них и такие специализированные выставочные компании, как, например, чешская "Альфа-Экспо".Знакомство с ней — еще одна возможность для белорусских товаропроизводителей и "Мир посмотреть", и себя в нем показать. Ведь любая из подобных организаций готова содействовать демонстрации белорусской продукции на западном рынке. Посильную помощь в этом готовы оказать и ЭИНСИ, и Минторг.

Как обычно, во время работы выставок пройдут международные семинары по некоторым аспектам внешнеэкономической и таможенной политики государства, состоится демонстрация мод и знакомство с фольклорными ансамблями Беларуси, другие не менее интересные, увлекательные и полезные мероприятия.

Федор ЗАЯЦ

ОФИЦИАЛЬНО

НАЗНАЧЕНИЯ

Президентскими указами назначены:

— **В.В.РАЗГУЛОВ** — заместителем председателя государственного таможенного комитета (УП N 162 от 25.04.95г.);

— **Е.П.КОВАЛЕВ** — заместителем начальника главного управления пограничных войск Республики Беларусь (УП N 163 от 25.04.95г.).

— **В.Е.ЧОЛОВСКИЙ** — первым заместителем министра транспорта и коммуникаций (УП N 169 от 3.05.95г.);

— **В.Г.УЛАСЕНЬ** — заместителем министра транспорта и коммуникаций Республики Беларусь (УП N 170 от 3.05.95г.);

— **В.А.НОВАК** — заместителем министра жилищно-коммунального хозяйства (УП N 171 от 3.05.95г.).

Кабинет Министров своим постановлением (N 233 от 3.05.95г.) назначил **С.С.ПОЛОНИКА** — заведующим секретариата заместителя премьер-министра Республики Беларусь, освободив его от должности заместителя министра экономики.

* * *

Президентским указом (N 168 от 3.05.95г.) освобожден от должности председателя правления Фонда социальной защиты населения **В.В.МЕЛЕШКО** в связи с выходом в отставку.

МИНВНЕШЭКОНОМСВЯЗИ ИНФОРМИРУЕТ

Шведы интересуются нашей древесиной

Основной целью визита представителей шведского лесопромышленного концерна "СТОРА" в нашу республику было желание изучить положение лесной промышленности и лесного хозяйства в Беларуси, обсудить возможности долгосрочного сотрудничества в области поставок древесины в Швецию, получить подробную информацию о законодательстве, регулирующем иностранные инвестиции, налогообложение и ведение лесного хозяйства в республике.

Посланцы шведского концерна рассказали о деятельности "СТОРА", поделились планами по развитию сотрудничества с белорусскими предприятиями.

Разрабатывается меморандум для ВТО

Для реализации проекта в рамках программы TACIS по содействию Республике Беларусь в процессе присоединения к ГАТТ/ВТО в Минск прибыл профессор Кильского Института Мировой экономики Матиас Люке (ФРГ). Он поможет специалистам Минвнешэкономсвязи, НИИ экономики, Государственного таможенного комитета, Минсельхозпрода в подготовке меморандума по торговому режиму Республики Беларусь. Такой документ должен быть предоставлен в секретариат Всемирной торговой организации. Естественно, что он должен составляться с учетом новых требований ВТО.

Бизнес-встреча предпринимателей

Министерство внешних экономических связей РБ совместно с Министерством промышленности Венгрии и Торгпредством Венгрии в Российской Федерации провели 17—19 мая в Будапеште белорусско-венгерскую бизнес-встречу. Помимо представителей МВЭС, Республиканского выставочного центра в ней приняли участие посланцы могилевского завода "Электродвигатель", гомельского завода литья и нормалей, солигорского литейно-механического завода "Универсал", ПО "Интеграл", "Белкоопсоюза", Белвнешэкономбанка, ПО "Минский тракторный завод" и других предприятий Беларуси.

В ходе бизнес-встречи деловые круги Венгрии были проинформированы об экономическом положении Республики Беларусь, порядке ведения внешнеэкономической деятельности на ее территории зарубежными субъектами хозяйствования, состоялись непосредственные контакты руководителей родственных предприятий обеих стран, сотрудников родственных министерств, потенциальных покупателей и продавцов. На небольшой выставке были представлены образцы продукции и рекламно-информационные материалы белорусских предприятий.

Белорусский Торговый дом в странах БЕНИЛЮКСА

Прорабатывается вопрос создания белорусского Торгового дома в Бельгии, Голландии и Люксембурге (Бенилюкс). Цель такого Дома — продвижение белорусских товаров на рынки Западной Европы, создание благоприятных условий для осуществления импорта в республику, привлечение иностранных инвестиций и технологий на белорусские предприятия.

Все заинтересованные предприятия и организации, желающие получить более подробную информацию и принять участие в создании Торгового дома, могут обращаться в управление развития ВЭД МВЭС РБ, **тел. (0172) 20-46-31**.

АУКЦИОН

Торги в Могилеве

Набирает обороты приватизация в Могилевской области, в том числе в форме открытой аукционной продажи объектов коммунальной собственности. В частности, 30 мая в Могилеве состоится очередной и в то же время не совсем обычный приватизационный аукцион. Во-первых, на аукцион выставляются 18 объектов, причем 17 из них продаются в собственность без каких-либо условий со стороны продавца. Во-вторых, объекты "прописаны" не только по месту проведения аукциона, но и в городах Горки, Кричеве и Шклове. В-третьих, объекты разнообразны по своей номенклатуре: коммерческим структурам предоставляется возможность приобрести производственные и складские здания, а также здания под офисы и банки, действующие магазины, столовую, торговый киоск, недостроенные клуб и сбербанк, которые возможно перепроектировать и достроить под другие цели. Один объект — кафе "Отдых" в г.Горки — сдается в аренду на 15 лет.

Стартовые цены объектов в пределах от 5,6 млн. до 2,4 млрд.рублей.

Непосредственные организаторы аукциона — специалисты Западной биржи недвижимости — надеются, что аукцион может вызвать интерес не только местных коммерсантов, но и минчан.

В связи с этим последним будет предоставлена возможность ознакомиться с необходимой документацией (чертежами) и видеосъемками объектов, не выезжая на место их расположения.

Так что, господа, спешите на аукцион: недвижимость всегда в цене!

(Соб.инф.)

СВЯЗЬ

Американский консультант был объективен

Агентство торговли и развития США рассмотрело и утвердило отчет консультанта фирмы DEVELOPMENT ASSOCIATES INC. г-на П.Миллера, находившегося в Беларуси с целью изучения состояния фармацевтического рынка республики. Отчет признан объективным.

В соответствии с рекомендациями своего эксперта АТРпосчиталоцелесообразным организовать визит представителей правительства и фармацевтической промышленности Беларуси в США для проведения деловых переговоров в середине этого года.

Международная азиатская ярмарка приглашает

Акционерное общество "Трансазиатская ярмарка "Жибек Жолу" приглашает белорусские предприятия принять участие во 2-й Азиатской ярмарке "Жибек Жолу-95", которая пройдет с 9 по 14 сентября 1995 года в г. Бишкек на территории Кыргызского выставочно-коммерческого центра.

По мнению организаторов, участие в ярмарке — идеальный способ для деловых и торговых фирм, компаний всего мира войти в рынок Центральной Азии. Кроме того, участники 2-й Азиатской ярмарки одновременно становятся акционерами АО "Трансазиатская ярмарка "Жибек Жолу". Акции будут вручаться непосредственно на церемонии открытия ярмарки. Они дают право участия в ежегодно проводимых ярмарках "Жибек Жолу" с бесплатным получением оборудованной ярмарочной площади, а также необходимых сервисных услуг (телефон, факс, ксерокс, перевод, служба безопасности, консультации по правовым и иным вопросам).

Помимо этого, все участники ярмарки полностью освобождаются от таможенных пошлин, акцизного налога на ввозимые товары.

Отдел информации и связей с общественностью МВЭС

ПОЗДРАВЛЯЕМ ЮБИЛЯРОВ

НИЭИ Минэкономики Республики Беларусь – 30 лет!

Раньше существовало такое постановление партии и правительства: юбилейными датами предприятий и организаций считать первое 25-летие, а затем — каждые последующие 50 лет. Возможно, что оно действует и поныне, поскольку другого документа на этот счет принято как будто не было. Значит не будет официальных банкетов, приуроченных к круглой дате наград. Но все это не важно. Главное, что речь идет о многолетней уже истории крупного научно-исследовательского центра, внесшего заметный вклад в развитие экономической науки и экономики республики.

Рождение института было связано с подготовкой памятных экономических реформ второй половины шестидесятых годов. Создан он 18 мая 1965 года на базе ранее существовавшего вычислительного центра при Госплане БССР и первоначально назывался Научно-исследовательским институтом экономики и экономико-математических методов планирования (НИЭМП) при Госплане БССР. За минувшие десятилетия он не раз менял название, делился на самостоятельные учреждения, пока в 1988 году вновь не образовал одно целое.

Мы беседуем с директором института академиком Белорусской инженерной академии Львом КРЮКОВЫМ, и первый вопрос, естественно, о месте и роли НИЭИ в нынешней системе экономического управления. Ведь подчиненность института Министерству экономики прямо говорит о его прикладных задачах.



— Действительно, мы выполняем конкретные заказы правительства на исследования по проблемам макроэкономического анализа и регулирования экономического и социального развития республики в переходный к рынку период и на дальнейшую перспективу развития рыночных отношений. Но слово "конкретные" вовсе не означает узкоприкладные. В основе наших разработок лежат глубокие исследования, анализ и осмысление огромных пластов информации. Достаточно сказать, что в сфере интересов института такие жгучие для республики проблемы, как повышение степени самообеспечения материальными ресурсами за счет экономии в использовании и нахождения новых источников получения их, повышение конкурентоспособности продукции отечественных предприятий на внешних рынках, что зависит от улучшения качества и снижения себестоимости, проблемы инфляции, безработицы, стимулирования экономической активности.

— Это общие направления...

— Да. А среди наиболее крупных работ, выполненных в последнее время, отмечу Комплексный прогноз социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2010 года, проекты программ структурной перестройки экономики республики, привлечения иностранных инвестиций, улучшения торгово-экономических связей между субъектами хозяйствования Беларуси и других республик бывшего СССР. Актуальными являются проводимые институтом исследования по разработке и внедрению информационной системы государственного регулирования экономики и социального развития, автоматизированных систем экономико-правовой информации.

— Лев Михайлович, экономический институт является одним из разработчиков Программы неотложных мер по выходу республики из кризиса, которая регулярно подвергается критике. Да и с точки зрения населения этой программы как бы не существует, поскольку практических результатов от ее реализации граждане не ощущают, жизнь становится все более трудной. Зная об этом документе не понаслышке, я далек от того, чтобы упрекать разработчиков в провале программы. Но факт, как говорится, налицо: она не работает. Почему?

В связи с этим хотелось бы услышать ваше мнение о соотношении науки и управления. В прежние времена ей зачастую отводилась роль служанки при властных структурах, от которой ждали лишь обоснования фактически принятых решений. Отсюда и научный уровень таких разработок. Вспомним планы пятилеток и семилетки, ни один из которых не был выполнен, многие другие печально знаменитые программы. Сегодня аналогичная судьба "играет" новыми экономическими программами.

— Во времена командно-бюрократической системы с мнением науки действительно не всегда считались, руководствуясь не экономическими, а политическими, карьеристскими и какими-то там еще соображениями. Но сводить ее роль к обоснованию нереальных проектов не следует. Здесь результаты социально-экономического развития республики за годы существования СССР говорят сами за себя. Да и уровень развития белорусской науки, высоко оцениваемый во всем мире, не был бы достигнут без постоянной государственной заботы. Что же касается Программы неотложных мер по выходу республики из кризиса, то это документ, определяющий экономическую стратегию, основанную на долгосрочном прогнозе. К сожалению, управленческие решения тактического характера не всегда лежат в русле этой программы.

В целом же взаимоотношения науки и управления складываются такими, какими они и должны быть. Мы выполняем заказы правительства на исследования, о характере которых я уже говорил, и они ложатся в основу социально-экономической политики. Причем разрыва, отчуждения какого-либо между теми, кто готовит программы и теми, кто их принимает, нет. В управленческих структурах работают профессионалы, получившие, кроме всего прочего, и основательную научную подготовку. Достаточно сказать, что в экономических министерствах и ведомствах сегодня работают более ста выходцев только из нашего института.

— В заключение беседы хотелось бы задать больной вопрос всей нашей науки — об условиях финансирования. Прямая подчиненность Министерству экономики, непосредственная работа по заказам правительства, возможно, ставит институт в лучшие по сравнению с другими экономическими центрами условия?

— Да нет. Условия сейчас у всех сложные и мы должны постоянно бороться за выживание. Отношения с Минэкономики строятся по такой схеме: заказ — акт приемки — финансирование. И если недостатка в заказах мы не испытываем, то недостаточное финансирование тяжело сказывается на коллективе института. За последние годы наполовину уменьшился научно-технический потенциал. Сакраментальный вопрос выживания вытеснил вопросы развития. Но, тем не менее, институт не теряет своих позиций и авторитета. Среди наших сотрудников два академика и два члена-корреспондента Белорусской инженерной академии, четыре доктора наук, 92 кандидата. У нас работают аспирантура и специализированный совет по защите кандидатских диссертаций. Развиваем издательскую деятельность. Выпущено 56 научных сборников.

Ко всему сказанному остается добавить, что редакция "НЭГ" поздравляет коллектив института с его 30-летием и желает дальнейших трудовых успехов.

Евгений ПАВЛЮЦЬ

ПРЭС-КАНФЕРЭНЦЫІ

Багданкевіч за новы парламент і новыя грошы, якія, аднак, сёлета не збіраецца ўводзіць

Нагодаю для чарговай сусрэчы з журналістамі Станіслава Багданкевіча сталася нездаровая, па яго словах, бягучая сітуацыя ў краіне. Яе цяперашняе эканамічнае становішча кіраўнік Нацбанка ахарактарызаваў як надзвычайнае. Набліжаецца калапс неплацяжоў. Толькі за першыя тры месяцы 1995 года іх сума перавысіла 3 трлн.рублёў. У гэтых умовах, зазначыў С.Багданкевіч, у нас няма іншага выйсця, як паскоранымі тэмпамі рэфармаваць эканоміку.

Рэфармаванне ж патрабуе наяўнасці заканадаўчай улады. Недапушчальна, сказаў старшыня Нацыянальнага банка, каб перамагла маючая месца ілюзія, што мы, нібыта, можам пражыць без парламента. У гэтай сувязі журналістам быў прапанаваны тэкст яго звароту да выбаршчыкаў краіны. У ім, у прыватнасці, гаворыцца: "Узнікае пагроза, што да крызісу ў эканоміцы прыбавіцца крызіс заканадаўчай улады, прыпыніцца працэс паслядоўнай законатворчасці. Другім канцом гэтая дубіна балюча ўдарыць зноў жа па эканоміцы, а значыцца па кішэні кожнага з нас. Недазвольная раскоша зараз губляць час на палітычныя эксперыменты..."

Аўтар звароту заклікае грамадзян Беларусі прыйсці на выбары *(наперадзе іх другі тур — заўв.аўт.)* і прагаласаваць за прафесіяналаў у новым Вярхоўным Савеце.

Як заўсёды на прэс-канферэнцыях з удзелам кіраўніка Нацбанка, журналісты на згаданай сустрэчы 10 мая атрымалі шмат іншай цікавай інфармацыі. У прыватнасці, з вуснаў вядучага прагучаў досыць аптымістычны прагноз наконт атрымання крэдыту Міжнароднага валютнага фонду "стэнд-бай". Гэты аптымізм сп. Багданкевічу навеяла ўражанне ад сустрэчы з дэлегацыяй МВФ на чале з дырэктарам 2-га Еўрапейскага ўпраўлення Джона Одлінга-Смі, якая на мінулым тыдні знаходзілася ў Беларусі. Патрабаванні фонда хоць і не выкананы ў поўным аб'ёме, але і не настолькі цвёрдыя, каб крэдытныя зносіны з нашай краінай аказаліся прыпыненымі.

Падаецца, што цікавай для нашых чытачоў будзе і такая звестка, атрыманая ад галоўнага банкіра. Выраб беларускіх "зайцоў", г.зн. дзеючых зараз разліковых білетаў НБ, каштаваў нашай дзяржаве звыш 7 млн.долараў ЗША. Безумоўна, гэтая лічба працягвае расці з-за папаўнення грашовай масы, а таксама яе абнаўлення. А выраб новых грошай, якія ляжаць у сусеках Нацыянальнага банка, беларускім падаткаплацельшчыкам абышоўся у трынаццаць з "хвосцікам" амерыканскіх долараў. Дарэчы, увядзенне ў абарачэнне новай беларускай валюты сёлета не адбудзецца.

Міхал СТЭЛЬМАК

АУКЦИОН

Крыша для "частника"

В Бресте прошел двенадцатый аукцион по продаже объектов коммунальной собственности. Еще одно пустующее помещение нашло своего хозяина и вскоре будет переоборудовано в магазин.

Комментируя это событие, начальник отдела по управлению коммунальным имуществом и приватизации Брестского горисполкома В.Соловчук сказал, что несмотря на скромные результаты последнего аукциона городские власти намерены проводить их и в дальнейшем, делая все возможное для развития частного предпринимательства. Так, одним их последних шагов в этом направлении было решение о снижении ставок арендной платы. Это стало как бы ответным движением властей на стремления новых владельцев вкладывать значительные средства в модернизацию купленных предприятий, благоустройство города.

... На глазах преображаются улицы Бреста — все больше становится уютных кафе, современных магазинов. Вот и на днях на улице Мицкевича, в помещении проданного с аукциона магазина "Мерный лоскут" открылся еще один продовольственный — "Санта". Яркие витрины не обманули и на этот раз брестчан: здесь им предложен широкий ассортимент сыров, мяса, рыбы, соков, кондитерских и других вкусных изделий.

Колхоз купил магазин

Ежемесячно в Орше открываются новые частные магазины, которые заметно оживили облик города. В праздничные дни в центре открылся еще один, приобретенный АП "Раніца", — кафетерий, отремонтированный новыми хозяевами и торгующий теперь прохладительными напитками, сладостями, вкусной выпечкой. Со дня на день первые покупатели появятся и в магазине по улице Мира, оформленном в западном стиле.

Еще два магазина куплены недавно на седьмом аукционе в Орше. Хозяином одного стал трудовой коллектив, не пожалевший заплатить в шесть раз больше стартовой цены. Второй купил колхоз "Дубровка", владеющий молокозаводом. Теперь у него появилась возможность быстро реализовывать свою продукцию горожанам, причем без посредников. Не остался в проигрыше и городской бюджет: аукцион принес ему более миллиарда рублей!

МАКРОЭКОНОМИКА

Давайте, уважаемые соотечественники, глазами Министерства статистики и анализа еще раз пристально вглядимся в прошлогодний путь нашей страны в сфере экономики. Производство валового внутреннего продукта за 1994 год по сравнению с годом предыдущим сократилось на 20%, промышленной продукции — на 19,3%, сельскохозяйственной — на 14,1%, выпуск товаров народного потребления за этот период упал на 16%, объем платных услуг населению — на 14%, ввод в действие жилья — на 15%...

В четвертом квартале 1994 года доля оплаты труда в структуре денежных доходов населения составляла 37%, что существенно ниже, чем в любой цивилизованной стране. Уменьшение фонда заработной платы в общем объеме денежных доходов жителей Беларуси, разумеется, ослабляет их мотивацию к труду.

В глубоком упадке пребывает отечественная инвестиционная политика. Объем капитальных вложений снизился в прошлом году на 25%. Это означает нарушение всего воспроизводственного цикла. Идет процесс деиндустриализации народного хозяйства республики.

Таким образом, есть основание говорить о распаде экономики нашего государства и процессах необратимого характера, если не принять кардинальных мер.

В УЩЕЛЬЕ КРИЗИСА

Когда рубль не идет в дело

Тяжелое положение республики в переходный к рыночным отношениям период усугубляется отсутствием финансовой стабилизации. Постоянно сохранялся высокий уровень дефицита государственного бюджета. Цивилизованных же методов его покрытия мы, к сожалению, не нашли. Использование в качестве источника покрытия дефицита кредитной эмиссии вызывало и рост цен, и раскручивание маховика инфляции. В этой связи анализ общей динамики инфляционных процессов в 1992 — 1994 годах позволяет сделать вывод о невозможности "победы монетаризма" в посткоммунистической экономике Беларуси.

Для финансовой стабилизации существенное значение имеет решение проблемы стимулирования сбережений. Так, в 1984 году в Японии 42% из одной йены дохода шло на сбережения, что содействовало кредитованию японской экономики под низкий процент. В 1994 году только 28% из каждой йены дохода пошло на сбережения, что обусловлено давлением со стороны США, у которых сбережения от доходов составляют 8%. В Беларуси в 1994 году сбережения от денежных доходов составили 1,1%. Комментарии, как говорится, излишни.

Свет с Востока, надежда с Запада

Выход из этого состояния может быть успешным лишь при четком определении принципов, на которых должна строиться экономическая политика нашего государства. Представляется, что Беларусь не должна ограничивать себя развитием деловых контактов лишь с одной Российской Федерацией, а стремиться к деловому сотрудничеству со всеми государствами — партнерами, находящимися как на востоке, так и на западе, юге, севере. Только при таком концептуальном подходе можно будет утвердить государственную независимость страны.

Экономическая политика, выражающая национально-государственные интересы нашей страны, должна быть направлена прежде всего на ускоренное развитие инфраструктуры рынка, предполагающей формирование ее объектов, правовое, организационное и экономическое обеспечение их функционирования, последовательное расширение рыночных отношений в тех сферах, где они приносят наибольший эффект. Важнейшим элементом этой политики должно быть государственное регулирование экономики посредством использования экономических методов управления, путем перенесения центра тяжести с фискальной функции на функцию стимулирования, наполнения реальным содержанием самостоятельности в банковской деятельности, предполагающей отказ от каких-либо попыток объединения с денежными системами других государств.

Банки, биржи, трасты как передатчики собственности

Механизм разгосударствления и приватизации может основываться на следующих исходных посылках. Приоритеты в этом процессе должны быть отданы не только трудовым коллективам, но и активным инвесторам, предпринимателям, которые смогут более рационально распорядиться собственностью предприятия. Приватизацию целесообразно проводить посредством таких институциональных субъектов, как банки, биржи, фонды, трасты и т.д. Следует запретить использование приватизационных средств для дотаций, финансовой поддержки нерентабельных и бесперспективных предприятий. В качестве одного из источников накопления ресурсов, необходимых для крупных структурных преобразований, возможно использование иностранного капитала. При этом его привлечение не должно носить случайный характер, а основываться на социально-политической стабильности государства и научно обоснованной программе. В качестве форм привлечения иностранного капитала могут использоваться: кредиты, частичная или полная продажа акций уже действующего объекта, создание совместных или иностранных предприятий. При реформировании собственности госпредприятий необходимо использовать широкий арсенал известных в мировой практике способов. В частности, публичную либо частную продажу акций, активов предприятия, его выкуп, передачу в пользование (аренда, контрактации, лизинг и т.д.), деление или фрагментацию предприятия.

Структурное выживание

Структурную перестройку производства целесообразно вести на основе многокритериального подхода. Такими экономическими критериями могут выступать:

— экспортный потенциал производства;

— содействие росту научного и интеллектуального потенциала республики, достижение более высокой технологической стадии развития;

— создание импортозамещающего производства;

— снижение ресурсоемкости производства;

— развитие производства предметов потребления;

— минимизация дефицита в платежном и торговом балансах республики.

В современных экономических условиях вряд ли удастся реализовать крупномасштабные программы структурных преобразований производства республики, особенно в отраслевом разрезе. Поэтому более целесообразно идти по пути разработки отдельных проектов перестройки производства действующих госпредприятий (включая предприятия ВПК) и создания новых производств.

Структурная перестройка экономики включает не только преобразования в сфере производства. Ее основными составляющими являются изменения в институциональных основах экономики (предпринимательство, приватизация, финансовый рынок, рыночная инфраструктура), бюджетно-финансовой и денежно-кредитной политике, инвестиционной и инновационной политике, социальной сфере.

Малому бизнесу — большое плавание

Малый бизнес продолжает оставаться "инородным телом" для белорусской экономики. Экономические условия для становления предпринимательства в Беларуси можно оценить в целом как неблагоприятные. Прежде всего продолжает сохраняться неравноправное положение хозяйствующих субъектов негосударственного сектора по сравнению с предприятиями государственного. Последние в большинстве случаев сохранили большие возможности для установления хозяйственных связей, получения налоговых льгот и доступа к льготным кредитным ресурсам. Фактически хозяйствующие субъекты государственного сектора, опираясь на реальные права собственности и мощную поддержку государства, продолжают реализовывать свое монопольное положение в отношении предприятий частного сектора.

На становление предпринимательства в Беларуси негативное влияние оказывает нерешенность проблемы частной собственности. Из-за того, что в настоящее время практически вся собственность (прежде всего земля и недвижимость) принадлежит государству, не происходит никаких существенных процессов в области ее перераспределения. Проблемы малого бизнеса, прежде всего финансовые, предопределяет и инфляция. Она ведет к неопределенности его истинного финансового положения, порождает неуверенность в будущем и, соответственно, не дает возможности работать с учетом долгосрочной перспективы. С этой же проблемой корреспондируют чрезмерный налоговый пресс, частое изменение законов и нормативных актов, нечеткость инструкций и нормативных документов.

Владимир ТАРАСОВ,
доктор экономических наук

УПРАВЛЕНИЕ

Падение спроса и производства: основные тенденции, требующие решительного противодействия

(Окончание. Начало в "НЭГ" NN 18 и 19)

3. Как работаем — так и живем

Уровень жизни населения любой страны является следствием состояния дел в производстве. И если ситуация в нем ухудшается, как это было в Беларуси в I квартале 1995г., то, естественно, нечего и думать об улучшении жизни. Повышение доходов населения республики в долларовом выражении (в декабре 1994 г. средняя заработная плата по народному хозяйству составляла около 25 долларов США, а в марте текущего, по предварительной оценке, она возросла до 61 доллара, то есть почти в два с половиной раза), о чем так много говорилось и писалось, не привело к адекватному повышению реального потребления, так как съедалось инфляцией и падением покупательной способности доллара на территории республики.

В целом ситуация в социальной сфере в I квартале 1995г. продолжала ухудшаться. Реальное содержание денежных доходов населения в марте снизилось по сравнению с декабрем 1994г. на 33%. Покупательная способность средней заработной платы в феврале 1995г. снизилась по сравнению с декабрем 1994г. на 16% и составила 77% от минимального потребительского бюджета.

На уровень денежных доходов населения негативно влияет рост неплатежей в народном хозяйстве, вызывающий нарастание задолженности по выдаче заработной платы. На 1 января текущего года задолженность по обследованным предприятиям достигла 510 млрд. руб., что составляет 28,6% от месячной заработной платы по всему народному хозяйству. Это обуславливает дополнительное снижение платежеспособного спроса на потребительские товары и услуги.

Начало 1995г. характеризовалось значительным повышением склонности населения к сбережениям. Если в конце прошлого года в сбережениях оставалось 6,3% доходов населения, то в марте текущего уже 10,6%. В феврале объем прироста вкладов в 6 раз превысил аналогичный показатель декабря 1994г. Увеличение сбережений во многом объясняется ростом процентных ставок по вкладам, которые вплотную приблизились к инфляции.

И все же население обладает определенным запасом денежных средств, которые можно было бы при соответствующих условиях направить на инвестиции. Но для этого необходимо развитие фондового рынка, более энергичное разгосударствление и акционирование предприятий. Для этого, впрочем, также потребуется увеличение денег в обращении, так как они будут обслуживать не только традиционное товарное обращение, но и покупку и продажу ценных бумаг и фондов.

Уровень развития производства в стране не позволяет повысить уровень доходов граждан. Однако несомненно можно и крайне необходимо реализовать принципы большей справедливости в оплате труда и социальном обеспечении.

Представляется, что необходимо коренным образом изменить статус минимальной заработной платы и систему оплаты труда в бюджетной сфере. МЗП должна составлять не менее 60% минимального потребительского бюджета, и каждый наниматель (государство или частное лицо) должен гарантировать работнику ее уровень, иначе он просто не должен пользоваться правом найма. Такое положение должно быть зафиксировано соответствующим трехсторонним соглашением.

Нынешняя ситуация со скачкообразным, по мере инфляции, изменением заработной платы работников бюджетной сферы является ненормальной, так как ведет к созданию постоянных дисбалансов в финансово-денежной сфере и в сфере потребления. Необходим более равномерный способ ее регулирования. В этом смысле представляют большой интерес предложения, увязывающие посредством соответствующих коэффициентов зарплату каждой категории работников в бюджетной сфере со средней заработной платой в хозрасчетной сфере или в целом по народному хозяйству. Переход к подобной системе позволил бы ежемесячно корректировать зарплату для бюджетников. При этом целесообразно обеспечить прямой канал доходов для этих целей, введя соответствующий налог (на зарплату или добавленную стоимость), который использовался бы только на оплату труда занятых в бюджетной сфере. Так как увеличение общего налогового пресса при этом нежелательно, придется сократить другие налоги.

* * *

Проведенный нами макроэкономический анализ ситуации в республике показывает: в ее экономике пока не достигнута всесторонняя стабилизация, вслед за которой могла бы последовать стадия подъема. Основные положения анализа умышленно не сопоставляются с мерами и ориентирами программы неотложных мер, так как в реальной работе по реформированию экономики нарушен временной, ведомственный и нормативно-законодательный баланс проводимых мероприятий. Поэтому оценка процесса реализации программы становится бесперспективной.

Программа неотложных мер не догма. С учетом изменений, произошедших в народном хозяйстве, реализованных и нереализованных положений программы, на наш взгляд, необходимо разработать под руководством Министерства экономики новый план (программу работ) Кабинета Министров и Национального банка по стабилизации экономической ситуации в экономике республики, охватывающий временной горизонт до конца 1995 г. Этот план ни в коем случае не должен заменить готовящуюся программу преобразований и развития экономики до 2000 г., а должен содержать набор конкретных первоочередных мер по стабилизации функционирования народного хозяйства.

Николай ЗАЙЧЕНКО,
заместитель директора
Виктор ПИНИГИН,
заведующий отделением НИЭИ
Минэкономики Республики Беларусь

БАНКИ

ДИНАМИКА ПРОЦЕНТНЫХ СТАВОК

Уровень процентных банковских ставок в определяющей степени находится под воздействием антиинфляционной политики, проводимой в рамках реализации Программы неотложных мер по выходу экономики Беларуси из кризиса. Начиная с IV квартала 1994 года стал активно использоваться практически весь арсенал допускаемых законом рыночных и административных средств. Это прежде всего гибкая учетная ставка, нижний предел для рублевых депозитных ставок, операции Национального банка на межбанковском кредитном рынке, ограничения по отдельным кредитным ставкам, варьируемая норма резервирования ресурсов коммерческих банков. Определенное влияние на процентные ставки, и в первую очередь на валютные, оказывало регулирование валютного рынка. Действовало, безусловно, и ограничение по рефинансированию коммерческих банков, которое однако значительно перекрывалось денежной эмиссией, вызванной покупкой Национальным банком инвалюты с целью урегулирования спроса и предложения на валютном рынке для обеспечения поддержки белорусского экспорта. С учетом апреля данная эмиссия превысила 1 трлн.рублей.

Базовым инструментом для процентного регулирования выступала учетная ставка, реальный уровень которой (т.е. пересчитанный с учетом инфляции) постепенно направлялся к положительному значению. Так, с конца декабря 1994 года учетная ставка была повышена с 25% до 40% в месяц, а с 21 февраля по 20 апреля текущего года с учетом снижения инфляции ее уменьшили до 25%. В результате реальная учетная ставка постепенно повысила свое значение. Если в декабре она была минус 3%, то в январе составила плюс 0,6%, в феврале — плюс 1%, в марте — плюс 4%. Необходимо подчеркнуть, что вынужденная ситуацией данная мера не является чисто белорусской, а представляет собой апробированный в мировой практике инструмент, сдерживающий рост денежной массы и, соответственно, темпы инфляции. Это средство в пакете антикризисных мер успешно используют и государства бывшего СССР, которые достаточно эффективно борются с инфляцией (см.табл.).

СРАВНИТЕЛЬНЫЕ ДАННЫЕ

об уровнях реальных учетных ставок

Страна	Учетная процентная ставка, % в месяц	Уровень инфляции, % в месяц	Реальная учетная ставка, % в месяц
Россия (март)	16,6	8,9	+7,0
Казахстан (январь)	15,8	8,9	+6,3
Узбекистан (январь)	18,75	10	+7,9
Молдова (январь)	16,6	11	+5,0

С мая учетную ставку понизили до 15%, поскольку в апреле, по предварительным оценкам, инфляция составила 13-15%. Есть кроме того надежды на снижение цен и в дальнейшем, хотя на их общий уровень окажет влияние поэтапное повышение тарифов на жилищно-коммунальные услуги.

Другим определяющим рычагом процентного регулирования, согласующимся с учетной ставкой, явилось установление "плавающего" минимального предела для ставок по рублевым депозитам. Оно было начато с октября 1994 года для активизации процесса приближения реальных депозитных ставок к положительному значению, что необходимо для внешней и внутренней стабилизации белорусского рубля. С конца декабря прошлого года, учитывая возрастающие темпы инфляции (декабрь — 31,3%), минимальная месячная процентная ставка по срочным рублевым депозитам была повышена с 20% до 32%, а по депозитам до востребования — до 20%. С 21 февраля 1995 года, принимая во внимание ожидаемое в марте уменьшение инфляции до 20%, ставка была снижена: по срочным депозитам — до 25% и по депозитам до востребования — до 10%. В результате сформировалась следующая динамика реальных минимальных процентных ставок по срочным депозитам: декабрь — минус 8%, январь — минус 5%, февраль — минус 3,7%, март — плюс 4%, апрель — около плюс 8%.

Такое вынужденное регулирование депозитных ставок представляет собой также достаточно используемый в мировой практике антиинфляционный инструмент, особенно в кризисных ситуациях и при недостаточной развитости рыночных отношений и, в частности, рынка ценных бумаг.

С конца апреля минимум для ставок по срочным депозитам был понижен до 20%, а по депозитам до востребования, для средств бюджета, бюджетных организаций и населения — до 8%. Остальные юридические лица должны сейчас на рыночной основе в процессе заключения договора с банком решать вопрос по бессрочной депозитной ставке. Такое понижение ставок преследовало две основные цели. Во-первых, сохранить с учетом возможного снижения инфляции достаточно высокую привлекательность срочных депозитов. Во-вторых, стимулировать снижение номинальных процентных ставок по банковским кредитам при одновременном повышении их реального положительного значения примерно до 8 — 10% в мае при уровне инфляции около 10%.

Хотя воздействие принятых мер по регулированию ставок не сказалось еще в полной мере, тем не менее определенные подвижки можно отметить. Во-первых, за январь — апрель более чем в 4 раза выросли рублевые депозиты населения, в том числе срочные — в 7 раз. За IV квартал соответствующие показатели были существенно меньше — 1,8 и 0,7 раза. Причем важно обратить внимание на превышение темпов роста данных депозитов над темпами инфляции, что свидетельствует не только о номинальном, но и реальном увеличении вкладов. В результате более 1 трлн.рублей, или 23% рублевой денежной массы, из которых 10% в виде срочных депозитов стали менее активными на рынке товаров, что является немаловажным фактором для снижения инфляции.

В дальнейшем, если население убедится в устойчивости проводимой денежной политики, отмеченная тенденция должна сохраниться и привести к более существенному улучшению структуры денежной массы, т.е. к формированию менее "горячих" денежных средств. Кроме того, это должно дать толчок к повышению привлекательности и распространению в Беларуси ценных бумаг, что также является антиинфляционным фактором.

Во-вторых, сопоставимые с темпами инфляции ставки по депозитам повысили престижность белорусского рубля по отношению к инвалюте, что, с одной стороны, повлияло на снижение спроса на инвалюту, с другой — воздействовало на рост ее предложения на валютном рынке республики. В итоге это явилось и будет являться в дальнейшем одним из факторов долговременной стабилизации обменного курса белорусского рубля.

В перспективе наращивание срочных депозитов будет способствовать формированию в коммерческих банках более устойчивой ресурсной базы для кредитных вложений, в том числе и долгосрочных.

Фактическая месячная ставка по всем привлекаемым банками кредитным ресурсам, в которых основной удельный вес занимают депозиты до востребования, имела в текущем периоде в среднем явно более высокий уровень по сравнению с IV кварталом прошлого года. В январе данная ставка достигла 16% против 8% в декабре. Затем, повысившись в феврале до 18%, она уменьшилась в апреле до 14%, что связано принципиально с отмеченными выше регулирующими действиями.

Динамика изменения процентных ставок по предоставляемым банками рублевым кредитам в основном совпадала с изменениями ставок по депозитам, находясь, безусловно, и под воздействием соотношения между спросом и предложением на кредитном рынке. Поднявшись в январе с 24% до 35%, средние ставки по вновь заключаемым кредитным рублевым договорам снизились в феврале до 21%, а в марте текущего года составили 23% в месяц. Реальные кредитные ставки были соответственно: в декабре — минус 6%, в январе — минус 4%, в феврале — минус 10%, а в марте — плюс 2,6%. Таким образом, данные ставки, оставаясь номинально высокими, тем не менее не покрывали инфляционного риска кредиторов.

Низкие реальные ставки еще раз свидетельствуют о многослойности отрицательных последствий высокого уровня инфляции. Предприятия из-за достаточно высоких кредитных ставок, безусловно, оказываются в тяжелом финансовом положении, несмотря на компенсацию за счет начисляемых процентов по их счетам в банках. Однако и так называемые дешевые кредиты в условиях гиперинфляции способствуют ее раскручиванию, вызывая многократное "разбухание" денежной массы, поскольку банковская система многократно (примерно в 4 раза) мультиплицирует каждый дополнительный рубль.

Депозитная политика привела также к снижению доходности банков. Об этом можно судить по уровню фактической маржи, т.е. разницей между процентными ставками за выдаваемые кредиты и привлекаемые ресурсы. Если в прошлом году маржа была 44%, то за январь — март она составила 21% годовых.

Вместе с тем в отдельных банках маржа сохранилась на высоком уровне. В основном в мелких банках значительная маржа была обусловлена за счет высоких процентных ставок за межбанковские кредиты, превышавших уровень ставок по кредитам предприятиям. Отмеченная разница в ставках порождена ограниченностью кредитных ресурсов коммерческих банков, что, в свою очередь, в существенной мере обусловлено значительными суммами просроченной и пролонгированной задолженности банкам со стороны предприятий. Кроме того, на это в определенной степени повлияло сокращение рефинансирования коммерческих банков, а также временная неадаптированность банков к увеличению нормы резервирования рублевых ресурсов.

Разница в процентных ставках за межбанковские кредиты и за кредиты экономике стимулировала значительный рост объема межбанковских кредитов. За январь-февраль текущего года они увеличились более чем в 2 раза, в то время как кредиты предприятиям возросли только на одну треть. Для сдерживания этой тенденции Национальный банк был вынужден установить с 1 марта предельные размеры маржы по межбанковским кредитам.

Кроме того, в целях противодействия завышению процентных ставок за кредит со стороны отдельных банков, с конца апреля текущего года вновь была установлена предельная маржа по рублевым кредитам на уровне 3% в месяц, или 36% годовых, что не затрагивает однако основные банки, имеющие даже в прошлом году маржу в данных пределах. Эта административная мера входит в пакет общих средств государственной поддержки экономики в период кризиса, например, через бюджетные дотации и субсидии, в том числе на льготирование процентных ставок за кредиты на приоритетные для Беларуси виды деятельности.

Процентные ставки по инвалютным банковским депозитам имели общую тенденцию к номинальному росту, составив в декабре — марте соответственно 11,4%, 10,7%, 12,0%, 13,6% годовых. Это, безусловно, связано с динамикой спроса и предложения на кредитном инвалютном рынке. Вместе с тем, на наш взгляд, данная тенденция находилась под экономическим воздействием, во-первых, мер регулирования рублевых депозитов, во-вторых, обесценения инвалюты, вызванного стабильностью обменного курса белорусского рубля при высокой инфляции.

Примерно аналогичная динамика и факторы были и у процентных ставок по инвалютным кредитам, которые в декабре — марте составили соответственно 25,1%, 22%, 25,1%, 26,1%. С учетом динамики обменного курса в условиях высокой инфляции можно сделать вывод, что реальные значения этих ставок были отрицательными.

В перспективе при сохранении действующей монетарной политики общая динамика процентных ставок будет также взаимосвязана с темпами инфляции. При снижении и стабилизации темпов роста цен номинальные ставки как по банковским депозитам, так и по кредитам будут тяготеть к уменьшению. Определенное сдерживание этой тенденции вызывается направлением на достижение реальных положительных значений процентных ставок, особенно по инвалютным кредитам. При этом положительность их величин постепенно станет регулироваться самим рынком. Немаловажное влияние на процентные ставки будет оказывать и фактический уровень маржи, складывающийся на рынке кредитных ресурсов, который в перспективе все в большей степени будет взаимодействовать с рынком капитала.

Александр ЛОБАНОВ,
кандидат экономических наук,
начальник отдела анализа
кредитно-денежных отношений
Национального банка РБ
Зоя ВИННИК,
ведущий экономист
Национального банка РБ

ДИНАМИКА СРЕДНИХ РУБЛЕВЫХ ПРОЦЕНТНЫХ СТАВОК

Период	Индекс потреб. цен к пред. месяцу	Учетная ставка Национального банка месячная		Фактическая ставка Национального банка месячная		Процентная ставка по кредитам коммерческих банков месячная: по всем кредитам		Процентная ставка по кредитам коммерческих банков месячная: по вновь заключ., срочн.кредитным договорам		Процентная ставка по депозитам коммерческих банков месячная: по всем депозитам (ресурсам)		Процентная ставка по депозитам коммерческих банков месячная: по вновь заключ., срочн. депозитным договорам	
		номин.	реальн.	номин.	реальн.	номин.	реальн.	номин.	реальн.	номин.	реальн.	номин.	реальн.
1994 год													
январь	40,7	17,5	-17,0	10,7	-22,0	11,9	-21,0	18,3	-16,0			18,1	-17,0
февраль	18,7	17,5	-2,0	9,3	-8,0	13,9	-5,0	16,8	-2,0			16,7	-2,0
март	10,2	17,5	7,0	5,2	-5,0	13,5	2,0	12,0	1,0			17,5	6,0
апрель	28,6	17,5	-9,0	5,5	-18,0	11,1	-14,0	14,1	-12,0			20,7	-7,0
май	28,7	17,5	-9,0	4,1	-20,0	9,7	-15,0	13,9	-12,0			15,9	-10,0
июнь	19,5	17,5	-2,0	4,5	-13,0	10,6	-8,0	13,9	-5,0	5,2	-12,0	17,2	-2,0
июль	26,6	17,5	-8,0	4,5	-18,0	10,7	-13,0	13,0	-11,0	4,9	-18,0	17,1	-25,0
август	53,4	17,5	-24,0	7,1	-31,0	10,6	-28,0	13,2	-2,0	4,9	-32,0	16,4	-7,0
сентябрь	25,5	17,5	-6,0	8,0	-14,0	10,9	-12,0	15,0	-9,0	4,7	-15,0	17,0	-6,0
октябрь	25,7	17,5 с 10- — 25,0	-7,0	9,1	-14,0	11,4	-12,0	16,3	-8,0	6,8	-15,0	18,8	-14,0
ноябрь	40,5	25,0	-11,0	10,7	-22,0	11,8	-21,0	21,1	-14,0	7,7	-23,0	21,9	-6,0
декабрь	31,3	25,0 с 20 до 40	-3,0	12,3	-15,0	14,5	-13,0	23,8	-6,0	8,2	-12,0	23,9	-3,0
1995 год													
январь	39,2	40,0	0,6	11,3	-21,0	19,6	-15,0	34,9	-4,0	15,9	-17,0	35,6	-3,0
февраль	33,7	40,0 с 21 до 25	1,0	9,1	-19,0	23,9	-8,0	21,4	-10,0	17,9	-12,0	19,7	-11,0
март	20,0	25,0	4,0	15,6	-4,0	21,2	1,0	23,2	2,6	12,9	-6,0	23,4	2,8

ВРЕМЕННАЯ СТРУКТУРА РУБЛЕВЫХ КРЕДИТОВ И ДЕПОЗИТОВ ПО ВНОВЬ ЗАКЛЮЧЕННЫМ И ПЕРЕЗАКЛЮЧЕННЫМ ДОГОВОРАМ

в процентах

	1994 г.	1995 г.		
	декабрь	январь	февраль	март
Кредиты				
до месяца	64,96	72,62	78,55	82,03
от 1 до 3 мес.	24,2	18,71	15,67	10,62
от 3 до 6 мес.	4,23	2,93	2,20	2,89
от 6 до 12 мес.	3,51	4,88	2,97	3,84
от 1 до 3 лет	0,81	0,5	0,47	0,53
свыше 3 лет	2,3	0,35	0,15	0,10
ВСЕГО	100	100	100	100
Депозиты				
до месяца	86,28	90,56	94,31	95,45
от 1 до 3 мес.	10,94	8,37	5,09	3,77
от 3 до 6 мес.	1,6	0,74	0,28	0,6
от 6 до 12 мес.	0,9	0,28	0,27	0,12
от 1 до 3 мес.	0,26	0,04	0,04	0,04
свыше 3 лет	0,01	0,01	0	0,03
ВСЕГО	100	100	100	100

ДИНАМИКА СРЕДНИХ ПРОЦЕНТНЫХ СТАВОК

по вновь заключенным рублевым кредитным и депозитным договорам

	январь	февраль	март	апрель	май	июнь	июль	август	сентябрь	октябрь	ноябрь	декабрь	январь	февраль	март
	Кредиты 1994г. в %												Кредиты 1995 г.		
до месяца	228,4	223,9	209,3	191,0	164,7	185,9	176,3	173,3	189,9	226,2	277,6	309,9	441,4	242,6	278,9
1—3 месяца	218,4	221,9	211,6	181,4	179,4	180,1	151,0	170,7	194,2	179,7	224,4	255,6	378,5	313,8	282,5
3—6 месяцев	226,2	148,7	152,3	157,0	169,5	166,6	152,2	137,0	154,8	157,3	236,6	252,3	344,7	325,1	272,3
6—12 месяцев	210,2	180,4	48,6	114,3	141,5	125,6	116,5	122,2	123,4	169,6	208,2	256,3	321,8	286	250,0
1—3 лет	174,2	231,2	114,7	125,4	128,4	89,7	102,4	104,2	114,1	107,7	127,6	171,3	264,3	312,7	257,6
свыше 3 лет	86,6	105,8	89,4	104,1	56,0	61,0	69,1	76,6	91,3	65,7	80,5	60,2	78,9	133,1	201,7
Всего:	219,3	201,9	144,1	169,2	166,6	167,1	155,5	158,1	179,9	195,4	253	285,6	418,8	257	277,8
	Депозиты 1994г. в %												Депозиты 1995 г.		
до месяца	207,2	166,0	196,5	163,4	165,6	201,2	182,6	184,4	200,2	224,1	268,8	287,6	430,3	232	279,3
1—3 месяца	216,4	190,5	215,1	186,7	203,3	216,4	232,0	220,6	213,7	221,7	244,1	288,6	404,3	312,1	306,5
3—6 месяцев	247,3	240,1	231,0	240,4	232,6	235,1	242,1	188,5	213,5	241,8	258,8	225	378,3	360,9	298,6
6—12 месяцев	260,4	212,5	294,7	252,1	245,7	227,7	248,5	237,0	267,3	250,0	225,7	277,1	373	309,2	274,4
1—3 лет	243,8	261,6	269,4	258,3	242,2	253,3	273,2	309,8	318,1	307,4	284,6	388,9	358,8	453,5	286,9
свыше 3 лет	233,7	226,1	267,8	195,8	265,0	81,4	95,7	85,5	76,6	340,0	260,8	324,5	432,7	416,6	203,0
Всего:	217,1	200,7	210,0	248,8	190,9	206,6	204,8	197,2	203,4	225,2	263,1	286,7	427,6	236,8	280,4

ДИНАМИКА СРЕДНИХ ПРОЦЕНТНЫХ СТАВОК

по вновь заключенным кредитным и депозитным договорам в иностранной валюте

	январь	февраль	март	апрель	май	июнь	июль	август	сентябрь	октябрь	ноябрь	декабрь	январь	февраль	март
	Кредиты 1994г. в процентах												Кредиты 1995 г. в процентах		
до месяца	23	33,3	25,5	30,7	28,8	26,2	33,2	25,7	25,4	31,2	31,8	27,5	15,4	25,4	23,8
1—3 месяца	25,3	17,8	28	27,7	26,7	28,9	27,5	28,4	25,7	26,9	28	25,9	21,7	27,5	27,8
3—6 месяцев	23,2	22,7	15,5	27,3	28,2	33	24,4	21,1	22,1	20,8	24,6	27,3	26,6	23,4	28,6
6—12 месяцев	25,2	24,7	16,5	16,2	19	33,9	25,8	18,5	22,3	27,5	17	23,1	22,4	23,7	23,7
1—3 лет	22,7	21,9	11,3	16,6	13,4	14,3	15,7	14,6	22,7	25	16,3	9,6	18,3	20,9	16,6
свыше 3 лет	-	15,7	11	10,8	9,3	5	9,6	11	12,1	11	6,6	13,5	23,8	17	35,0
Всего:	23,9	20	17,2	21,2	23,4	33,1	21,2	26,2	22,2	24,3	22,6	25,1	22	25,1	26,1
	Депозиты 1994г. в процентах												Депозиты 1995 г. в процентах		
до месяца	8,8	16,9	20,6	11,7	9,5	11,7	17,8	15,6	11,8	10,3	19,4	4,5	6	5,7	8,7
1—3 месяца	8,7	12,4	14,8	19,6	14,8	21,2	23,1	20,8	19,2	20,2	20	19,8	19,7	19,6	21,8
3—6 месяцев	11,3	13,1	15,7	16,7	15,5	15,2	27,6	18,8	19,3	19,4	19,5	23,6	19,8	18,7	18,0
6—12 месяцев	18,4	16,4	18,1	19	20,3	24,1	24,9	23,2	22,8	24,3	21,3	21	20,1	20,1	19,9
1—3 лет	21	17,4	21,7	26	24,5	28,9	28,5	25,1	25,3	26,2	25,1	22,5	23,1	22,4	17,3
свыше 3 лет	24,4	22,2	16,1	23,6	27,2	19,6	11,1	29,1	27,4	28	26,7	26,7	16,1	28,6	26,3
Всего:	11,1	14	17,7	18	15,9	17,8	21,6	20,5	20,2	21,2	20	11,4	10,7	12	13,6

Начало 1995 года на финансовом рынке Республики Беларусь ознаменовалось новым этапом развития рынка государственных краткосрочных облигаций (ГКО). С 1 марта текущего года одновременно с выпуском традиционных трехмесячных ГКО Министерство финансов приступило к размещению облигаций со сроком обращения один месяц. Спектр эмитированных государственных ценных бумаг расширился — ГКО 5 и 7 выпусков имели срок обращения 34 и 35 дней соответственно. Эмиссия этих выпусков ГКО производилась в условиях стабилизации валютного курса и падения спроса на межбанковские кредиты. Рынок ГКО представил первичным инвесторам ряд уникальных возможностей, которые пока не может обеспечить ни один другой сегмент финансового рынка республики. Это объясняется сочетанием таких важных особенностей рынка ГКО, как:

наличие эффективной системы безналичных расчетов по бумагам;

гарантия полноты и своевременности платежей;

возможность единовременного размещения практически неограниченных сумм денежных средств;

высокая ликвидность;

относительно высокая доходность по среднесрочным инвестициям;

возможность получения сверхдохода по краткосрочным спекулятивным операциям.

РЫНОК ГКО: современное состояние и перспективы развития

С начала 1995 года были проведены 3 аукциона по размещению ГКО 5, 6 и 7 выпусков.Основные параметры выпусков и результаты аукционов приведены в таблице 1.

Результаты выпусков оцениваются весьма положительно. Суммарный объем эмиссии составил 105 млрд. рублей и превысил аналогичный показатель за весь 1994 год в 2,87 раза. Объем размещения по сравнению с 1994 годом увеличился в 6,5 раз и достиг уровня 73,4 млрд. рублей (рис.1).

Наибольшего успеха эмитент добился при размещении одномесячных ГКО. На аукционах 1 марта и 5 апреля 1995 года спрос превышал предложение (по номиналу) в 2,77 и 1,3 раза соответственно.

Впервые за все время существования рынка ГКО Министерство финансов обеспечило размещение 92,9% и 99,9% (по номиналу) объявленного объема эмиссии. При этом цена отсечения была установлена на весьма выгодном для эмитента уровне — 81—83% . Но по всей видимости, достигнутая цена отсечения удовлетворяла и первичных инвесторов. Доходность при данной цене отсечения (223% для ГКО 5 выпуска и 236,7% для ГКО 7 выпуска) была сопоставима со ставкой по межбанковским кредитам 216% .

Следует отметить тактику, выбранную первичными инвесторами на аукционах. Ориентируясь на ставку рефинансирования, первичные инвесторы подавали несколько заявок с различными ценами. Перекрывая таким образом некоторый диапазон цен на ГКО , первичные инвесторы стремились обеспечить себе успех на аукционе.

Отметим, что финансовые возможности первичных инвесторов, участвовавших в аукционе, были различны. Об этом свидетельствуют значительные колебания в указанных объемах и размерах цены отсечения в поданных заявках инвесторов. Так суммы заявок колебались в диапазоне от нескольких миллионов до нескольких миллиардов рублей, а разница в цене отсечения, предлагаемой инвесторами, составляла 14,5% в зависимости от финансовых возможностей данного юридического лица.

Результаты аукциона 30 марта 1995г. по размещению трехмесячных ГКО 6 выпуска аналогичны результатам эмиссии 4 выпуска ГКО как по соотношению спроса и предложения, сложившегося на аукционе, так и по объемам размещения (см.табл.1). Учитывая постоянный рост спроса на ГКО, что подтвердилось и на этом аукционе, Министерство финансов увеличило объем эмиссии до 25 млрд. рублей. Однако стало очевидным, что инвесторы отдают предпочтение облигациям с меньшим сроком их обращения.

В аналогичной ситуации при стабилизации финансового рынка в России в марте — мае 1994 года в условиях умеренно предсказуемого роста валютного курса и устойчивой тенденции к понижению процентных ставок Министерство финансов Российской Федерации эмитировало ГКО со сроком обращения 6 месяцев. Уже в сентябре 1994 года доля шестимесячных выпусков облигаций в общем объеме обращения ГКО составила 29,7% . В Беларуси же наблюдается противоположная тенденция. Большая доля финансовых средств, питающих республиканский рынок ГКО, характеризуется краткосрочностью (рис.2).

В условиях недостаточно высокого спроса на трехмесячные облигации Министерство финансов Республики Беларусь вынуждено сократить объем выпусков ГКО с этим сроком обращения. Это приводит к ограничению их ликвидности. Другим следствием недостаточного спроса на трехмесячные ГКО являются сравнительно низкие цены отсечения — (51—55)%.

Стремление эмитента обеспечить больший процент размещения облигаций приводит к удорожанию обслуживания дефицита государственного бюджета. Причиной сложившегося соотношения между спросом и предложением трехмесячных ГКО является, по-видимому, сужение емкости рынка, что неизбежно при постоянном увеличении объемов эмиссии и фиксированном количестве первичных инвесторов.

Емкость рынка ограничивается и по причине приобретения дилерами ГКО, как правило, только за счет собственных финансовых средств. В России же рынок ГКО характеризуется все более возрастающим участием широкого круга потенциальных инвесторов. Так,в начале 1994 года доля средств инвесторов на аукционах по ГКО составляла 20—30%, а в конце уже 40—60%. По нашему мнению, привлечение дилерами на аукционы по размещению ГКО свободных финансовых средств широкого круга инвесторов даст мощный импульс в развитии этого сектора рынка.

Проблема эмиссии небольших по объему, а следовательно и малоликвидных, выпусков ГКО снимается путем проведения аукционов по дополнительным траншам выпусков ГКО, уже находящихся в обращении. Подобная практика позволяет эмитенту увеличивать объем облигаций не путем дополнительной эмиссии нового выпуска ГКО , а при помощи траншей облигаций, уже нгходившихся в обращении.

Однако реализация вышеизложенных шагов по увеличению емкости рынка ГКО затруднена из-за существующего порядка организации и проведения закрытых аукционов по размещению ГКО.

Анализ динамики изменения доходности ГКО свидетельствует о том, что показатели доходности государственных ценных бумаг имеют близкие значения к ставкам межбанковских кредитов. Однако она не следует общей динамике. Наряду с планомерным снижением ставки рефинансирования наблюдается некоторое снижение аукционной цены отсечения, то есть повышение доходности ГКО. Но это свидетельствует лишь о стремлении министерства финансов придать рынку ГКО большую привлекательность с точки зрения потенциальных инвесторов.

Ситуация, сложившаяся на вторичном рынке ГКО, в полной мере определяется состоянием первичного рынка. При проведении аукционов 1 марта и 5 апреля 1995 года по первичному размещению 5 и 7 выпусков ГКО спрос по номиналу превысил в 2,7 и 1,33 раза соответственно предлагаемый Министерством финансов республики объем эмиссии. Поэтому не всем первичным инвесторам, участвовавшим в аукционах, удалось купить то количество облигаций , на которое они рассчитывали. Неудовлетворенный на аукционах спрос выплеснулся на вторичный рынок, что привело к активизации операций по вторичному размещению ГКО.

С 1 марта по 15 апреля текущего года на БФБ проведено 14 торговых сессий, на которых заключено 28 сделок с ГКО на общую сумму свыше 12 млрд. рублей. Активизация рынка налицо — ведь за весь 1994 год суммарный оборот БФБ и Минской межбанковской валютной биржи по операциям с ГКО составил всего 2,346 млрд.рублей !

Однако если оценить состояние вторичного рынка ГКО по индикатору ликвидности (для примера,по 5 выпуску):

$$\text{индикатор ликвидности} = \frac{\text{суммарный объем вторичных торгов}}{\text{объем эмиссии}} = \frac{9.839 \text{ млрд.руб.}}{30 \text{ млрд.руб.}} = 0{,}327,$$

то становится очевидным, что это пока только активизация рынка, а не его становление. Причины активизации деятельности на вторичном рынке ГКО, на наш взгляд, следующие.

Во-первых, это соотношение спроса и предложения, складывающееся на аукционе по первичному размещению. Возможность регулирования рынка ГКО путем формирования объемов эмиссии очевидна, но спорна. Увеличение объемов эмиссии до уровня прогнозируемого спроса приводит к росту процента размещения ГКО, но ограничивает "спекулятивные" возможности (авторы не вкладывают в это понятие негативного значения) и привлекательность этого сектора финансового рынка для ряда первичных инвесторов. Ведь для многих инвесторов операции с ГКО обеспечивают не только возможности для краткосрочного и среднесрочного инвестирования средств, но позволяют совершать высокодоходные спекуляции. Однако на современной стадии развития рынка достаточно сложно различать инвестиционные и спекулятивные устремления первичных инвесторов.

С другой стороны, занижение объемов эмиссии относительно предполагаемого спроса позволяет эмитенту снижать стоимость обслуживания государственного долга, создает благоприятную почву для "спекулятивных" операций, а следовательно и повышает привлекательность этого финансового инструмента.

С этой точки зрения интересна политика, проводимая некоторыми дилерами на вторичном рынке. Общей тенденцией движения цен (поскольку ГКО — дисконтная ценная бумага) является их стабильный рост по мере приближения срока погашения. В принципе, цена ГКО стремится к ее номинальной стоимости (см. рис. 3 и 4).

Однако на вторичных торгах по одномесячным ГКО 5 и 7 выпусков облигации продавались дилерами по демпинговым ценам, обеспечивая таким образом инвесторам доходность к погашению, превышающую прогнозируемые значения.

Следует отметить, что привлечение на вторичный рынок спекулятивных капиталов чревато негативными последствиями. Ведь в случае малейшего изменения конъюнктуры в других секторах финансового рынка может произойти мгновенный отток этих капиталов с рынка ГКО.

Во-вторых, активизация операций на вторичном рынке ГКО является естественной и, в значительной мере, отражает факт относительной привлекательности рынка государственных ценных бумаг в сравнении с другими секторами финансового рынка на данный момент времени.

Обнадеживают не только тенденции активизации рынка ГКО, но и его углубления, о чем свидетельствуют факты по организации торговли инструментами срочного рынка — фьючерсами по ГКО.

Анализ показывает, что результаты функционирования рынка ГКО в общем положительны. Но его развитие сдерживается рядом причин:

налогообложением операций с государственными ценными бумагами (льготирование налогообложения по ГКО в России позволило создать там емкий рынок государственных ценных бумаг, эквивалентный сумме 10 млрд.долларов США);

узостью круга первичных инвесторов;

несовершенством инфраструктуры рынка ГКО.

Очевидно, что новые перспективы открываются при размещении дилерами государственных краткосрочных облигаций среди физических лиц — среди населения. Однако надо четко представлять, что для привлечения средств частных лиц необходимо создать разветвленную сеть дилерских пунктов не только в столице, но и в регионах, с тем чтобы обеспечить необходимую ликвидность рынка. Только в этом случае рынок ГКО и других государственных ценных бумаг в финансовой системе республики будет играть роль, отводимую ему Кабинетом Министров. Для успешного привлечения инвестиций в экономику Республики Беларусь и неинфляционного финансирования дефицита государственного бюджета,по нашему мнению, необходимо следующее.

1. Развивать инфраструктуру рынка государственных ценных бумаг. При этом необходимо обеспечивать создание и функционирование специализированных организаций - системы депозитарно-клирингового обслуживания, депозитарные, биржевые, внебиржевые системы и т.д. Создание единой внебиржевой системы позволит активно работать в режиме реального времени и оптимизировать саму процедуру заключения сделки на вторичном рынке.

2. Совершенствование существующих и разработка необходимых стандартов и правил, регулирующих действия профессиональных участников рынка ценных бумаг.

3. В целях активизации вторичного рынка Национальный банк по согласованию с Министерством финансов предполагает регулировать обращение государственных ценных бумаг путем установления минимальной квоты покупки ГКО на вторичном рынке, осуществлять ежедневную котировку государственных ценных бумаг, проводить аукционы по дополнительным траншам выпусков ГКО, находящихся уже в обращении.

4. Совершенствование законодательства по налогообложению операций с государственными ценными бумагами.

Таким образом, несмотря на существующие проблемы, рынок ГКО является на сегодняшний день наиболее динамично развивающимся рынком в республике. Об этом свидетельствует факт, что в начале 1994 года на первом аукционе было размещено облигаций на общую сумму всего лишь 0.08 млрд. рублей. То есть за год объем размещения ГКО увеличился более чем в 500 раз. Кроме этого суммарный оборот вторичных торгов по ГКО за прошедшие три месяца уже в 6 раз превысил аналогичный показатель за весь прошлый год.Вполне реально ожидать выход рынка ГКО на лидирующие позиции по сравнению с другими секторами финансового рынка к концу 1995 года.

Родион ТИХОНОВ,
начальник управления ценных бумаг НБ РБ, к.э.н.

Татьяна АЛЕКСЕЕВА,
главнй экономист управления ценных бумаг НБ РБ

Таблица 1

Итоги проведения аукционов по размещению выпусков государственных краткосрочных облигаций

Номер выпуска	Дата проведения аукциона	Объем эмиссии, млрд. руб.	Срок обращения, дней	Объем спроса по номиналу, млрд. руб.	Общая сумма заявок, млрд. руб.	Цена в % к номиналу: отсечения	Цена в % к номиналу: средневзвешенная	Доходность в %	Размещено ГКО на сумму, млрд. руб.
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
4	5.12.94	20	90	15.23	8.71	55	57.3	328	8.47
5	1.03.95	30	34	83	67.2	82.8	83.6	223	23.3
6	30.03.95	25	89	20.6	10.8	51	53.2	394	9.2
7	5.04.95	50	35	80.68	65.34	81.5	82	236.7	40.9



Рис.1 Динамика изменения суммарного объема размещения и процента размещения по номиналу по выпускам.

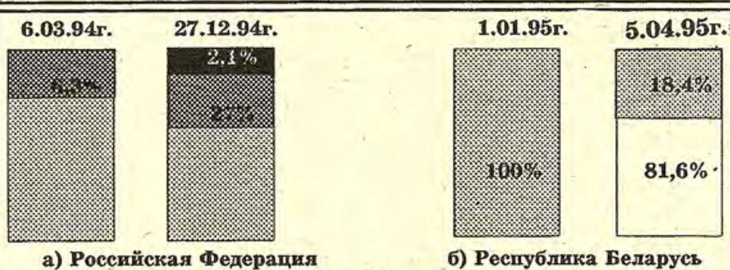


Рис.2 Доля ГКО с различными сроками обращения в общем объеме рынка.

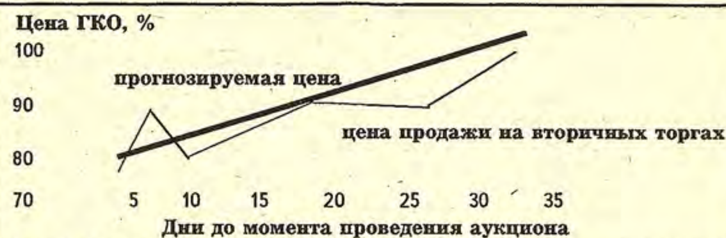


Рис. 3 Динамика изменения цен ГКО 5 выпуска на вторичном рынке.



Рис.4 Динамика изменения цен ГКО 7 выпуска на вторичном рынке

АЗБУКА ЭКСПОРТЕРА

Современный этап развития внешнеэкономической деятельности в Беларуси характеризуется коренным преобразованием форм и методов осуществления этой деятельности. С отменой государственной монополии на внешнюю торговлю тысячи отечественных предприятий независимо от формы собственности и размеров капитала получили возможность активно участвовать в международном экономическом сотрудничестве.

ОТ ПРИЧАЛА — ДО ПРИЧАЛА

Однако это в целом положительное явление выявило и ряд существенных недостатков. Одним из главных, на мой взгляд, оказалось отсутствие у наших субъектов хозяйствования достаточного опыта, а зачастую и элементарных знаний об условиях и особенностях деятельности на непривычном для них мировом рынке. Особенно ярко это проявляется при осуществлении морских перевозок. Вот лишь один из примеров. Довольно крупная белорусская внешнеторговая фирма заключила контракт на поставку хлопка на условиях FOB and stowed (свободно на борту судна с укладкой) и указала вместо удельного погрузочного объема удельный объем с выкладкой на причале. Контрагент, исходя из данного контракта, зафрахтовал судно. Результат — часть хлопка осталась на причале.

И это далеко не единичный случай. А если учесть, что многие предприниматели просто не догадываются о, скажем так, некорректном поведении своих партнеров, картина складывается удручающая. Проблема усугубляется еще и тем, что до недавнего времени в республике не было фирм, занимающихся оказанием услуг в области морского судоходства (только в январе этого года была зарегистрирована фирма Seaways Ltd, специализирующаяся на оказании помощи по всем вопросам, связанным с морскими перевозками, начиная от консультаций и заканчивая организацией непосредственно перевозок) и отсутствием справочной базы по данному вопросу. Одним из способов разрешения информационной проблемы, на мой взгляд, могла бы стать публикация в СМИ материалов о практике международной торговли. Определенные шаги в этом направлении предпринимаются. Так, в "НЭГ" N 11 за 14 марта нынешнего года была опубликована статья В.Хохлова и М.Бабкина "Что такое Инкотермс и как с его помощью снизить расходы по экспорту".

Однако не со всеми положениями, высказанными авторами, можно согласиться. Собственно, несогласие и послужило толчком к написанию данного материала.

Так, если встать на позицию авторов (условия группы "F" выгодней условий группы "С"), то можно прийти к выводу, что весь мир должен стремиться продавать на условиях "франко-завод". Но занимающиеся международной торговлей знают, как партнеры из развитых стран стараются навязать белорусским фирмам условия FOB по экспорту и CIF по импорту. Трудно предположить, что немцы и американцы, покупая белорусский товар, берут транспортировку на себя, чтобы "заинтересовать" белорусского партнера. На самом деле все объясняется значительно проще: обеспечивая транспортировку, западный контрагент с помощью системы скидок может сэкономить 10 — 15% цены товара. Теперь, думаю, понятно, кто кого заинтересовывает CIF-ом по импорту и FOB-ом по экспорту. К вышесказанному необходимо добавить, что значительное число контрактов со странами "третьего" мира сорвалось именно из-за того, что наши предприятия не могли обеспечить морскую перевозку. Пример такого рода — "пакистанский" контракт Минского тракторного завода.

В упомянутой мною публикации о Инкотермс толкование морских условий вообще не давалось. Они лишь упоминались вместе с сухопутными, а сам разговор шел только о последних. Чтобы восстановить упущение, очень важное в практической работе, хотел бы подробнее на этом остановиться.

Итак, к базовым условиям, связанным с морскими перевозками относятся FAS, FOB, CFR, CIF, DES, DEQ.

* — отмечены условия, имеющие различное толкование в разных портах мира.

ФАС... (название порта погрузки)

Термин ФАС (FAS) образован из сочетания первых букв трех английских слов Free alongside ship (свободно вдоль борта судна).

В соответствии с этими условиями к обязанностям продавца относятся:

1. Сдать груз вдоль борта указанного покупателем судна в обусловленном порту.*

2. Оплатить все относимые на груз расходы, возникающие до момента поставки.*

3. Обеспечить за свой счет подготовку и упаковку грузов с учетом их свойств и условий доставки в морском сообщении.

4. Предоставить покупателю за свой счет обычный "чистый" документ, подтверждающий сдачу груза ("чистый" — значит, не содержащий никаких оговорок по качеству груза).*

5. Нести все издержки по проверке груза, необходимые для его сдачи в порту отправления.*

6. Нести все риски по грузам до момента их фактической сдачи вдоль борта судна.*

7. Обеспечить покупателя по его требованию и за его счет сертификатом о происхождении груза и консульским инвойсом.

8. Оказывать покупателю по его просьбе, за его риск и счет помощь в получении или в ходатайстве на получение любых иных документов.

В обязанности покупателя входит:

1. Зафрахтовать судно.*

2. Сообщить продавцу название судна, время отплытия, причалы погрузки и время сдачи груза.*

3. Нести все расходы и риски по грузу с момента фактической сдачи.*

4. Нести все дополнительные расходы, если указанное им судно не прибудет вовремя или не сможет принять груз, или прекратит погрузку до обусловленного срока сдачи.*

5. Нести все дополнительные расходы, возникшие в связи с несвоевременным указанием им судна.*

6. Оплатить все расходы и издержки продавца, связанные с отправкой ему по его требованию необходимых документов.

Условие ФАС в практике международной торговли применяется сравнительно редко. Для нашей республики это тем более затруднено, что ФАС ориентировано в основном на прибрежные государства, в то время как Беларусь является внутриконтинентальным государством.

ФОБ судно... (в согласованном порту погрузки)

Термин ФОБ (FOB) образован сочетанием первых букв трех английских слов Free on board (свободно на борту). Из всех транспортных условий, применяемых при морских перевозках, это является наиболее сложным в связи с тем, что во многих портах мира действуют значительные отклонения от его классического толкования.

ОБЯЗАННОСТИ

продавца

1. Сдать груз в согласованном порту погрузки на борт указанного покупателем судна.*

2. Обеспечить за свой счет подготовку и затарку груза аналогично условиям ФАС.

3. Нести все издержки по грузам до момента фактического пересечения им поручней судна (на практике, как правило, покупатель оплачивает все расходы, связанные с погрузкой).*

4. Своевременно и за свой счет уведомить покупателя об отгрузке.*

5. Нести все риски по грузу до момента пересечения им поручней судна.*

6. Обеспечить за свой счет обычный "чистый" грузовой документ .*

7. Как и при ФАС нести все дополнительные расходы, связанные с проверкой груза.

8. Оплатить все пошлины и налоги, подлежащие оплате при погрузке.*

Как и при ФАС снабдить покупателя по его просьбе всеми необходимыми документами

покупателя

1. Зафрахтовать судно.*

2. Своевременно информировать продавца о названии судна, дате его отправления, причале, погрузке и дате сдачи грузов на борт судна.

3. Нести все издержки и риски с момента фактического пересечения грузом поручней судна.

4. Оплатить любой простой в порту погрузки, если только этот простой не произошел по вине продавца.*

5. Получить за свой счет коносамент.*

6. Нести все дополнительные расходы, возникшие из-за опоздания судна, невозможности приема им груза и т.д.

7. Нести все дополнительные расходы и риски по грузам с момента обусловленного срока поставки, если им своевременно не было указано судно и т.п.*

8. Нести все расходы и издержки, связанные с получением или попыткой получения необходимых ему документов.

СИФ... (порт назначения)

Термин СИФ (CIF) образован сочетанием первых букв английских слов Cost, insurance, freight (стоимость, страхование, фрахт). В международной практике нередко встречается понятие КАФ, идентичное CIF (образовано из первых букв французских слов cout (стоимость), assurance (страхование), fret (фрахт).

По контракту СИФ (КАФ) продавец обязан погрузить на судно или сдать перевозчику товар, являющийся предметом договора, зафрахтовать судно, оплатить фрахт, застраховать груз. Покупатель, в свою очередь, обязан оплатить перевозчику стоимость товара, фрахта и страхования при вручении ему всех необходимых документов.

ОБЯЗАННОСТИ

продавца

I. По договору морской перевозки:

1. Заключить за свой счет на обычных условиях договор перевозки груза от порта погрузки до порта выгрузки. В случае, если продавец захочет заменить указанное им покупателю судно (например, из-за форс-мажора), ему необходимо получить предварительное согласие покупателя.*

2. Доставить груз обычным путем, если иное не установлено контрактом.*

3. Представить за свой счет "чистый" коносамент (как правило — бортовой).*

II. По погрузке груза:

4. Произвести за свой счет погрузку груза на борт судна.

5. Осуществить погрузку в день или срок, оговоренный в контракте.*

6. Обеспечить за свой счет подготовку и упаковку груза, как и в предыдущих условиях.

7. Нести издержки по осуществлению контрольных операций.*

8. Немедленно известить покупателя о погрузке.*

9. Оплатит все расходы, связанные с простоем в порту погрузки.*

10. Оформить за свой счет экспортную лицензию (если необходимо), оплатить все пошлины и налоги, связанные с отгрузкой.*

11. Нести все риски по грузу до момента пересечения последним поручней борта судна.*

12. Обеспечить покупателя за его счет свидетельством о происхождении товара и консульским счетом (инвойсом).

13. Оказать покупателю за его счет и риск содействие в получении иных документов.

III. По страхованию груза:

14. Оформить за свой счет полис морского страхования и передать его покупателю.*

15. Осуществить страхование груза на условиях FPA (free of particular average — свободно от частной аварии), за исключением страхования от таких рисков, как хищения, поломка, войны, минная опасность, если иное не обусловлено договором.*

16. Произвести страхование по возможности в валюте контракта (торгового) с учетом покрытия цены CIF + 10%, составляющих возможную минимальную коммерческую прибыль.

IV. По представлению документов:

17. Представить покупателю своевременно и в надлежащем виде:

а) полный комплект коносаментов и заверенную копию чартера, если на него есть ссылка в коносаменте;

б) страховой полис, а в случаях, предусмотренных договором, — страховой сертификат;

в) счет-фактуру;

г) консульский инвойс и другие документы — по просьбе покупателя *

покупателя

I. По отправке грузов:

1. Нести все риски с момента пересечения грузом поручней борта судна.*

2. Нести все риски и расходы, если в соответствии с договором купли-продажи он должен был сообщить о сроках поставки или порте погрузки, однако не сделал этого.*

3. Оплатить издержки и расходы по получению документов, которые продавец получил по его требованию.

II. По страхованию груза:

4. Нести дополнительные расходы по страхованию от рисков, оплата которых произведена по требованию покупателя и которые не входят в риски, страхуемые на условиях FPA

III. По приему документов и оплате расходов:

5. Принять предъявленные документы, если они соответствуют условиям контракта или обычаям.

6. Оплатить стоимость товара в соответствии с условиями договора до получения и проверки груза и даже до прибытия судна в порт назначения.*

7.Оплатить расходы покупателя по оплате фрахта и страховки.*

IV. По прибытии судна в порт назначения:

8. Произвести прием груза в порту назначения и нести издержки по выгрузке (прошу обратить на это особое внимание, т.к. в статье "Что такое Инкотермс..." указывалось, что выгрузка по условиям CIF входит в обязанности продавца), за исключением случаев, когда груз перевозился на линейном судне.*

9. Оплатить все дополнительные расходы по перевозке грузов морем, исключая фрахт в узком смысле слова.*

10. Проверить товары по прибытии их в порт назначения и сообщить о недостатках перевозчику в письменной форме в течение "разумного срока".*

11. Получить за свой счет и риск импортную лицензию.*

12. Оплатить все расходы по таможенным формальностям, а также налоги и пошлины в порту выгрузки.

КаФ... (наименование порта назначения)

Термин КаФ (CFR) образован из первых букв английских слов cost (стоимость) and freight (фрахт). В некоторых договорах можно встретить форму СиФ (CetF) — от французских cout et fret.

Обязанности продавца и покупателя по этому условию аналогичны условию СИФ (за исключением обязанности продавца застраховать груз). Поэтому более подробно на этом условии останавливаться нет смысла.

ДЕС ... (в согласованном порту)

В соответствии с этим условием поставка считается выполненной не в порту отправления, а в порту назначения. В сделках, совершаемых с бельгийскими фирмами, это условие называется free out of sea vessel (свободно из морского судна).

ОБЯЗАННОСТИ

продавца

1. Доставить указанные в договоре товары в порт назначения к обусловленной дате или в обусловленный срок.*

2. Сообщить за свой счет покупателю о предполагаемой дате прибытия и своевременно предоставить ему коносамент.*

3. Подготовить и упаковать товары, как и в предыдущих условиях.

4. Нести все издержки по контрольным грузовым операциям.*

5. Нести все издержки и риски по грузу до момента передачи его покупателю.*

6. Предоставить покупателю за его счет и по его требованию сертификат происхождения товара и консульский инвойс.

7. Оказать содействие покупателю в получении иных документов

покупателя

1. Принять грузы на судне в порту назначения.*

2. Нести все издержки и риски по грузу с момента их передачи.*

3. Подать за свой счет лихтера, если судно не может подойти к причалу.*

4. Оплатить все расходы по таможенной очистке, таможенные и другие пошлины и налоги в порту назначения.

5. Получить за свой счет и риск импортную лицензию.

DEQ ... (в согласованном порту ввоза)

Это условие договора купли-продажи обозначает, что стороны договорились о том, что продавец сдает груз в порту назначения с оплатой всех сборов и пошлин, связанных с импортом.

ОБЯЗАННОСТИ

продавца

1. Оплатить все импортные налоги и пошлины в порту ввоза.*

2. Представить товары покупателю на причале в согласованном порту к обусловленной дате или в обусловленный срок.*

3. Подготовить и упаковать товары, как и в предыдущих условиях.*

4. Нести все расходы, связанные с контрольными операциями по грузу.*

5. Нести все расходы и риски по грузу до момента их фактической сдачи покупателю.*

6. Предоставить покупателю все документы, необходимые ему для приема груза и отправки его с причала.

покупателя

1. Принять груз согласно обычаям порта на причале в порту выгрузки.*

2. Нести все расходы и риски по грузам с момента их сдачи.*

3. Нести все дополнительные расходы, а также риски с момента предоставления товара продавцом, даже если он не был принят покупателем.*

4. Оплачивать все расходы продавца, связанные с получением по требованию покупателя документов.*

P.S. Необходимо отметить, что последние два условия применяются в практике международной торговли чрезвычайно редко.

И в заключение несколько практических рекомендаций белорусским предпринимателям.

Во-первых, заключая контракт купли-продажи, включающий перевозку морем, обращайтесь в специализированные фирмы (перевозка грузов через морских агентов обходится в 15—17% стоимости товара, самостоятельный выход на перевозчика — до 30% стоимости).

Во-вторых, если вы решили работать через специализированную фирму, начинайте действовать вместе уже на стадии заключения контракта, т.к. даже запродажный контракт на условиях FOB должен включать 5—7 транспортных условий.

В-третьих, в настоящей газете дано лишь краткое изложение условий Инкотермс, что обусловлено невозможностью дать полный комментарий на страницах газеты.

Владимир СЕРГЕЕВ,
главный специалист управления морского торгового флота Минтранса РБ

ГДЕ ОНА, "ЗОЛОТАЯ СЕРЕДИНА"?

Мы стали свидетелями достаточно парадоксальной ситуации, сложившейся в белорусской экономике с начала текущего года. Достигнута стабилизация валютного курса белорусского рубля относительно доллара: в январе—апреле где-то 10,6—11,7 тыс.руб., и на этом фоне рост нашего рубля относительно российского — с 3 до 2,2-2,3. Но парадокс в том, что это происходит при тех же высоких темпах инфляции — до 30% и более ежемесячно. Коренная причина тому, на наш взгляд, — продолжающееся свертывание производства при росте номинальной зарплаты. Финансовая стабилизация позволила существенно увеличить среднюю зарплату в республике в долларовом пересчете. Ситуация нетипична тем, что было бы вполне нормально, если бы финансовая стабилизация явилась следствием подавления инфляции. Однако этого нет.

Переведя растущее количество "зайчиков" в доллары и другую твердую валюту, многие наши граждане остаются довольными, ощущая реальные выгоды при покупке инвалютных товаров. Выгоду получают и фирмы-импортеры. Но если не преодолен промышленный спад в экономике, эти выгоды временны. Более того, из-за ножниц между финансовой стабилизацией и непрекращающейся инфляцией пострадали и продолжают нести экономические потери белорусские предприятия-экспортеры. Именно те, которые совсем недавно чувствовали себя вполне прилично. Как бы дешево не продавались товары в дальнем зарубежье и на российском рынке, за те же их физические объемы экспортеры получали достаточно устойчиво растущую выручку в белорусских рублях при продаже на МВБ половины полученной валюты. И вдруг все эти преимущества исчезли.

В ХОДЕ изучения данной ситуации был проведен анализ изменения фактической себестоимости продукции по 7 крупным промышленным предприятиям Республики Беларусь за период с октября 1994г. по февраль текущего включительно. Он показал, что затраты на производство одного и того же объема продукции в долларовом исчислении возрастают. Рост затрат вызван следующими основными факторами:

— рост цен в долларах США на сырье, материалы и покупные изделия, импортируемые из Российской Федерации, других стран СНГ в связи с доведением внутренних российских цен на энергоносители, сырье и материалы до уровня мировых;

— рост средней зарплаты в долларах в связи с поднятием тарифных ставок 1-го разряда (темпы роста тарифных ставок выше темпов роста курса доллара США к рублю РБ);

— рост цен на покупные и комплектующие изделия, производимые по кооперации внутри РБ, вызванный действием вышеназванных факторов и инфляцией;

— рост амортизационных отчислений, в том числе в долларах, в связи с переоценкой основных фондов с 1.01.95г.

Формирование цен на продукцию для экспортных поставок в долларах США на предприятиях-изготовителях идет путем определения затрат в рублях РБ на момент расчета цен с добавлением соответствующих налоговых отчислений и нормативной прибыли. Далее цена в рублях РБ делится на курс доллара США к рублю РБ. Тем самым определяется минимальная цена в долларах США, которую можно включить в контракт на экспортную поставку.

Д ЛЯ того чтобы определить, как влияет величина курса доллара США к рублю РБ на цену в долларах, а значит, и на объемы экспортных поставок, представим цену в рублях РБ в виде суммы двух составляющих.

Составляющая 1 — пропорционально зависит от текущего курса доллара США к рублю РБ. В эту составляющую входят затраты на энергоносители, затраты на сырье, материалы и комплектующие, поставляемые из Российской Федерации, других стран СНГ, дальнего зарубежья, имеющие фиксированную долларовую цену...

Составляющая 2 — не зависит от текущего курса доллара США к рублю РБ и не изменяется в течение достаточно продолжительного времени. В эту составляющую входят заработная плата, часть налоговых отчислений, амортизация...

Следует иметь в виду, что деление цены в рублях РБ на две составляющие достаточно условное, абстрактное. Абстрагирование здесь применяется с целью упрощения анализа без изменения самой сути анализируемого явления.

Рассмотрим гипотетический пример. Предположим, что мы имеем какой-то товар, который может быть экспортирован. Его цена на 1.01.95г. составила 10 000 000 руб. РБ. Курс доллара США к рублю РБ на 1.01.95г. — 10 600. Следовательно, цена данного товара на 1.01.95г. составляет: 10 000 000 : 10 600 = 943,4 доллара.

Далее считаем, что в цене данного товара составляющая 1 равна 3 000,0 тыс.руб. РБ, а составляющая 2 - 7 000,0 тыс.руб. РБ. Если предприятие-изготовитель реализовывало данный товар в прошлом году по цене 850 долларов США, то в январе 1995г. продать этот же товар за 943,4 доллара не представляется возможным. Поскольку цены в долларовом выражении в РФ растут, то можно предположить, что с партнерами предприятие сможет согласовать новую цену на январь — 890 долларов США и не выше.

При реализации указанного товара по цене 890 долларов предприятие получает после продажи на МВБ по курсу 10 600 - 9 434 тыс.руб. РБ, что на 566,0 тыс.руб. РБ меньше потребного. В результате предприятие либо сократит объемы производства, либо увеличит свой долг перед поставщиками, бюджетом, по зарплате, энергоносителям, либо будет иметь место и то, и другое. Если курс доллара к рублю РБ будет расти, станет, например, равным 13 000, то ситуация претерпевает качественные изменения. Продав товар за 890 долларов, предприятие на свой расчетный счет получит: 890 x 13 000 = 11 570 000 руб. РБ. Для простого воспроизводства составляющей 1 цены в рублях РБ потребуется в связи с изменением курса 3 679,0 тыс.руб., а не 3 000,0 тыс.руб. Составляющая 2 остается неизменной — 7 000,0 тыс.руб. Значит, у предприятия появляются дополнительные оборотные средства в размере: 11 570 - 3 679 - 7 000 = 891 тыс.руб. Эти средства после выплаты соответствующих налогов можно направить на увеличение объемов производства, на компенсацию роста долларовых цен, повышение заработной платы и т.п.

Итак, при росте курса доллара США к рублю РБ у предприятий-изготовителей появляется возможность не только экспортировать продукцию по долларовым ценам ниже расчетных (890 долл. вместо 943,4 долл. в нашем примере), но и пополнять собственные оборотные средства (891,0 тыс.руб.). В основе этого явления лежит составляющая 2 цены в рублях РБ, ее неизменность при росте курса доллара. Неизменность составляющей 2 обеспечивается относительно продолжительным постоянством тарифных ставок при оплате труда в РБ, части налоговых отчислений, амортизации.

По большому счету можно утверждать, что предприятия-изготовители экспортной продукции при росте курса доллара получают завуалированный безвозмездный беспроцентный кредит на пополнение собственных оборотных средств от всего населения РБ. Поэтому стабилизация или рост курса доллара к рублю РБ имеет не только экономический аспект, но и политический. Готово ли общество делиться частью своих доходов с предприятиями-экспортерами?

Т ЕПЕРЬ посмотрим на экономическую ситуацию за период стабилизации.

Анализ предложенных материалов по ряду белорусских предприятий — ведущих экспортеров продукции позволил прийти к следующим выводам.

Экономические показатели предприятий за январь-февраль месяцы 1995 года, когда стабилизировался валютный курс белорусского рубля по отношению к доллару и повысился по отношению к российскому рублю, заметно ухудшились. Если рентабельность продукции в ПО "Горизонт" в декабре прошлого года составляла 12,7%, то в январе с.г. — +1,7, в феврале — 6,8% (убыток). По "Интегралу" в декабре — +35,1%, в январе — +17,2, и феврале — +7,3%. Такая же тенденция и у других предприятий. За последние два месяца отмечено существенное увеличение остатков готовой продукции на складах и кредиторской задолженности.

Основная причина создавшегося положения, на наш взгляд, заключается в особенностях сложившейся в экономике Беларуси ситуации: курс доллара стабилизировался, а российского рубля снизился по отношению к белорусскому вне связи с инфляцией, которая по-прежнему остается на уровне 30 и более процентов в месяц из-за продолжающегося свертывания общего объема производства в республике. Предприятия-экспортеры обязаны 50% валютной выручки продавать на МВБ. Создается ситуация, когда за ту же сумму долларовой выручки в течение двух последних месяцев приобретается та же сумма белорусских рублей, а за ту же сумму выручки в российских рублях покупается все меньшая сумма белорусских рублей. В то же время цены на сырье, материалы, комплектующие, приобретаемые на внутреннем (белорусском) рынке растут, подгоняемые инфляцией. Это дает толчок к резкому росту себестоимости продукции на фоне прежней или снижающейся выручки в переводе на белорусские рубли, что и ведет к обвальному снижению рентабельности продукции. Чтобы "удержать" рентабельность, предприятия должны повышать отпускные цены. Последнее затрудняет сбыт продукции на внешних рынках, грозит резким снижением экспорта, потерей рыночных позиций.

Остальные причины, по нашему мнению, второстепенны, косвенны. В частности, нам не совсем ясны претензии таких предприятий, как, например, "Горизонт", где приобретение комплектующих на российском рынке составляет 80%. Здесь ухудшение экономического положения должно быть связано с инфляционными процессами в самой России, но не с падением курса российского рубля по отношению к белорусскому.

Требуют отдельного анализа причины роста цен на энергоносители. Цены их поставок из России за последние два месяца не менялись (к примеру, по данным мотовелозавода, рост стоимости электроэнергии — 1,47 раза, пара — 1,75, газа — 1,20 раза).

Вместе с тем, если создавшуюся неблагоприятную ситуацию, связанную с ножницами между валютным курсом белорусского рубля и темпами инфляции, пустить на самотек, экспорт продукции придет в полный упадок, остановятся предприятия-экспортеры.

С ИТУАЦИЯ, на наш взгляд, требует правительственного вмешательства. Решения могут быть следующими.

Необходимо классифицировать предприятия (основных экспортеров) по доле приобретаемых на внутреннем рынке сырья, материалов, комплектующих в себестоимости продукции. Например, в градации 30-40-50 и более процентов.

Нужно классифицировать эти же предприятия по доле экспорта в общем выпуске продукции (с такой же градацией).

Эти два признака — основные. Наибольшую поддержку требуется оказать предприятиям с максимальной долей сырья, материалов, комплектующих, приобретаемых на внутреннем рынке, и максимальной долей экспорта в выручке. Круг таких предприятий будет достаточно ограниченным. Установить на МВБ для них специальный курс белорусского рубля по отношению к доллару и российскому рублю. Например, соответственно 15 тыс.бел.руб. и 3 бел.руб.

Поскольку таких предприятий будет не столь много, этот курс существенно не повлияет на рыночный или повлияет незначительно.

Интересный вариант — снижение доли выручки для отдельных экспортеров (менее 50%) к обязательной продаже на МВБ либо вовсе отмена обязательности продажи экспортерами валютной выручки на МВБ, на что, как известно, пошло правительство с 5 мая с.г. Спрогнозируем последствия этого шага на ближайшую перспективу.

Позитивно то, что экспортеры не будут нести потери в прежних объемах, связанные с вынужденной реализацией валютной выручки на МВБ. Возможно, на сегодня это главное.

Н ЕГАТИВНЫЕ возможные последствия могут быть следующие. Ввиду сокращения предложения валюты на МВБ появится избыточный спрос, курс доллара по отношению к рублю РБ начнет интенсивно расти. Как следствие — существенное снижение средней зарплаты по республике в долларовом выражении, потеря покупательной способности населения, особенно валютных товаров. Второе: падение темпов накопления валютных резервов, сосредотачиваемых на государственном уровне (резервы Национального банка, Белвнешэкономбанка). Отсюда снижение возможности закупок по импорту на государственном уровне остро необходимых республике товаров. Снизятся и возможности республики рассчитываться с Россией за поставляемые энергоресурсы по текущим платежам, вырастет общая задолженность по энергоресурсам.

Учитывая эти возможные негативные последствия, считаем, что предпринятый шаг правительства достаточно рискован. Мы бы ратовали, опять-таки, за более осторожный, избирательный подход: снять ограничения на продажу валютной выручки на МВБ только для крупных экспортеров, которые несут наибольшие потери от финансовой стабилизации.

Массовое свертывание производства может привести в конце концов к социальному взрыву. Надо признать, что на сегодняшний день предприятия-изготовители не в состоянии быстро уменьшить собственные затраты на производство или согласовать более высокие цены с потребителями. На это нужно время. Но если допустить безудержный рост курса доллара, у экспортеров не будет должного стимула повышать эффективность собственного производства. Значит, нужно искать "золотую середину".

Б.ЖЕЛИБА,
П.ГЕЙЗЛЕР,
В.КУЛАЖЕНКО,
доктора экономических наук, профессора Белорусского государственного технологического университета

Информ Банк НЭГ

Документы, комментарии, реклама

Май' 95
№ 20

Об утверждении перечня видов предпринимательской деятельности, осуществляемой гражданами без образования юридического лица, по которым областные и Минский городской Советы депутатов могут устанавливать ставки подоходного налога с граждан в твердых суммах, и порядка взыскания подоходного налога с граждан в твердых суммах

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 228 от 27 апреля 1995 г.

Во исполнение Закона Республики Беларусь "О внесении изменений и дополнений в законы Республики Беларусь по вопросам налогообложения" Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Утвердить прилагаемые:

перечень видов предпринимательской деятельности, осуществляемой гражданами без образования юридического лица, по которым областные и Минский городской Советы депутатов могут устанавливать ставки подоходного налога с граждан в твердых суммах;

порядок взыскания подоходного налога с граждан в твердых суммах.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

Утвержден постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 27 апреля 1995г. N 228

ПЕРЕЧЕНЬ

видов предпринимательской деятельности, осуществляемой гражданами без образования юридического лица, по которым областные и Минский городской Советы депутатов могут устанавливать ставки подоходного налога с граждан в твердых суммах

Техническое обслуживание и ремонт личных автомобилей и других транспортных средств

Ремонт металлоизделий, бытовых машин и приборов, радиотелевизионной аппаратуры

Ремонт и пошив одежды, обуви, головных уборов, меховых, швейных и галантерейных изделий на дому по заказам населения

Ремонт мебели на дому у заказчиков

Фотографирование и другие фотоработы по заказам граждан

Парикмахерские услуги, а также косметические услуги, не связанные с лечебной деятельностью

Транспортное обслуживание граждан владельцами личных автомобилей и других транспортных средств

Проведение занятий в порядке репетиторства

Изготовление вязаных изделий ручным способом

Услуги, оказываемые гражданам по ремонту и обслуживанию квартир, домов и других строений

Музыкальное обслуживание семейных торжеств

Сдача напрокат свадебных нарядов

Сдача напрокат видеотехники и аудиокассет

Сдача внаем жилых помещений

Лечебный и спортивный массаж

Разведение и продажа домашних животных

Утвержден постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 27 апреля 1995г. N 228

ПОРЯДОК

взыскания подоходного налога с граждан в твердых суммах

1. Областные и Минский городской Советы депутатов устанавливают ставки налога по каждому виду деятельности в зависимости от его особенностей, количества работников, принимающих участие в этой деятельности.

2. В случае получения предпринимателем дохода по нескольким видам деятельности, на которые установлены фиксированные суммы налога, налог уплачивается по каждому виду деятельности.

3. Плательщикам, уплачивающим подоходный налог в твердых суммах, налоговым органом выдается извещение на уплату фиксированных сумм налога. При уплате указанного налога в извещении делается отметка об уплате, которая заверяется налоговым органом.

4. Граждане, зарегистрированные в качестве предпринимателей без образования юридического лица, при занятии видом деятельности, на который установлен подоходный налог в твердых суммах, в случае неуплаты фиксированной суммы налога несут ответственность согласно налоговому законодательству.

❁ ❁ ❁

КОММЕНТАРИЙ

С твердыми суммами налога — порядок

Постановление Кабинета Министров РБ N 228 от 27.04.95г. повергло в панику предпринимателей, не являющихся юрлицами. Особенно тех, кто привык получать доходы, как говорится, in cash.

Впрочем, у их законопослушных собратьев тоже возникают вопросы, касающиеся преимущественно понятия "налог в твердых суммах", а также порядка установления и исчисления фиксированных ставок этого налога.

Начальник управления методологии исчисления налогов с физических лиц и прочих доходов ГГНИ при КМ РБ **Галина РАДЮКЕВИЧ**, комментируя по просьбе "НЭГ" отдельные положения упомянутого документа, разъяснила, что подоходный налог в твердых суммах представляет собой фиксированную сумму, которую предприниматель без образования юридического лица, занимающийся видом деятельности, включенным в Перечень, уплачивает в бюджет за определенный календарный период независимо от результатов хозяйственной деятельности.

Перечень видов предпринимательской деятельности, осуществляемой гражданами без образования юридического лица, по которым областные и Минский городской Советы депутатов могут устанавливать ставки подоходного налога с граждан в твердых суммах, утвержден Кабинетом Министров по поручению Верховного Совета на основании Закона Республики Беларусь от 29 декабря 1994 года "О внесении изменений и дополнений в Законы Республики Беларусь по вопросам налогообложения". В него включены те виды деятельности, по которым затруднен учет доходов и контроль за ними налоговых органов по тем или иным причинам (отсутствие постоянного места деятельности, разъездной характер, незаинтересованность потребителей и т.п.). Необходимость принятия такого решения вызвана также и тем, что от самих предпринимателей, занимающихся этими видами деятельности, неоднократно поступали предложения об упрощении учета доходов и расчетов с бюджетом.

Размеры фиксированных ставок устанавливаются только решением областных и Минского городского Советов депутатов. При этом они могут устанавливать твердые суммы налога только по тем видам деятельности, которые включены в Перечень. В случае, если областные и Минский городской Советы установят твердые ставки не на все виды деятельности, указанные в Перечне, то по остальным видам сохраняется общеустановленный порядок декларирования доходов и уплаты налогов.

Что касается размеров ставок твердого налога, сообщила г-жа Радюкевич, то их подготовка и обоснование будут проводиться исполнительными и распорядительными органами соответствующего Совета, нижестоящими Советами, другими органами по поручению Совета. В свою очередь Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь были разработаны рекомендации по методике расчета ставок подоходного налога в твердых суммах. Рекомендуемая ГГНИ величина налогов в твердых суммах сориентирована на средние суммы подоходного налога и ни в коем случае не направлена на усиление так называемого налогового пресса. Для граждан, ранее уплачивавших добросовестно все предусмотренные законодательством платежи, такой порядок налогообложения будет наиболее удобным.

Для установления твердых сумм налога рекомендуется использовать имеющуюся информацию о размерах доходов граждан, получаемых ими от занятия видом деятельности, на который устанавливается ставка. При этом будут использоваться сведения налоговых органов о доходах граждан, занимавшихся аналогичным видом деятельности в 1994 году, динамика стоимости услуг и спроса на них, сообщения средств массовой информации об уровне цен, рентабельности деятельности аналогичных предприятий и т.п. Ставка подоходного налога будет значительно ниже для тех лиц, которые в соответствии с Законом Республики Беларусь "О подоходном налоге с граждан" имеют право на льготу.

Твердые ставки налогов не являются белорусским изобретением. Они, например, весьма эффективно применяются во Франции. И уж во всяком случае твердые ставки гораздо либеральнее, чем система разверстки, о существовании которой тоже могли бы вспомнить.

Таким образом, 228-е постановление Кабинета Министров значительно сокращает возможности работы с "черным налом" и позволит регионам самостоятельно регулировать степень благоприятности предпринимательского климата.

Отдел налогов и бюджетных финансов

Материал подготовил Александр ЗИМОВСКИЙ

Закон Рэспублікі Беларусь

Аб унясенні змяненняў і дапаўненняў у Закон Рэспублікі Беларусь "Аб акцыянерных таварыствах, таварыствах з абмежаванай адказнасцю і таварыствах з дадатковай адказнасцю"

Вярхоўны Савет Рэспублікі Беларусь **ПАСТАНАЎЛЯЕ:**

Унесці ў Закон Рэспублікі Беларусь ад 9 снежня 1992 года "Аб акцыянерных таварыствах, таварыствах з абмежаванай адказнасцю і таварыствах з дадатковай адказнасцю" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992г., N 35, арт.552) наступныя змяненні і дапаўненні:

1. У артыкуле 14:

назву артыкула выкласці ў наступнай рэдакцыі:

"Стварэнне статутнага фонду і ўклад удзельніка таварыства";

першую частку артыкула выкласці ў наступнай рэдакцыі:

"Размер мінімальнага статутнага фонду таварыства вызначаецца Кабінетам Міністраў Рэспублікі Беларусь. Укладам удзельніка ў статутны фонд таварыства могуць быць грашовы і маёмасны ўклады, што знаходзяцца ва ўласнасці асобы, якая ўносіць уклад";

другую частку артыкула выкласці ў наступнай рэдакцыі:

"Размер укладу ўдзельніка шляхам перадачы яго маёмасці таварыству ў валоданне і карыстанне на пэўны тэрмін вызначаецца па пагадненню паміж удзельнікамі зыходзячы з арэнднай платы, вылічанай за ўвесь гэты тэрмін";

частку пятую дапоўніць сказам наступнага зместу: "Укладам не могуць быць прыцягнутыя або пазычаныя сродкі, крэдыты";

дапоўніць артыкул часткамі восьмай і дзевятай наступнага зместу:

"Дакладнасць ацэнкі неграшовых укладаў у статутны фонд акцыянерных таварыстваў па патрабаванню органаў, якія рэгіструюць таварыства і каштоўныя паперы, можа быць падвергнута экспертызе ў парадку, устаноўленым Кабінетам Міністраў Рэспублікі Беларусь. Пры ўстанаўленні факта яўнага неабгрунтаванага завышэння або заніжэння неграшовых укладаў статутны фонд лічыцца несфарміраваным.

Інтэлектуальны капітал не можа быць забяспечаны акцыямі".

2. Абзац пяты часткі першай артыкула 18 перад словам "выбранне" дапоўніць словам "штогадовае".

3. У частцы другой артыкула 34 словы "Да моманту дзяржаўнай рэгістрацыі" замяніць словамі "Да даты правядзення ўстаноўчай канферэнцыі".

4. У артыкуле 37:

у частцы першай пасля слоў "Падпіска на" дапоўніць словам "набываемыя";

частку другую пасля слоў "указаных у зарэгістраваным" дапоўніць словамі "інспекцыяй па каштоўных паперах Міністэрства фінансаў Рэспублікі Беларусь".

5. У артыкуле 42:

з часткі першай выключыць слова "адкрытага";

з часткі другой выключыць словы "акрамя выпадкаў, прадугледжаных статутам".

Прэзідэнт Рэспублікі Беларусь А.ЛУКАШЭНКА

г.Мінск, 11 красавіка 1995г., N 3704-XII

Закон Рэспублікі Беларусь

Аб унясенні дапаўненняў у Закон Рэспублікі Беларусь "Аб пенсіённым забеспячэнні ваеннаслужачых, асоб радавога і начальніцкага складу органаў унутраных спраў"

Вярхоўны Савет Рэспублікі Беларусь **ПАСТАНАЎЛЯЕ:**

Унесці ў Закон Рэспублікі Беларусь "Аб пенсіённым забеспячэнні ваеннаслужачых, асоб радавога і начальніцкага складу органаў унутраных спраў" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992 г., N 36, арт.571) наступныя дапаўненні:

у артыкуле 36:

назву артыкула пасля слова "пенсій" дапоўніць словамі "і дапамог";

дапоўніць артыкул часткай другой наступнага зместу:

"Штомесячная дапамога прызначаецца маці і бацьку ваеннаслужачага тэрміновай службы, які загінуў або памёр у мірны час пры выкананні абавязкаў вайсковай службы, у размеры трох мінімальных заработных плат кожнаму. Прычым гэта штомесячная дапамога выплачваецца і працуючым бацькам незалежна ад атрымліваемай імі па месцы работы (службы) заработнай платы (грашовага забеспячэння)".

Прэзідэнт Рэспублікі Беларусь А.ЛУКАШЭНКА

г.Мінск, 22 лютага 1995 г., N 3609-XII

Об особенностях исчисления и уплаты налога на недвижимость юридическими лицами в 1995 году

Письмо ГГНИ при Кабинете Министров РБ N 02/69 от 19.04.95 г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 21.04.95 г. N 848/12

Главная государственная налоговая инспекция сообщает для сведения и руководства в практической работе, что в соответствии с Законом Республики Беларусь от 3 марта 1995 г. N 3632-XII "О внесении изменений и дополнений в законы Республики Беларусь по вопросам налогообложения" пункт 1 статьи 3 Закона Республики Беларусь от 23 декабря 1991 года "О налоге на недвижимость" (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1992 г., N 3, ст.59, N 12, ст.206; 1993 г., N 3, ст.27; 1994 г., N 3, ст.24) изложен в новой редакции:

"1. Годовая ставка налога на недвижимость юридических лиц устанавливается в размере 1 процента".

При этом следует иметь в виду, что Закон Республики Беларусь от 3 марта 1995 г. N 3632-XII "О внесении изменений и дополнений в законы Республики Беларусь по вопросам налогообложения" введен в действие с 1 января 1995 года.

Кроме того, постановлениями Кабинета Министров Республики Беларусь от 7 декабря 1994 г. N 235 "О переоценке основных фондов предприятий и организаций и текущей индексации амортизационных отчислений" (Сборник указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1994 г., N 14, ст.360) и от 30 марта 1995 года N 166 "О внесении дополнений в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 7 декабря 1994 г. N 235" установлено, что переоценка основных фондов предприятий и организаций независимо от форм собственности и видов деятельности производится ежегодно по состоянию на 1 января.

В связи с вышеизложенным Главная государственная налоговая инспекция по согласованию с Министерством финансов устанавливает следующий порядок исчисления и уплаты налога на недвижимость юридическими лицами в 1995 году:

1. Годовая ставка налога на недвижимость в размере 1 процента применяется к остаточной стоимости основных производственных и непроизводственных фондов юридических лиц всех форм собственности с учетом переоценки основных фондов по состоянию на 1 января 1995 года, начиная с расчетов за 1 квартал 1995 года.

2. Уточненные расчеты налога на недвижимость и остаточной стоимости основных производственных и непроизводственных фондов за 1 квартал 1995 года представляются плательщиками налога на недвижимость в налоговые органы не позднее 10 мая 1995 года.

Причитающиеся дополнительные суммы налога на недвижимость по уточненному расчету за 1 квартал 1995 года вносятся в бюджет до 15 мая 1995 года без применения финансовых санкций и начисления пени.

3. С изданием настоящего письма утрачивают силу:

— письмо Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь от 12.01.95 г. N 02/8 "О налоге на недвижимость с юридических лиц" (зарегистрировано в государственном реестре 18 января 1995 г., регистрационный номер 700/12);

— абзацы 4 и 5 письма Министерства финансов Республики Беларусь от 16 января 1995 года N 2 "О порядке отражения в бухгалтерском учете переоценки основных фондов по состоянию на 1 января 1995 года" (зарегистрировано в государственном реестре 23 января 1995 года, регистрационный номер 712/12);

— телетайпограмма Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь от 27 февраля 1995 года N 02-03/892.

4. Данное письмо просьба довести до сведения государственных налоговых инспекций по городам и районам, а также предприятий и организаций.

Заместитель председателя
И.С.ШУНЬКО

СОГЛАСОВАНО:
Заместитель министра финансов Республики Беларусь
Г.В.ТАРАСЕВИЧ

О взимании государственной пошлины при регистрации расторжения брака с гражданами Содружества Независимых Государств

Разъяснение Министерства юстиции Республики Беларусь и Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь от 13.04.1995г. N 2-Н/03/66

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 13.04.95г., рег.N 839/12

В связи с поступающими запросами органов загса о порядке взимания государственной пошлины за регистрацию расторжения брака на основании судебных решений, вынесенных судами Содружества Независимых Государств, Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь и Министерство юстиции Республики Беларусь разъясняют следующее.

В случаях обращения граждан по вопросу регистрации расторжения брака непосредственно в органы загса с решениями судов Содружества Независимых Государств необходимо руководствоваться письмом Главной государственной налоговой инспекции и Министерства юстиции Республики Беларусь от 31.08.94г. N 03/130 и N 05-11/3738 (рег.N 535/12 от 1.09.94г.), в котором определен порядок оплаты государственной пошлины за выдачу свидетельств о расторжении брака.

При поступлении таких заявлений по почте от граждан, проживающих в странах СНГ, применяется Инструкция о порядке регистрации актов гражданского состояния в СССР, утвержденная министром юстиции СССР 22.07.91г., которая и ныне действует на территории нашей республики. Заявление гражданина должно быть заверено в органе загса по месту его жительства и вместе с копией решение суда (выпиской) и квитанцией об уплате государственной пошлины направляется в отдел загса по месту нахождения уже имеющейся актовой записи о расторжении брака для дополнения ее недостающими сведениями. Уплата государственной пошлины при этом производится при подаче заявления по месту жительства граждан, а не по месту выдачи свидетельства.

Такой порядок действует для граждан государств — членов Содружества Независимых Государств, которые указаны в Конвенции о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам.

Заместитель министра юстиции Республики Беларусь
В.М.ЛОВЧИЙ

Заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь
А.А.ДОРОШЕНКО

Об отчислениях средств в республиканский внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции

Совместное письмо Министерства финансов Республики Беларусь N 03-12/249 и Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь N 02/68 от 19 апреля 1995 года

В связи с поступающими запросами о порядке отчислений в республиканский внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции предприятиями и организациями по транспортировке и поставке газа Министерство финансов и Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь разъясняют, что они по роду своей деятельности относятся к снабженческим организациям, в связи с чем отчисления ими в указанный внебюджетный фонд должны производиться от валового дохода.

Заместитель министра финансов Республики Беларусь
Г.В.ТАРАСЕВИЧ

Заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь
И.С.ШУНЬКО

О внесении изменения в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь от 29 августа 1994г. N 33/9*

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

Кабинета Министров Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь N 229/4 от 27 апреля 1995г.

Кабинет Министров Республики Беларусь и Национальный банк Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЮТ:**

В абзаце третьем пункта 2 постановления Кабинета Министров Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь от 29 августа 1994г. N 33/9 "Об организации в республике Беларусь магазинов-складов с применением в расчетах денежной наличности" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1994г., N 4, ст.106) слова: "10 минимальных заработных плат" заменить словами: "50 минимальных заработных плат".

Премьер-министр Республики Беларусь **М.ЧИГИРЬ**

Первый заместитель председателя правления Национального банка Республики Беларусь **Н.КУЗЬМИЧ**

* Данный документ опубликован в "НЭГ" N 39 за 21 сентября 1994г.

ИНСТРУКЦИЯ
о порядке учета, хранения и использования бланков строгой отчетности субъектами хозяйствования

Утверждена Министерством финансов Республики Беларусь 22.03.1995г. N 13
и Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь 20.03.1995г. N 1

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 27.03.95г. N 806/12

1. Все бланки строгой отчетности, используемые субъектами хозяйствования должны соответствовать типовым или специализированным формам, утвержденным Министерством статистики и анализа Республики Беларусь, по согласованию с Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь и Министерством финансов Республики Беларусь.

2. Бланки строгой отчетности изготавливаются с обязательным проставлением номера и серии типографским способом.

3. Все экземпляры бланков строгой отчетности заполняются с одновременным подсчетом итоговых показателей (записью их цифрами и прописью). Реквизиты в документах должны быть написаны разборчиво и ясно. Подчистки, помарки не допускаются. Исправление ошибочных записей осуществляется методами, позволяющими установить дату, основание поправки и лицо ее осуществлявшее. Исправления не должны препятствовать прочтению изначальной записи.

4. Передача бланков строгой отчетности от одного субъекта хозяйствования другому допускается только по письменному указанию соответствующей вышестоящей организации с обязательным составлением акта о передаче, либо по договору, заключенному в установленном порядке между субъектами хозяйствования (в дальнейшем — предприятия, предприниматели).

Приемка, хранение, выдача и учет бланков строгой отчетности

5. Поступающие бланки строгой отчетности должны быть оприходованы материально-ответственным лицом.

В случаях расхождения фактического наличия с данными сопроводительных документов составляется акт типовой формы N 4 (приложение 1). В акте отражаются количество неоказавшихся в наличии книжек с указанием серии и номеров бланков. Акт составляется в двух экземплярах, первый направляется поставщику для выяснения причин расхождения и принятия мер, второй остается на предприятии (у предпринимателя).

6. Перечень документов, относящихся к бланкам строгой отчетности, место, порядок их хранения и использования устанавливаются приказом руководителя предприятия, предпринимателя, должен быть организован надлежащий учет и обеспечена сохранность бланков строгой отчетности.

7. Приказом руководителя предприятия и организации (по согласованию с главным (старшим) бухгалтером), предпринимателем, утверждается перечень ответственных лиц, на которых возложен учет и хранение бланков строгой отчетности.

8. Учет бланков строгой отчетности ведется в приходно-расходной книге типовой формы N 2 (приложение 3), которая должна быть пронумерована, скреплена печатью и подписана руководителем и главным (старшим) бухгалтером предприятия (организации), предпринимателем.

9. Бланки строгой отчетности выдаются в подотчет материально-ответственными лицами по накладным типовой формы N 1 с разрешения руководителя и главного бухгалтера (предпринимателя) с указанием их серии и номера.

Учет выдачи бланков строгой отчетности ведется по приходно-расходной накладной типовой формы N 1 (приложение 2). Выдача бланков строгой отчетности сторонним предприятиям и организациям, предпринимателям производится по доверенности (типовая междуведомственная форма N М-2а) в порядке, изложенном в пункте 4.

10. При списании использованных бланков с материально-ответственных лиц, составляется акт типовой формы N 3 (приложение 4).

11. Испорченные или аннулированные бланки строгой отчетности должны обязательно сохраняться с составленным на них реестром в течение месяца после проведения проверки соблюдения налогового законодательства государственной налоговой инспекцией.

Уничтожение бланков строгой отчетности, не подлежащих использованию по каким-либо причинам, может производиться в вышеуказанный срок только по письменному разрешению руководителя (предпринимателя). Для этой цели приказом назначается комиссия в составе представителя администрации, бухгалтерии (предпринимателя), которая должна проверить наличие подлежащих уничтожению бланков и дать заключение, подтверждающее необходимость их уничтожения.

В присутствии этой комиссии проверенные бланки упаковываются, опечатываются и опломбируются, о чем составляется акт с указанием серий и номеров бланков, подлежащих списанию.

Бланки оставляются на хранение в том же предприятии (предпринимателя). В 3-дневный срок акт на списание представляется на утверждение руководителю. Акт утверждается в течение 5 дней после его получения.

Фактическое уничтожение бланков производится после утверждения акта на списание комиссией, о чем составляется акт на уничтожение и в 3-дневный срок утверждается руководителем, предпринимателем.

12. Списание уничтоженных бланков производится на основании акта. Бланки строгой отчетности учитываются на забалансовом счете 006 "Бланки строгой отчетности". Аналитический учет ведется по каждому виду бланков строгой отчетности и местам их хранения. По мере выдачи бланков строгой отчетности их стоимость списывается на себестоимость продукции (работ, услуг).

13. На каждое материально-ответственное лицо, работающее с бланками строгой отчетности, в бухгалтерии (у предпринимателя) ведется карточка-справка типовой формы N 5 (приложение 5).

14. Инвентаризация неиспользованных бланков строгой отчетности в местах их хранения производится ежемесячно.

15. В случаях утраты или хищений бланков строгой отчетности подотчетное лицо немедленно об этом сообщает руководителю предприятия (предпринимателю).

Комиссией производится проверка и составляется акт с указанием обстоятельств утраты (хищения), порчи, количества недостающих бланков строгой отчетности с перечислением их серий и номеров. Акт представляется руководителю предприятия или организации, предпринимателю* для принятия соответствующего решения.

Начальник отдела методологии бухгалтерского учета и отчетности в хозорганах Министерства финансов Республики Беларусь В.Е.ВАНКЕВИЧ

Начальник Управления внутриведомственного контроля Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь М.М.ДЕГТЯРЕВ

* В случае отсутствия у предпринимателя наемных работников, он выступает при оформлении бланков строгой отчетности в одном лице.

ПРИЛОЖЕНИЕ N 1

Типовая форма N 4

Утверждена Минфином Республики Беларусь и Главной государственной налоговой инспекцией

"____" ______________ 1995г.

N ________ N ________

УТВЕРЖДАЮ:

Руководитель предприятия (организации)

________________ Фамилия, и.о.

"____" ______________ г.

____
предприятие (организация)

АКТ
проверки наличия бланков строгой отчетности
"____" ______________ ____г.

Проверкой установлено:

По данным накладной				Фактически			
Кол-во книжек	Серия бланков	Номера бланков		Кол-во книжек	Серия бланков	Номера бланков	
		с N	по N			с N	по N

Результат проверки: недостача ________________
излишки следующих номеров ________________

Члены комиссии: ________ фамилия, и.о. должность подпись
________ фамилия, и.о. должность подпись
________ фамилия, и.о. должность подпись

ПРИЛОЖЕНИЕ N 2

Типовая форма N 1

Утверждена Минфином Республики Беларусь и Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь

"____" ______________ 1995г.

N ________ N ________

____
предприятие (организация) — грузоотправитель

____
предприятие (организация) — грузополучатель

Приходно-расходная накладная N______ на бланки строгой отчетности
"____" ______________ 19____г.

Кому отпущено ________________

Через кого ________________

По доверенности N_____ от "____" ____________ 19_____г.

N п/п	Наименование бланков	Выдано				Получено			
		к-во книжек	Серия бланков	Номера бланков		к-во книжек	Серия бланков	Номера бланков	
				с N	по N			с N	по N

Отпуск разрешил ________________ ________
Фамилия, и.о., должность подпись

Отпустил ________________ ________
Фамилия, и.о., должность подпись

Получил ________________ ________
Фамилия, и.о., должность подпись

ПРИЛОЖЕНИЕ N 3

Типовая форма N 2

Утверждена Минфином Республики Беларусь и Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь

____
предприятие, организация

Приходно-расходная книга по учету бланков строгой отчетности за ________г.

Наименование бланков ________________

Дата записи операции	От кого получ. и кому выдано	Основание (наименование докум. N и дата)	Количество бланков										Расписка лица, получившего бланки
			Получено		Выдано		Списано				Остаток		
			к-во книжек	серия и N	к-во книжек	серия и N	неисп. польз. (серия и N)	испорченных (серия и N)	корешки использов.	утерянных (серия и N)	к-во книжек	серия и N	

Руководитель предприятия (организации) ________________

Главный (старший) бухгалтер ________________

М.П.

"____" ______________ 19____г.

ПРИМЕЧАНИЕ:
1. На каждый вид бланков заводится один или несколько отдельных листов книги.
2. Каждая операция по получению, выдаче и возврату бланков записывается в книге отдельной строкой.
3. Учет получения и выдачи бланков строгой отчетности ведется главным бухгалтером (предпринимателем) либо по его поручению одним из работников согласно утвержденному распределению обязанностей

ПРИЛОЖЕНИЕ N 4

Типовая форма N 3

Утверждена Минфином Республики Беларусь и Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь

"____" ______________ 1995 г.

N ________ N ________

УТВЕРЖДЕНО

Руководитель предприятия (организации) ________________

"____" ______________ 19____г.

М.П.

____
предприятие (организация)

АКТ
на списание использованных бланков строгой отчетности
"____" ______________ 19____г.

Произведена проверка использования бланков строгой отчетности материально-ответственным лицом ________________
фамилия, и.о. (занимаемая должность)

за ______________ месяц 19_____г.

Проверкой установлено:

Наименование использованных бланков	Кол-во книжек	Серия бланков	N бланков		Наименование использованных бланков	Кол-во книжек	Серия бланков	N бланков	
			с N	по N				с N	по N

Всего израсходовано и подлежит списанию ________________

Члены комиссии: ________ фамилия, и.о. должность подпись
________ фамилия, и.о. должность подпись
________ фамилия, и.о. должность подпись

ПРИЛОЖЕНИЕ N 5

Типовая форма N 5

Утверждена Минфином Республики Беларусь и Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь

____
предприятие, организация

КАРТОЧКА-СПРАВКА
по выданным и использованным бланкам строгой отчетности

____
наименование бланков строгой отчетности

____
ф., и., о. материально-ответственного лица ________ должность

Дата	Основание (наименование документа и дата)	Получено				Израсходовано				Остаток			
		к-во книжек	серия бланков	с N бланка	по N бланка	к-во книжек	серия бланков	с N бланка	по N бланка	к-во книжек	серия бланков	с N бланка	по N бланка
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14

ЗАКОН
Республики Беларусь
О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь „О Национальном банке Республики Беларусь"

Верховный Совет Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

Внести в Закон Республики Беларусь от 14 декабря 1990 года "О Национальном банке Республики Беларусь" (Ведамасцi Вярхоўнага Савета Беларускай ССР, 1990г., N 2, ст.16; Ведамасцi Вярхоўнага Савета Рэспублiкi Беларусь, 1993г., N 2, ст.14, N 26, ст.326; 1994г., N 15, ст.218) следующие изменения и дополнения:

1. В абзаце восьмом статьи 4[1] слово "Правительства" заменить словами "Кабинета Министров".

2. Статью 5 изложить в следующей редакции:

"Статья 5. Национальный банк Республики Беларусь ежегодно до 1 ноября представляет в Верховный Совет Республики Беларусь Основные направления денежно-кредитной политики на очередной год, а также ежеквартально информирует Верховный Совет Республики Беларусь о состоянии денежной эмиссии.

Верховный Совет Республики Беларусь обсуждает Основные направления денежно-кредитной политики на очередной год и принимает постановление, в котором высказываются рекомендации Национальному банку Республики Беларусь".

3. В статье 6 слова "Правительства" и "Правительство" заменить соответственно словами "Кабинета Министров" и "Кабинет Министров".

4. Статью 8 изложить в следующей редакции:

"Статья 8. Национальный банк Республики Беларусь в пределах предоставленных ему полномочий издает обязательные для всех субъектов хозяйствования независимо от форм собственности, коммерческих банков и других кредитных учреждений, действующих на территории Республики Беларусь, нормативные акты и иные указания".

5. Статью 9 изложить в следующей редакции:

"Статья 9. Высшим органом руководства Национального банка Республики Беларусь является Правление Национального банка Республики Беларусь. Председатель Правления избирается Верховным Советом Республики Беларусь по представлению Президента Республики Беларусь сроком на шесть лет. Члены Правления избираются Верховным Советом Республики Беларусь по представлению Председателя Правления Национального банка Республики Беларусь. Кроме этого, в состав членов Правления избирается по одному представителю Верховного Совета Республики Беларусь и Кабинета Министров Республики Беларусь, кандидатуры которых предлагаются соответствующими органами.

Заместители Председателя Правления утверждаются Правлением из числа членов Правления по представлению Председателя Правления Национального банка Республики Беларусь.

Председатель Правления Национального банка Республики Беларусь участвует в работе Кабинета Министров Республики Беларусь с правом совещательного голоса".

6. Дополнить Закон статьей 9[1] следующего содержания:

"Статья 9[1]. Исполнительным коллегиальным органом Национального банка Республики Беларусь является Совет директоров, возглавляемый Председателем Правления Национального банка Республики Беларусь. Компетенцию и состав Совета директоров определяет Правление Национального банка Республики Беларусь в соответствии с Уставом Национального банка Республики Беларусь".

7. В статье 12:

часть первую после слов "финансово-кредитных учреждений" дополнить словами "организаций, проводящих межбанковские расчеты, международных организаций, занимающихся развитием сотрудничества в денежно-кредитной, валютной, банковской сферах";

в частях пятой и шестой слово "Правительством" заменить словами "Кабинетом Министров".

8. Статью 15 после части второй дополнить новой частью следующего содержания:

"Нормативные акты Национального банка Республики Беларусь по вопросам регулирования кредитных отношений, денежного обращения и определения порядка расчетов, касающиеся всех субъектов хозяйствования, подлежат обязательной регистрации в Министерстве юстиции Республики Беларусь";

части третью, четвертую и пятую считать соответственно частями четвертой, пятой и шестой.

9. В статье 16:

абзац второй изложить в следующей редакции:

"проведение единой государственной денежно-кредитной политики, регулирование денежного обращения и расчетов Республики Беларусь с иностранными государствами";

в абзаце шестом слово "Правительства" заменить словами "Кабинета Министров";

абзац седьмой изложить в следующей редакции:

"осуществление государственной регистрации банков, кредитных, финансовых и иных учреждений, занимающихся банковскими операциями";

абзац двенадцатый дополнить словами "и ответственности за их нарушение";

в абзаце тринадцатом слова "и Министерство внутренних дел Республики Беларусь" заменить словами "Министерство внутренних дел Республики Беларусь и Министерство финансов Республики Беларусь";

дополнить статью после абзаца тринадцатого новыми абзацами следующего содержания:

"разработка платежного баланса Республики Беларусь;

регистрация эмиссии ценных бумаг банков в порядке, им установленном;

осуществление иных функций в соответствии с законодательством Республики Беларусь".

10. Часть вторую статьи 16[1] исключить.

11. Первое предложение статьи 16[3] изложить в следующей редакции:

"Национальной денежной единицей в Республике Беларусь является белорусский рубль, а в наличном обращении -- банкноты (банковские билеты), эмитируемые Национальным банком Республики Беларусь".

12. В части второй статьи 21[1] слово "Правительство" заменить словами "Кабинет Министров".

13. В статье 21[4] слова "Правительством" и "Правительства" заменить соответственно словами "Кабинетом Министров" и "Кабинета Министров".

14. В статье 21[6] слово "Правительства" заменить словами "Кабинета Министров".

15. В статье 22:

в абзацах втором и четвертом слово "Правительству" заменить словами "Кабинету Министров";

в абзацах двенадцатом и пятнадцатом слово "Правительства" заменить словами "Кабинета Министров".

16. В статье 23:

после части второй дополнить новой частью следующего содержания:

"Национальный банк Республики Беларусь в десятидневный срок сообщает сведения о государственной регистрации банка государственной налоговой инспекции по месту нахождения этого банка для контроля за постановкой его на учет в качестве налогоплательщика";

части третью, четвертую и пятую считать соответственно частями четвертой, пятой и шестой;

в части четвертой слова "30 дней" заменить словами "трех месяцев".

17. В части второй статьи 25 слова "службой Национального банка" заменить словами "а также иными службами Национального банка".

Президент Республики Беларусь

А. ЛУКАШЕНКО

2 марта 1995г., г.Минск
N 3631-XII

ПОЛОЖЕНИЕ О ПРАВЕ БАНКОВ НА ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ В УСТАВНЫЕ ФОНДЫ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

Утверждено
Правлением Национального банка Республики Беларусь
23 марта 1995 г. Протокол N 5

1. Долгосрочные вложения средств банками в уставные фонды других юридических лиц осуществляются за счет свободного остатка прибыли и фондов, образуемых из прибыли. Не допускается использование на эти цели средств уставного и резервного фондов.

2. Вложения средств банками в уставные капиталы других банков могут осуществляться только после предварительного согласования с Национальным банком Республики Беларусь независимо от доли участия, в том числе и путем приобретения акций на вторичном рынке.

3. Суммы вложения средств в уставные фонды других предприятий, фирм (производственная, посредническая деятельность), небанковских финансовых учреждений (финансовые компании, инвестиционные фонды, страховые организации и другие небанковские финансовые учреждения), а также клиринговых и межбанковских информационных центров осуществляются банками самостоятельно с последующим сообщением Национальному банку Республики Беларусь в пределах не более 10 процентов уставного фонда предприятия (фирмы), в котором участвует банк. При осуществлении инвестиций в размере, превышающем указанную долю участия, банк должен получить разрешение Национального банка Республики Беларусь.

4. Общая сумма инвестированных средств в уставные фонды других субъектов хозяйствования всех видов деятельности не должна превышать 15 процентов собственного капитала банка.

5. В ходатайстве для получения согласия Национального банка на право участия в деятельности других субъектов хозяйствования банки должны указать следующие данные:

-- экономическое обоснование необходимости вложения средств;

-- наименование объекта инвестиций;

-- форма инвестиций (паевой взнос, покупка акций и др.);

-- наличие источников для инвестиций;

-- сумма вложения средств;

-- доля участия в уставном фонде субъекта хозяйствования, в котором участвует банк;

-- удельный вес всех инвестиций с учетом испрашиваемой в собственном капитале банка;

-- состояние экономического норматива платежеспособности и влияние на его размер изъятия части собственных средств в долевое участие.

6. Банкам, которые нарушили норматив платежеспособности, запрещается участие в деятельности других предприятий и организаций до приведения норматива к установленному значению.

7. Долгосрочные вложения капитала банками в акционерные общества учитываются на счете N 191 "Вложения в акции акционерных обществ", в деятельность других предприятий -- на счете N 192 "Вложения в акции предприятий", в качестве паевых взносов -- на счете N 825 "Средства, перечисленные предприятиям, организациям для участия в их хозяйственной деятельности".

8. Банки осуществляют в обязательном порядке консолидацию баланса и отчета о прибылях и убытках с учреждениями, участие банка в которых составляет 50 процентов и выше. При инвестициях с долей участия до 50 процентов консолидация балансов и отчетов о прибылях и убытках производится с учетом величины контрольного пакета акций по согласованию с Национальным банком Республики Беларусь.

9. С выходом настоящего Положения утрачивают силу Указания о праве банков на осуществление инвестиций в уставные фонды юридических лиц N 385 от 01.09.94.

Разъяснения к Указу Президента Республики Беларусь от 17.03.95 N 110

ПИСЬМО
Национального банка РБ N 525 от 14.04.95 г.

Сообщаем, что в соответствии с разъяснением Министерства финансов Республики Беларусь (от 7.04.95 N 06-6/322) под "другими социальными выплатами" в Указе Президента Республики Беларусь от 17 марта 1995 г. N 110 "О внесении дополнений во Временный порядок нормализации расчетов между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь" (пункт 1) следует понимать:

-- государственные стипендии студентам и учащимся высших, средних специальных и профессионально-технических учебных заведений и приравненных к ним других учебных заведений, спортсменам-инструкторам и тренерам национальных команд;

-- пенсии;

-- государственные пособия семьям, воспитывающим детей;

-- ежемесячные денежные компенсации семьям, воспитывающим детей, студентам и учащимся высших, средних специальных и профессионально-технических учебных заведений (не получающим питания), пенсионерам;

-- расходы за счет средств бюджета на социальное страхование, медикаменты, питание, включая частичную компенсацию удешевления стоимости питания в школьных столовых, материальную помощь.

Заместитель председателя правления

П. В. КАЛЛАУР

ЦЕНЫ НА ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫЕ ТОВАРЫ

в Беларуси и других регионах по состоянию на 30.04.95г.

Наименование продукции	Цены в долларах США	Цены в рублях РФ	Цены в расчетных билетах РБ
ЗАКУПОЧНЫЕ ЦЕНЫ			
Крупный рогатый скот (жив.вес) т			
Беларусь	462,17	2362223	5315000
Россия:			
Смоленская область	432,99—590,43	2200000—3000000	4910715—6696429
Украина	407,55	2160000	4320000
Литва	521,00	2605000	6946667
Эстония	637,24—655,45	3333334—3428572	7777778—8000000
Свиньи (живой вес) т			
Беларусь	891,30	4555556	10250000
Россия:			
Смоленская область	669,16—865,97	3400000—4400000	7589286—9821429
Украина	626,42	3320000	6640000
Литва	980,25	4901250	13070000
Эстония	1183,45—1747,87	6190477—9142858	14444445—21333334
Птица (живой вес) т			
Беларусь	72,61	371112	835000
Россия:			
Смоленская область	767,57—806,93	3900000—4100000	8705358—9151786
Литва	625,00	3125000	8333334
Молоко (т)			
Беларусь	101,74	520000	1170000
Россия:			
Смоленская область	118,09—157,45	600000—800000	1339286—1785715
Украина	101,13	536000	1072000
Литва	117,25	586250	1563334
Эстония	218,48—254,90	1142858—1333334	2666667—3111112
Зерно (т)			
Беларусь	69,57	355556	800000
Украина	92,08	488000	976000
Литва	74,75—91,50	373750—457500	996667—1220000
Эстония	115,89—134,37	606191—702858	1414445—1640000
РОЗНИЧНЫЕ ЦЕНЫ			
МЯСО И МЯСОПРОДУКТЫ			
Говядина 1 категории (кг)			
Беларусь	0,94—1,99	4805—10178	10810—22900
Россия:			
Москва	2,16	10952	24447
Смоленская область	1,28	6500	14509
Украина	1,18	6240	12480
Литва	1,76—1,96	8800—9813	23467—26167
Эстония	1,64—2,91	8572—15239	20000—35556
Свинина 1 категории (кг)			
Беларусь	1,74—3,13	8889—16000	20000—36000
Россия:			
Москва	2,77	14074	31416
Украина	1,55	8240	16480
Литва	2,10—2,49	10488—12425	27967—33134
Эстония	2,09—3,28	10953—17143	25556—40000
Колбаса вареная (кг)			
Беларусь	1,24—2,75	6325—14045	14230—31600
Россия:			
Москва	3,26	16554	36951
Смоленская область	1,57—2,56	8000—13000	17858—29018
Украина	2,29	12160	24320
Литва	2,00—2,85	10000—14238	26667—37967
Эстония	2,41—3,55	12620—18572	29445—43334
Колбаса полукопченая (кг)			
Беларусь	2,36—4,24	12067—21689	27150—48800
Россия:			
Москва	3,72	18887	42159
Смоленская область	2,93—3,42	14900—17400	33259—38840
Украина	4,53	24000	48000
Литва	3,25—4,63	16250—23125	43334—61667
Эстония	3,46—4,37	18096—22858	42223—53334
МЯСО ПТИЦЫ			
Мясо птицы (кг)			
Беларусь	1,23—1,99	6289—10178	14150—22900
Россия:			
Москва	1,99	10130	22612
Смоленская область	0,75—0,89	3800—4500	8483—10045
Украина	1,96	10400	20800
Литва	1,74—1,75	8688—8750	23167—23334
Эстония	1,91—2,18	10000—11429	23334—26667
МОЛОКО И МОЛОЧНЫЕ ПРОДУКТЫ			
Молоко 2,5% жирности (л)			
Беларусь	0,11—0,23	560—1156	1260—2600
Россия:			
Москва	0,62	3130	6987
Смоленская область	0,19	970	2166
Украина	0,23	1240	2480
Литва	0,27—0,29	1363—1450	3634—3867
Эстония	0,41—0,51	2143—2667	5000—6223
Масло сливочное (кг)			
Беларусь	2,66—3,73	13574—19089	30540—42950
Россия:			
Москва	3,64	18478	41246
Смоленская область	3,54—4,13	18000—21000	40179—46875
Украина	3,84	20360	40720
Литва	2,75—3,53	13750—17650	36667—47067
Эстония	2,46	12858	30000
Сметана 20% жирности (кг)			
Беларусь	0,98—1,72	5023—8769	11300—19730
Россия:			
Москва	2,71	13776	30750
Смоленская область	1,17	5945	13271
Украина	1,25	6600	13200
Литва	1,55	7750	20667
Эстония	1,09—1,50	5715—7858	13334—18334
Творог 9% жирности (кг)			
Беларусь	1,40	7169	16130
Россия:			
Москва	1,79	9076	20259
Смоленская область	0,59—0,84	3005—4290	6708—9576
Украина	0,57—0,94	3040—4960	6080—9920
Литва	1,25—1,69	6250—8438	16667—22500
Эстония	1,45—1,48	7572—7762	17667—18112
Сыр сычужный твердый (кг)			
Беларусь	3,04—4,05	15534—20703	34950—46580
Россия:			
Москва	4,40	22380	49956
Смоленская область	3,01—3,94	15300—20000	34152—44643
Украина	3,78	20040	40080
Литва	3,00—3,15	15000—15738	40000—41967
Эстония	3,64—5,28	19048—27620	44445—64445
РЫБА			
Рыба мороженая (кг)			
Беларусь	1,13—2,04	5778—10445	13000—23500
Россия:			
Москва	1,99	10107	22561
Смоленская область	1,18—1,97	6000—10000	13393—22322
Украина	1,74	9240	18480
Литва	0,66—2,20	3300—11000	8800—29334
Эстония	0,73—2,09	3810—10953	8889—25556
Рыба соленая (кг)			
Беларусь	1,44—2,88	7378—14734	16600—33150
Россия:			
Москва	2,78	14122	31523
Смоленская область	1,18—2,16	6000—11000	13393—24554
Украина	2,08	11040	22080
Литва	1,35—1,44	6750—7200	18000—19200
Эстония	2,37—2,55	12381—13334	28889—31112
ХЛЕБ И ХЛЕБОПРОДУКТЫ			
Хлеб черный ржаной (кг)			
Беларусь	0,10—0,21	534—1067	1200—2400
Россия:			
Москва	0,31	1592	3554
Смоленская область	0,16—0,18	830—920	1853—2054
Украина	0,21	1120	2240
Литва	0,18—0,30	900—1513	2400—4034
Эстония	0,53—0,72	2762—3762	6445—8778
Батон из муки высшего сорта (0,5 кг)			
Беларусь	0,12—0,23	600—1192	1350—2680
Россия:			
Москва	0,33	1702	3800
Смоленская область	0,18—0,22	900—1100	2009—2456
Украина	0,17	900	1800
Литва	0,30	1475	3934
Эстония	0,38—0,49	1977—2572	4612—6000
Мука пшеничная (кг)			
Беларусь 0,21—0,52	1098—2649	2470—5960	
Россия:			
Москва	0,36	1853	4137
Смоленская область	0,22—0,33	1100—1700	2456—3795
Украина	0,25	1320	2640
Литва	0,28—0,28	1375—1388	3667—3700
Эстония	0,36—0,50	1905—2620	4445—6112
Крупа рисовая (кг)			
Беларусь	0,47—0,89	2396—4556	5390—10250
Россия:			
Москва	0,68	3477	7762
Смоленская область	0,75—0,83	3800—4200	8483—9375
Украина	0,75	4000	8000
Литва	0,62—0,70	3075—3500	8200—9334
Эстония	0,82—1,09	4286—5715	10000—13334
ПРОЧИЕ ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫЕ ТОВАРЫ			
Яйцо (10 шт.)			
Беларусь	0,42—0,81	2134—4134	4800—9300
Россия:			
Москва	0,66	3356	7492
Смоленская область	0,63—0,71	3200—3600	7143—8036
Украина	0,55	2920	5840
Литва	0,48—0,55	2375—2750	6334—7334
Эстония	0,75—0,86	3905—4524	9112—10556
Масло подсолнечное (л)			
Беларусь	1,24—1,91	6356—9778	14300—22000
Россия:			
Москва	1,45	7380	16474
Смоленская область	1,12—1,22	5700—6200	12724—13840
Украина	0,89	4720	9440
Литва	1,38—1,64	6875—8175	18334—21800
Эстония	1,46—1,73	7620—9048	17778—21112
Сахар (кг)			
Беларусь	0,54—0,73	2778—3738	6250—8410
Россия:			
Москва	0,65	3303	7373
Смоленская область	0,55—0,63	2800—3200	6250—7143
Украина	0,54	2880	5760
Литва	0,63—0,68	3125—3400	8334—9067
Эстония	0,57—0,71	3000—3715	7000—8667
Соль (кг)			
Беларусь	0,01—0,19	54—965	120—2170
Россия:			
Москва	0,14	722	1612
Смоленская область	0,09—0,12	450—600	1005—1340
Литва	0,14—0,18	675—875	1800—2334
Эстония	0,18—0,33	953—1715	2223—4000
НАПИТКИ			
Водка 40% (0,5л)			
Беларусь	1,17—1,22	6000—6223	13500—14000
Россия:			
Москва	1,75	8917	19905
Смоленская область	1,22	6200	13840
Украина	0,83—1,13	4400—6000	8800—12000
Литва	2,35—2,61	11750—13050	31334—34800
Эстония	2,69—4,01	14048—20953	32778—48889
Пиво (0,5л)			
Беларусь	0,23—0,32	1200—1654	2700—3720
Россия:			
Москва	0,68	3460	7724
Смоленская область	0,26	1300	2902
Украина	0,23	1200	2400
Литва	0,35—0,55	1750—2750	4667—7334
Эстония	0,37—0,88	1953—4620	4556—10778
ОВОЩИ И ФРУКТЫ			
Картофель (кг)			
Беларусь	0,16—0,37	800—1907	1800—4290
Россия:			
Москва	0,34	1722	3844
Смоленская область	0,16	800	1786
Украина	0,21	1120	2240
Литва	0,32—0,50	1613—2500	4300—6667
Эстония	0,18—0,26	953—1381	2223—3223
Лук репчатый (кг)			
Беларусь	0,43—0,87	2223—4445	5000—1000
Россия:			
Москва	0,47	2365	5280
Смоленская область	0,43—0,47	2200—2400	4911—5358
Украина	0,29	1560	3120
Литва	0,73—0,83	3625—4125	9667—11000
Эстония	0,64—1,00	3334—5239	7778—12223
Морковь (кг)			
Беларусь	0,21—0,54	1067—2756	2400—6200
Россия:			
Москва	0,29	1463	3266
Смоленская область	0,45	2300	5134
Украина	0,25	1320	2640
Литва	0,50—0,75	2500—3750	6667—10000
Эстония	0,36—0,46	1905—2381	4445—5556
Капуста свежая (кг)			
Беларусь	0,15—0,43	756—2223	1700—5000
Россия:			
Москва	0,24	1229	2744
Смоленская область	0,39	2000	4465
Украина	0,28	1480	2960
Литва	0,44—0,77	2188—3863	5834—10300
Эстония	0,27—0,47	1429—2477	3334—5778
Свекла (кг)			
Беларусь	0,15—0,30	756—1529	1700—3440
Россия:			
Москва	0,23	1145	2556
Смоленская область	0,26—0,28	1300—1400	2902—3125
Украина	0,17	880	1760
Литва	0,25—0,35	1250—1750	3334—4667
Эстония	0,27—0,55	1429—2858	3334—6667
Яблоки (кг)			
Беларусь	0,57—0,91	2889—4667	6500—10500
Россия:			
Москва	1,14	5775	12891
Смоленская область	0,98—1,18	5000—6000	11161—13393
Украина	0,79	4200	8400
Литва	0,60—1,75	3000—8750	8000—23334
Эстония	0,64—0,91	3334—4762	7778—11112

ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ

	в долларах США	в рублях РФ	в расчетных билетах РБ
Минимальная зарплата			
Беларусь	5,22	26667	60000
Россия	6,69	34000	75893
Литва	25,00	125000	333334
Эстония	40,97	214286	500000
Средн.зарплата за прошл.мес.			
Беларусь	61,01	311848	701656
Россия	75,77	385000	859375
Украина	38,95	206440	412880
Литва	85,73	428638	1143034
Эстония	176,24	921905	2151112

ОФИЦИАЛЬНЫЙ КУРС ВАЛЮТ

	за 1 доллар США	за 1 рубль РФ	за расчетный билет РБ
Беларусь (рубль)	11500,0000	2,2500	1,0000
Россия (рубль)	5081,0000	1,0000	0,4480
Украина (карбованец)	132500,0000	25,0000	12,5000
Литва (лит)	4,0000	0,0008	0,0003
Эстония (крона)	10,9848	0,0021	0,0009

Отдел информации Комитета цен Минэкономики

СТАТИСТИКА

Основные социально-экономические показатели государств — членов СНГ в январе-феврале 1995г. (в % к январю-февралю 1994г.)

	Валовой внутренний продукт (в сопоставимых ценах)	Общий объем промышленной продукции (в сопоставимых ценах)	Денежные доходы населения	Денежные расходы населения на покупку товаров и оплату услуг, раз	Индекс потребительских цен, раз	Розничный товарооборот через все каналы реализации[1] (в сопоставимых ценах)
Азербайджан	75,5	72,0	12,6	12,5	16,7	80,6
Армения	113,4[2]	112,0	9,1	21,7	9,7	187
Беларусь	94	95,0	18,8	19,3	21,8	90,0
Грузия	-	59,7[3]	-	-	-	220[4]
Казахстан	82,6	80,2	9,3	11,8	8,9	54,8[4]
Кыргызстан	93,7	89,4	1,7	1,6	1,9	94,2
Молдова	-	79,0	1,6	1,6	1,6	84,7[4]
Россия	96	97,3	3,0	3,0	3,2	94,1
Таджикистан	-	78,9	-	-	1,3	108,2[4]
Туркменистан	-	76,1	-	-	-	-
Узбекистан	90,2[2]	86,5	7,2	9,8	12,6	80,1
Украина	88	85,9	4,6	5,1	5,2	-

1) Включая продажу на вещевых, продовольственных и смешанных рынках, по оценке национальных статистических служб
2) Произведенный национальный доход (чистый материальный продукт)
3) Январь
4) По официально зарегистрированным предприятиям

В феврале по сравнению с январем замедлились темпы спада, а в некоторых странах наблюдался рост промышленного производства, о чем свидетельствуют следующие данные:

Февраль 1995г. в % к январю 1995г.

	Общий объем промышленной продукции (в сопоставимых ценах)	Индекс цен производителей промышленной продукции	Денежные доходы населения	Денежные расходы населения на покупку товаров и оплату услуг	Индекс потребительских цен	Розничный товарооборот через все каналы реализации (в сопоставимых ценах)
Азербайджан	102	192	111,0	108,1	112,5	83,2[1]
Армения	114	106	178,7	104,1	100,7	108,2
Беларусь	97	111	129,6	116,5	133,7	85,5
Грузия	-	-	-	-	-	-
Казахстан	95	106	81,8	89,0	106,7	96,3[1]
Кыргызстан	135	105	81,4	79,8	106,8	78,0
Молдова	105	104	119,8	95,1	102,3	110,4[1]
Россия	99,5	117	112,2	105,3	111,0	93,8
Таджикистан	71	119	-	-	-	123,6[1]
Туркменистан	147	-	-	-	-	-
Узбекистан	97	109	125,9	104,1	118,0	93,4
Украина	101	-	12	113,5	118,1	-

1) По официально зарегистрированным предприятиям.

В январе-феврале текущего года государствами Содружества экспортировано товаров на $11,6 млрд., что на $0,8 млрд. (на 7%) больше, чем в соответствующем периоде прошлого года; импортировано — на $9,8 млрд., что на $0,4 млрд. (на 4%) меньше. Замедление темпов экспортных операций в страны СНГ (сокращение на 9%) вызвано сложившейся в них экономической ситуацией, а также ориентацией на рынки стран остального мира. На долю экспорта в страны вне СНГ приходится 72% общего объема экспорта государств Содружества (в январе-феврале 1994г. — 67%); экспорт в эти страны увеличился на 15%. Усиливается зависимость государств Содружества от импорта из стран остального мира (рост на 3%); импортные закупки из стран Содружества сократились на 12%.

Сальдо внешнеторгового баланса за январь-февраль сложилось положительным в $1,8 млрд, в том числе в торговле со странами СНГ — отрицательным — $0,7 млрд.,со странами остального мира — положительным — $2,5 млрд.

Изменение производства потребительских товаров в государствах Содружества характеризуется следующими данными (январь-февраль 1995г. в % к январю-февралю 1994г.)

	Потребительские товары	В том числе				
		продукты питания	алкогольные напитки.	непродовольственные товары	из них товары	
					легкой промышленности	культурно-бытового и хозяйственного назначения
Азербайджан	63	62	26	68	63	70
Армения	90	90	108	89	126	83
Беларусь	86	83	103	86	71	98
Грузия (январь)	34	39	9	150	106	187
Казахстан	53	51	49	58	41	75
Кыргызстан	72	68	106	73	71	78
Молдова	68	60	92	72	55	82
Россия	88	84	143	86	69	92
Таджикистан	75	114	96	57	48	83
Туркменистан	76	63	52	88	88	85
Узбекистан	76	66	53	100,1	102	97
Украина	80	83	175	68	52	77

В среднем по Содружеству производство потребительских товаров сократилось на 16%, в том числе продуктов питания - на 18%, непродовольственных товаров — на 17%.

Владимир ЧЕКОВ
(По данным Статкомитета СНГ)

ИНТЕГРАЦИЯ

СНГ нужен центр расчетов

Взаимные неплатежи становятся чуть ли не основным способом "расчетов" между хозяйствующими субъектами СНГ. Вот почему банки и их клиентура с надеждой на лучшее восприняли Соглашение о Платежном союзе, которое главы государств Содружества подписали 21 октября 1994 года. Соглашение продемонстрировало мировому финансовому и банковскому сообществу приверженность стран СНГ рыночной модели расчетно-платежных отношений, в основе которой — децентрализация расчетов, их осуществление через коммерческие банки с использованием валютных рынков, рыночных способов курсообразования, режима взаимной конвертируемости собственных валют. Будучи альтернативным рублевой зоне, Платежный союз позволяет использовать во взаиморасчетах не только российский рубль, но и другие национальные валюты стран СНГ, которые хозяйствующие субъекты выберут в качестве покупательного и платежного средства.

Однако на практике сдвигов в нормализации взаиморасчетов в СНГ пока не происходит,и, в частности, потому, что еще не приняты первоочередные меры, обеспечивающие реальное функционирование новой платежной системы. Между тем, учитывая существующую в СНГ неразвитость национальных валютных рынков, чрезмерную "мягкость" многих валют, их слабую товарную наполняемость, неустойчивость валютных курсов, не исключено, что Соглашение о Платежном союзе не сможет препятствовать нежелательному "воспроизводству" сложившейся неэффективной системы расчетов, при которой продолжаются бартерные сделки. Одна из их причин — нехватка платежных средств. Если ее не преодолеть, то не ослабить и платежный кризис, разрушающий неокрепшие денежные системы стран СНГ, подрывающий не только экономический, но и политический престиж недавно родившихся валют.

Разумеется, за короткое время невозможно принять и тем более осуществить все меры, позволяющие Платежному союзу "заработать" в полную силу. Нужно, чтобы были созданы определенные предпосылки. Но сами собой они не появляются. Их надлежит последовательно создавать, в том числе применительно к неотложным задачам. Одна из них видится в том, чтобы механизм формируемой ныне системы расчетов "настроить" так, чтобы он в первую очередь содействовал экономии платежных средств. Думается, этого в определенной мере можно достигнуть, если мультивалютную платежную систему дополнить международным валютным клирингом.

Дело это, однако, не простое. Партнерам предстоит договориться о согласованном решении ключевых вопросов функционирования клиринговой системы. В частности, каким образом будет достигаться многосторонний клиринг, какой может быть доля кредитного элемента в чистых активах и пассивах, какая доля чистых требований и обязательств, как сохранить от обесценения активы стран в их национальных валютах?

Начиная с 1992 года попытки введения международных клиринговых систем в рамках СНГ предпринимались как на государственном, так и на коммерческом уровнях. Однако ни на том, ни на другом внедрить систему не удалось. На государственном уровне идею не смогли реализовать центральные банки, объединенные с данной целью в Межгосударственном банке. Объясняется это в основном тем, что названный банк создавался под рублевую зону, которая не состоялась, и значительным сокращением доли платежей, проходящих через корреспондентские счета центральных банков ввиду либерализации внешней торговли, децентрализации в рамках СНГ взаимных расчетов. Подавляющая их часть (95—97%) осуществляется теперь через корреспондентские счета коммерческих банков.

Но и коммерческим банкам не удалось создать международную клиринговую систему расчетов в рамках СНГ на децентрализованном уровне. Не удалось определить, как часто будет осуществляться многосторонний расчет и по каким курсам. Трудно оказалось выбрать валюту клиринга. Не просто было остановиться на порядке оформления многосторонних требований и обязательств участников по клиринговым счетам. Нелегко оказалось ответить на вопрос: как зафиксировать предел многостороннего технического кредита?

Эти и другие проблемы легче решить, если для организации клиринговой структуры объединить усилия центральных и коммерческих банков, заинтересовать в этом правительства стран СНГ. Действительно, в Соглашении о Платежном союзе все они названы участниками новой платежной системы. Однако степень их реального участия различна. Основные исполнители Соглашения — коммерческие банки. Они осуществляют операции в национальных валютах на свой риск. Центральные банки не отвечают за последствия таких операций, за состояние децентрализованных расчетов. Правительства выступают участниками платежной системы в той мере, в какой это касается заключения межправительственных соглашений.

Нельзя, однако, забывать, что нынешние национальные валюты стран СНГ являются "мягкими" — недостаточно обеспеченными товарами и с неустойчивыми валютными курсами. Во всем мире такие валюты, вынужденно используемые в региональных международных расчетах, считались слабыми покупательными и платежными средствами. Поскольку центральные банки осуществляют официальную эмиссию "мягких" валют от имени государства, во всех странах мира они были прямыми участниками международных расчетов в этих валютах, совершая с коммерческими банками валютообменные операции и погашая конечное сальдо.

Очевидно, пора понять, что коммерческие банки и обслуживаемая ими коммерческая структура не могут быть основными "восстановителями" нарушенных на постсоветском пространстве экономических связей, имея мотивацией своей деятельности прибыль. Эта естественная для них мотивация не всегда совпадает с общегосударственными интересами, в том числе с интересами интеграционного сближения стран СНГ. Задача эта прежде всего государственных органов, их внешнеэкономической стратегии, к реализации которой на экономическом интересе, разумеется, должны подключиться и коммерческие банки.

Чтобы не возникало в СНГ противоречий в стремлении создать клиринговые системы на государственном и негосударственном уровнях, очевидно, было бы целесообразным иметь центр международных расчетов Платежного союза, функционирующий как акционерное общество с участием центральных и коммерческих банков.

Исходя из того, что в настоящее время сложился существенный технологический разрыв между банками Запада и СНГ, сдерживающий развитие в Содружестве банковского дела, при Центре международных расчетов следовало бы создать современный программно-технический комплекс с системами электронной и космической связи. Опираясь на него,Центр мог бы осуществлять многосторонний валютный клиринг для стран—участниц Платежного союза; совершать расчетные и иные операции для банков, не являющихся участниками SWIFT; помогать правительствам и центральным банкам сближать правила валютного законодательства и нормы валютного регулирования; способствовать формированию и развитию национальных валютных рынков, их постепенному объединению в общий валютный рынок, содействуя тем самым поддержанию взаимной конвертируемости национальных валют; оказывать банкам методологические и консультационно-информационные услуги, поддерживая с этой целью тесные контакты с мировыми и региональными кредитно-финансовыми институтами.

Наиболее трудной считается проблема погашения центральными банками конечного сальдо расчетов свободно конвертируемой валютой из-за дефицитности, а также в результате серьезной разбалансированности платежных отношений в СНГ.

Надеяться на поддержку Запада, имея в виду валютные инъекции, для создания специального фонда погашения отрицательного сальдо не приходится. Такое содействие, может быть, и было бы возможным, если бы в СНГ активно развивались национальные валютные, денежные и фондовые рынки, реально осуществлялась координация курсовой, процентной, эмиссионной политики, а центральные банки обладали способностью регулярно интервенировать на валютном (в том числе долларовом) рынке с целью поддержки согласованных пределов "плавания" национальных валют. Увы, этого сейчас в СНГ нет.

Поэтому предстоит задействовать собственные источники валютных средств. Думается, возможности для этого есть. Их подсказывает само Соглашение о Платежном союзе. В документе говорится, что расчеты в СНГ будут осуществляться в национальных или иной валюте. Под иной валютой в данном случае понимается СКВ. Сегодня в СНГ в этой валюте, как правило, рассчитываются по стратегическим товарам (нефть, газ и другие). Отсюда следует, что создаваемая сейчас мультивалютная система является комбинированной. Суть ее — комбинация расчетов в СКВ по так называемым валютным товарам и расчетов в национальных валютах по остальному товарообороту. Если всю сумму взаимного платежного оборота стран СНГ "очистить" от той его доли, которая осуществляется в СКВ, то оставшаяся часть не будет чрезмерно разбалансированной, а поэтому к ней применим международный валютный клиринг, при котором не потребуется в значительных размерах погашать в СКВ конечное сальдо расчетов. Ведь достижение определенного уравновешения платежных отношений — одно из условий, определяющих возможность введения многостороннего валютного клиринга.

Валютой клиринга, очевидно, стоило бы избрать ЭКЮ — наиболее устойчивую денежную единицу или рубль, привязанный к ЭКЮ. Такой рубль будет не российским, а клиринговым, относительно твердым.

Самой трудной проблемой введения в СНГ валютного клиринга является определение курсов национальных валют к клиринговой единице с учетом реальных процессов, проистекающих на национальных валютных рынках. Можно надеяться, что с созданием в СНГ Межгосударственного валютного комитета приемлемое решение этой проблемы будет найдено, в частности, на основе согласования и координации валютной политики.

Как практически организовать работу по внедрению в СНГ международного валютного клиринга и с чего ее начать? Усилий инициаторов-одиночек тут, видимо, недостаточно. Пытаться создавать клиринговую систему с участием только коммерческих банков, наверное, бессмысленно. Без поддержки центральных банков эффективно система работать не сможет. А неэффективные, бездействующие структуры никому не нужны.

Поиск "работающих" структур ведется. Этим заняты, например, в Москве и Киеве. В России мнения иметь Центр международных расчетов с программно-техническим комплексом придерживаются многие ведущие коммерческие банки. За это активно выступает Ассоциация российских банков. Их поддержали участники Международной конференции по банковскому делу, состоявшейся в Москве 7—9 декабря 1994 г. В ее итоговом документе сказано: "Рекомендовать Правительству РФ совместно с другими странами СНГ изучить вопрос о создании Центра (банка) международных расчетов для этих стран".

Надеемся, что данную рекомендацию поддержат правительства, центральные банки других стран СНГ.

В. КОЛБАЕВ,
президент
Межэкономсбербанка России

Об утверждении Положения о порядке поставок и таможенного оформления товаров по производственной кооперации предприятий и отраслей Республики Беларусь и государств — участников Содружества Независимых Государств

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 239 от 5 мая 1995г.

В целях реализации Соглашения об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий и отраслей государств — участников Содружества Независимых Государств, подписанного в г.Ашгабате 23 декабря 1993г. и ратифицированного Верховным Советом Республики Беларусь, Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Утвердить прилагаемое Положение о порядке поставок и таможенного оформления товаров по производственной кооперации предприятий и отраслей Республики Беларусь и государств — участников Содружества Независимых Государств (далее — Положение).

2. Установить, что поставляемые по производственной кооперации товары, а также предоставляемые услуги согласно перечням, определяемым в соответствии с пунктом 4 Положения, освобождаются от ввозных и вывозных таможенных пошлин, а также не облагаются налогом на добавленную стоимость при соблюдении соответствующими государствами — участниками указанного Соглашения условий взаимности при поставках из этих государств в Республику Беларусь товаров по производственной кооперации и предоставляемых услуг.

Сборы за таможенное оформление всех товаров взимаются в установленном порядке.

3. Министерствам и другим центральным органам управления, концернам довести Положение до подведомственных предприятий, организаций и учреждений.

Премьер-министр
Республики Беларусь
М.ЧИГИРЬ

Утверждено постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 мая 1995г. N 239

Положение

о порядке поставок и таможенного оформления товаров по производственной кооперации предприятий и отраслей Республики Беларусь и государств — участников Содружества Независимых Государств

1. Настоящее Положение разработано в соответствии с Соглашением об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий и отраслей государств — участников Содружества Независимых Государств (далее — Соглашение), подписанным в г.Ашгабате 23 декабря 1993г., и Протоколом о механизме реализации Соглашения об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий и отраслей государств — участников Содружества Независимых Государств (далее — Протокол), подписанным в г.Москве 15 апреля 1994г.

Это Положение определяет порядок поставок и таможенного оформления товаров, а также предоставления услуг по производственной кооперации субъектов хозяйствования различных форм собственности, включая совместные предприятия, объединения и финансово-промышленные группы Республики Беларусь и государств — участников Соглашения на основе заключаемых соглашений между министерствами, ведомствами и другими центральными органами управления.

Действие настоящего Положения не распространяется на товары по производственной кооперации, предназначенные для производства вооружения и военной техники, а также товары двойного назначения, подлежащие экспортному контролю.

2. Под поставками товаров по производственной кооперации понимаются поставки сырья, материалов, узлов, деталей, запасных частей, заготовок, полуфабрикатов, комплектующих и других изделий отраслевого и межотраслевого назначения, необходимых для технологически взаимосвязанных производств и совместного изготовления конечной продукции.

Под предоставлением услуг понимаются проектные, ремонтные работы, техническое обслуживание и технологические операции.

3. Соглашения о производственной кооперации между министерствами, ведомствами и другими центральными органами управления государств — участников Соглашения (далее — соглашения о производственной кооперации) со стороны Республики Беларусь подготавливают, заключают, регистрируют и организуют реализацию по предприятиям:

энергетики — Министерство топлива и энергетики;

атомной промышленности и атомной энергетики — Министерство по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС;

металлургической промышленности, машиностроения и оборонного комплекса (по гражданской продукции) — Министерство промышленности;

химической и нефтехимической промышленности — Белорусский государственный концерн по производству химической и нефтехимической продукции;

нефтеперерабатывающей промышленности — Белорусский государственный концерн по нефти и нефтепродуктам;

легкой и текстильной промышленности — Белорусский государственный концерн по производству и реализации товаров легкой промышленности;

лесной и деревообрабатывающей промышленности — Белорусский производственно-торговый концерн лесной, деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности;

связи — Министерство связи и информатики;

транспорта — Министерство транспорта и коммуникаций;

строительной индустрии — Министерство архитектуры и строительства;

торговли — Министерство торговли;

местной промышленности — Белорусский государственный концерн по производству и реализации товаров народного потребления.

Предприятия, объединения и организации, которые не входят в сферу управления этих министерств и других центральных органов управления, концернов, а также субъекты хозяйствования негосударственных форм собственности могут подавать указанным министерствам, другим центральным органам управления, концернам предложения, связанные с соответствующим профилем производства, для включения в соглашения о производственной кооперации.

4. В соглашениях о производственной кооперации определяются перечни предприятий, объединений и организаций, сохраняющих специализацию и кооперацию по выпуску товаров и оказанию услуг, номенклатура и объемы товаров, поставляемых по кооперации, виды предоставляемых услуг. Эти соглашения подлежат предварительному согласованию с Министерством финансов, Министерством экономики, Министерством внешних экономических связей, Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь, другими заинтересованными центральными органами управления. Примерный текст такого соглашения и форма перечня приведены в приложениях к Протоколу.

После заключения и регистрации соглашений о производственной кооперации их копии направляются для сведения и анализа в Министерство экономики, Министерство внешних экономических связей, Министерство финансов, Главную государственную налоговую инспекцию при Кабинете Министров Республики Беларусь и Государственный таможенный комитет, а также заинтересованным субъектам хозяйствования.

5. Реализация соглашений о производственной кооперации осуществляется путем заключения на их основе договоров (контрактов) между субъектами хозяйствования различных форм собственности Республики Беларусь, являющимися производителями товаров по производственной кооперации и предоставляемых услуг, и аналогичными субъектами хозяйствования государств — участников Соглашения.

Заключенные договоры (контракты) подлежат обязательной регистрации в соответствующих министерствах и других центральных органах управления, концернах, указанных в пункте 3 настоящего Положения.

6. Поставка квотируемых видов продукции по производственной кооперации в рамках соглашений о производственной кооперации осуществляется в пределах экспортных квот предприятий, определяемых в соответствии с порядком, устанавливаемым Кабинетом Министров Республики Беларусь.

7. Кабинет Министров Республики Беларусь определяет перечень важнейших видов продукции по производственной кооперации, поставка которых должна предусматриваться в ежегодно заключаемых межправительственных соглашениях о торгово-экономическом сотрудничестве Республики Беларусь с государствами — участниками Содружества Независимых Государств.

8. Таможенное оформление товаров по производственной кооперации производится таможенными органами Республики Беларусь в таможенном режиме свободного перемещения при условии предъявления субъектам хозяйствования договоров (контрактов), зарегистрированных министерствами и другими центральными органами управления, концернами, в соответствии с пунктом 5 настоящего Положения, а также при наличии сведений о таких субъектах и перечнях, определяемых в соответствии с пунктом 4 этого Положения..

Перечни и договоры (контракты) представляются субъектами хозяйствования, являющимися производителями товаров по производственной кооперации и предоставляемых услуг, указанными в этих перечнях, в таможню, в зоне деятельности которой они находятся.

Порядок декларирования товаров по производственной кооперации и порядок установления таможенного режима свободного перемещения определяются Государственным таможенным комитетом.

Сборы за таможенное оформление всех товаров взимаются в установленном порядке.

9. Таможенные органы осуществляют учет перемещаемых товаров по производственной кооперации по форме, определяемой Государственным таможенным комитетом.

10. Товары по производственной кооперации не подлежат реэкспорту в третьи страны без письменного согласия уполномоченного органа государства-поставщика.

11. При наличии оснований полагать, что товар, заявляемый для экспорта, является товаром по производственной кооперации, ранее ввезенным из другого государства — участника Соглашения, производится проверка происхождения такого товара в соответствии с порядком, установленным Государственным таможенным комитетом, и в случае необходимости применяется норма пункта 10 настоящего Положения.

12. Субъекты хозяйствования при нарушении настоящего Положения несут ответственность в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

13. Настоящее Положение применяется в отношениях с теми государствами — участниками Соглашения, которые приняли унифицированные нормативные документы по вопросам порядка и таможенного оформления товаров, поставляемых по кооперации, и ввели их в действие.

Об упорядочении имущественных отношений в системе Белсельстроя

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 242 от 6 мая 1995г.

В целях обеспечения единого организационно-методического подхода к процессу разгосударствления и приватизации собственности в системе Белсельстроя и защиты интересов всех участников ее создания Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Министерству по управлению государственным имуществом и приватизации, Министерству сельского хозяйства и продовольствия совместно с Белсельстроем в двухмесячный срок определить в составе имущества предприятий и организаций системы Белсельстроя доли, принадлежащие Республике Беларусь и субъектам хозяйствования негосударственных форм собственности, учитывая при этом соотношение принадлежности этих долей на момент объединения предприятий и организаций бывших Министерства сельского строительства БССР и Белмежколхозстроя.

2. Утвердить прилагаемый порядок определения долей имущества Республики Беларусь и субъектов хозяйствования негосударственных форм собственности в имуществе районных межхозяйственных строительных организаций, облсельстроев, других предприятий и организаций системы Белсельстроя.

3. Министерству сельского хозяйства и продовольствия, Белсельстрою по согласованию с Белорусским советом колхозов до 1 июня 1995г. разработать и утвердить порядок отнесения имущества предприятий и организаций системы Белсельстроя, не принадлежащего Республике Беларусь, к собственности конкретных субъектов хозяйствования негосударственных форм собственности, а также определить порядок управления этим имуществом с учетом сохранения сложившихся технологических связей предприятий и организаций сельского строительного комплекса.

4. Установить, что не допускается отчуждение отнесенного к республиканской собственности имущества предприятий и организаций системы Белсельстроя, включая передачу его в уставные фонды совместных предприятий, без согласования с Министерством по управлению государственным имуществом и приватизации.

В случае выявления фактов незаконного его отчуждения Министерству по управлению государственным имуществом и приватизации принять соответствующие меры по восстановлению за государством утраченного права собственника.

Премьер-министр
Республики Беларусь
М.ЧИГИРЬ

Утвержден постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 6 мая 1995г. N 242

Порядок

определения долей имущества Республики Беларусь и субъектов хозяйствования негосударственных форм собственности в имуществе районных межхозяйственных строительных организаций, облсельстроев, других предприятий и организаций системы Белсельстроя

1. Имущество вошедших в систему Белсельстроя предприятий и организаций бывшего Минсельстроя БССР является республиканской собственностью, а предприятий и организаций бывшего Белмежколхозстроя — собственностью субъектов хозяйствования негосударственных форм собственности.

2. Выделение долей имущества Республики Беларусь и субъектов хозяйствования негосударственных форм собственности в имуществе предприятий и организаций, созданных путем объединения структурных подразделений бывших Минсельстроя БССР и Белмежколхозстроя, производится по состоянию на 1 января 1995г. исходя из их удельного веса согласно последним балансам перед слиянием.

Пример. Стоимость имущества предприятий и организаций бывших Минсельстроя БССР и Белмежколхозстроя на 1 января 1986г. составила соответственно 2500 и 3500 тыс.рублей. Общая стоимость имущества объединившихся предприятий и организаций — 2500+3500=6000 тыс.рублей.

Удельный вес стоимости имущества предприятий и организаций бывшего Минсельстроя БССР составил 2500:6000x100%=41,67%, стоимости имущества предприятий и организаций бывшего Белмежколхозстроя — 3500:6000x100%=58,33%.

Стоимость имущества объединенных предприятий и организаций системы Белсельстроя на 1 января 1995г. составила, например, 12000 млн.рублей.

Доля собственности Республики Беларусь в имуществе объединенных предприятий и организаций составит 12000x41,67:100=5000 млн.рублей, а доля собственности субъектов хозяйствования негосударственных форм собственности — 12000-5000=7000 млн.рублей.

3. Порядок распределения доли собственности субъектов хозяйствования негосударственных форм собственности определяется Белорусским советом колхозов, Минсельхозпродом и Белсельстроем.

4. Для определения долей имущества Республики Беларусь и субъектов хозяйствования негосударственных форм собственности и их распределения по субъектам хозяйствования на областном и районном уровнях создаются комиссии из представителей Мингосимущества, Белорусского совета колхозов, Минсельхозпрода и Белсельстроя.

Предприятия и организации системы Белсельстроя представляют указанным комиссиям необходимую бухгалтерскую отчетность и другую информацию.

СОГЛАШЕНИЕ
о Таможенном союзе между Республикой Беларусь и Российской Федерацией

Правительство Республики Беларусь и Правительство Российской Федерации, именуемые в дальнейшем Договаривающиеся Стороны,

стремясь к дальнейшему развитию сбалансированных и взаимовыгодных экономических отношений;

желая обеспечить дальнейшее развитие прав и свобод человека и гражданина стран на демократических принципах, зафиксированных в документах Организации Объединенных Наций;

признавая международные общепринятые нормы в экономических отношениях и ориентируясь на правила ГАТТ/ВТО;

подтверждая приверженность свободному развитию взаимного экономического сотрудничества;

выражая намерения продолжить реализацию положений Договора о создании Экономического союза путем перехода к поэтапному формированию Таможенного союза;

руководствуясь статьей 4 Договора о создании Экономического союза, предусматривающей для каждой формы интеграции разработку комплекса взаимосвязанных мероприятий, осуществляемых в соответствии с отдельными соглашениями;

констатируя достижение определенных результатов в рамках подписанного 12 апреля 1994 г. (г.Москва) Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации о едином порядке регулирования внешнеэкономической деятельности;

в целях определения обязательств и прав Договаривающихся Сторон в поэтапном формировании Таможенного союза,

договорились о нижеследующем:

СТАТЬЯ 1
Цели и принципы функционирования Таможенного союза

1. Договаривающиеся Стороны провозглашают следующие цели создания Таможенного союза:

— обеспечение совместными действиями социально-экономического прогресса своих стран путем устранения между ними разделяющих препятствий для свободного экономического взаимодействия между хозяйствующими субъектами;

— гарантирование устойчивого развития экономики, свободного товарообмена и добросовестной конкуренции;

— укрепление координации экономической политики своих стран и обеспечение всестороннего развития национального народного хозяйства;

— создание условий для формирования общего экономического пространства;

— создание условий для активного выхода государств — членов Таможенного союза на мировой рынок.

2. Договаривающиеся Стороны определяют Таможенный союз как экономическое объединение государств, основывающееся на следующих принципах:

а) наличие единой таможенной территории государств — участников Таможенного союза. Формирование единой таможенной территории осуществляется путем:

— отмены в торговле между государствами Договаривающихся Сторон товарами, происходящими с их территорий, таможенных пошлин, налогов и сборов, имеющих эквивалентное действие, а также количественных ограничений;

— установления и применения в отношениях с третьими странами одинакового торгового режима, общих таможенных тарифов и мер нетарифного регулирования внешней торговли;

— формирования механизма взаимоотношений Таможенного союза с третьими государствами и международными организациями на основе положений Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации о едином порядке регулирования внешнеэкономической деятельности от 12 апреля 1994 г.;

б) наличие однотипного механизма регулирования экономики, базирующегося на рыночных принципах хозяйствования и унифицированном законодательстве.

СТАТЬЯ 2
Механизм и этапы создания Таможенного союза

1. Договаривающиеся Стороны осуществят комплекс взаимосвязанных мероприятий по формированию Таможенного союза, включающих следующие обязательные элементы:

1.1. Первый этап. Практическое применение механизма функционирования Соглашения о создании зоны свободной торговли от 15 апреля 1994 года и, прежде всего, отмена тарифных и количественных ограничений во взаимной торговле в соответствии с Протоколом о введении режима свободной торговли без изъятий и ограничений между Республикой Беларусь и Российской Федерацией от 6 января 1995 г., являющимся неотъемлемой частью настоящего Соглашения.

При этом отмена ограничений во взаимной торговле будет происходить на основе применения Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации о едином порядке регулирования внешнеэкономической деятельности от 12 апреля 1994 г. и создания полностью идентичных систем регулирования внешних экономических связей (в том числе тарифного и нетарифного регулирования), а также установления одинакового торгового режима, общих таможенных тарифов и мер нетарифного регулирования в отношении третьих стран.

1.2. Унификация в течение четырех месяцев с даты подписания настоящего Соглашения внешнеторгового, таможенного, валютно-финансового, налогового и другого законодательства, затрагивающего внешнеэкономическую деятельность, относящегося, в частности, к:

— экономическим условиям хозяйствования на основе рыночных принципов, обеспечивающих равные возможности и гарантии для субъектов хозяйственной деятельности государств Договаривающихся Сторон;

— ценовой политике;

— валютному регулированию и валютному контролю;

— экспортному контролю;

— недобросовестной конкуренции и ограничительной деловой практике;

— интеллектуальной собственности.

1.3. Формирование механизма взаимоотношений Таможенного союза с третьими странами и международными организациями на основе делегирования соответствующих полномочий одной из Договаривающихся Сторон.

2. Договаривающиеся Стороны организуют работу по унификации национального законодательства, регулирующего экономическую деятельность. Договаривающиеся Стороны обязуются предоставлять друг другу тексты действующих актов, содействовать в разъяснении и уточнении содержания их положений, относящихся к реформированию национальной экономики.

3. Договаривающиеся Стороны организуют контроль за правоприменительной практикой и обеспечением единообразия осуществления методов:

— установления надежных механизмов контроля за недопущением несанкционированного реэкспорта товаров в третьи страны;

— осуществления платежно-расчетных отношений по торговым и неторговым операциям на двусторонней и многосторонней основе;

— применения единого регулирования внешних экономических связей в отношении третьих стран;

— сближения экономических условий хозяйствования;

— ведения таможенной статистики внешней торговли;

— осуществления надежного таможенного контроля на внешних таможенных границах государств Договаривающихся Сторон.

4. Второй этап. Объединение после выполнения всех мероприятий, предусмотренных первым этапом, таможенных территорий государств Договаривающихся Сторон в единую таможенную территорию, решение вопроса о международной правосубъектности Таможенного союза и судьбе действующих международных договоров.

5. Договаривающиеся Стороны применяют Основы таможенных законодательств государств — участников Содружества Независимых Государств, одобренные Советом глав правительств Содружества 10 декабря 1994 года.

6. Договаривающиеся Стороны применяют Единую методологию таможенной статистики внешней торговли государств — участников Содружества Независимых Государств, утвержденную Советом глав правительств государств Содружества 10 декабря 1994 года.

7. Договаривающиеся Стороны применяют Правила определения страны происхождения товаров, утвержденные Советом глав правительств государств Содружества 24 сентября 1993 года, с последующими изменениями и дополнениями.

8. Договаривающиеся Стороны применяют Соглашение о реэкспорте товаров и порядке выдачи разрешения на реэкспорт, подписанное в Москве 15 апреля 1994 года.

9. Договаривающиеся Стороны по мере реализации настоящего Соглашения могут по взаимному согласию вносить уточнения в содержание и сроки выполнения отдельных мероприятий указанных в настоящей статье этапов.

СТАТЬЯ 3
Организация работы по созданию Таможенного союза

Договаривающиеся Стороны с целью создания Таможенного союза применят механизм двусторонних и/или многосторонних консультаций по вопросам, вытекающим из целей, принципов, условий и этапов создания Таможенного союза.

СТАТЬЯ 4
Распределение таможенных пошлин, налогов и сборов, имеющих эквивалентное действие

1. Суммы ввозных таможенных пошлин, налогов и сборов, имеющих эквивалентное действие, на товары, происходящие с территории третьей страны, вносятся в бюджет государства той Договаривающейся Стороны, которая является страной назначения товара.

2. Суммы вывозных таможенных пошлин, налогов и сборов, имеющих эквивалентное действие, на товары, происходящие с территории третьей страны и вывозимые с территории государства любой Договаривающейся Стороны на территорию государства другой Договаривающейся Стороны, вносятся в бюджет государства той Договаривающейся Стороны, с территории которой данный товар вывозится.

3. Суммы вывозных таможенных пошлин, налогов и сборов, имеющих эквивалентное действие, на товары, вывозимые с территории любой Договаривающейся Стороны в третью страну:

а) в отношении товаров, происходящих с территории государства любой Договаривающейся Стороны, с учетом положений подпункта б) пункта 3 настоящей статьи, вносятся в бюджет государства той Договаривающейся Стороны, с территории которой данный товар происходит;

б) в отношении товаров, изготовленных на территории любой Договаривающейся Стороны из сырья и/или материалов, происходящих с территории любой другой Договаривающейся Стороны, зачисляются в бюджеты государств Договаривающихся Сторон в соответствии с согласованным распределением сумм вывозных таможенных пошлин;

в) в отношении товаров, происходящих с территории третьей страны, вносятся в бюджет государства той Договаривающейся Стороны, с территории которой данный товар вывозится.

4. Договаривающиеся Стороны согласуют порядок взаимного зачисления таможенных пошлин, налогов и сборов, имеющих эквивалентное действие.

СТАТЬЯ 5
Условия введения временных ограничений

1. Временные ограничения во взаимной торговле путем использования тарифных, количественных либо иных равнозначных мер могут применяться только в случаях:

острого дефицита данного товара на внутреннем рынке — до стабилизации положения на рынке;

острого дефицита платежного баланса — до стабилизации положения с платежным балансом;

если какой-либо товар ввозится на территорию одной из Договаривающихся Сторон в таких возросших количествах или на таких условиях, которые наносят или угрожают нанести ущерб отечественным производителям подобных или непосредственно конкурирующих товаров.

2. До принятия каких-либо ограничительных мер в случаях, после того, как появилась необходимость их применения, Договаривающиеся Стороны должны предоставить друг другу соответствующую информацию для консультаций. Проведение консультаций с целью поиска приемлемого для Договаривающихся Сторон решения осуществляется в возможно короткий срок.

3. Если в результате таких консультаций Договаривающиеся Стороны в течение 45 дней со дня получения соответствующей информации не достигнут согласия относительно принятия мер по избежанию сложившейся ситуации, Договаривающаяся Сторона, потребовавшая проведения консультаций, будет свободна ввести ограничительные меры в таком объеме и на такой срок, которые необходимы для предотвращения или устранения ущерба.

4. В критических условиях, когда промедление может причинить ущерб, который будет трудно устранить, Договаривающиеся Стороны могут принять меры, упомянутые в настоящей статье, до проведения таких консультаций при условии, что консультации будут проведены незамедлительно после принятия таких мер.

5. Вводимые временные ограничения на ввоз или вывоз с момента их принятия одной из Договаривающихся Сторон должны быть сообщены другой Договаривающейся Стороне в кратчайшие сроки.

6. Договаривающиеся Стороны продолжат работу по унификации нормативно-правовой базы для избежания возможностей возникновения условий, дающих основания для введения тарифных и/или количественных ограничений во взаимной торговле.

7. Договаривающиеся Стороны обеспечат контроль за вывозом (ввозом) квотируемых и лицензируемых товаров.

СТАТЬЯ 6
Таможенный контроль

1. Договаривающиеся Стороны обеспечат единство управления своими таможенными службами на основе соответствующего Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации.

2. С учетом положений пункта 1 настоящей статьи Договаривающиеся Стороны:

— организуют совместный контроль за перемещением товаров и транспортных средств. Порядок и организация такого контроля будут регулироваться отдельными договоренностями (протоколами) между таможенными органами Договаривающихся Сторон;

— отменят таможенный контроль на общей границе при безусловном обеспечении надежного таможенного контроля на своих внешних границах.

СТАТЬЯ 7
Исключения

Настоящее Соглашение не затрагивает права любой Договаривающейся Стороны на принятие в соответствии с международным правом, а также ее внутренним законодательством мер, необходимых для охраны государственной безопасности, общественного порядка, здоровья или нравственности населения, культурно-исторического наследия своих народов, охраны редких животных и растений.

СТАТЬЯ 8
Заключительные положения

1. Все споры и разногласия между Договаривающимися Сторонами относительно толкования и/или применения положений настоящего Соглашения будут решаться путем консультаций.

2. Настоящее Соглашение не затрагивает действия других международных договоров, заключенных Договаривающимися Сторонами, не противоречащих настоящему Соглашению; при необходимости, Договаривающиеся Стороны обязуются привести их в соответствие с настоящим Соглашением.

3. Любая Договаривающаяся Сторона может прекратить свое участие в Соглашении путем направления официального письменного уведомления другой Договаривающейся Стороне о своем намерении выйти из Соглашения за 12 месяцев до выхода.

4. Настоящее Соглашение временно применяется с момента подписания и вступает в силу с даты обмена уведомлениями о выполнении Договаривающимися Сторонами всех необходимых внутригосударственных процедур.

5. Настоящее Соглашение открыто для присоединения любого государства — участника Содружества Независимых Государств, признающего положения Соглашения, действующие на момент присоединения, и выражающего готовность выполнять их в полном объеме. Присоединение осуществляется с согласия Договаривающихся Сторон на условиях и в порядке, определяемых в отдельном соглашении с присоединяющимся государством.

Совершено в г.Минске 6 января 1995 г. в двух подлинных экземплярах на белорусском и русском языках, причем оба текста имеют одинаковую силу.

СОГЛАШЕНИЕ

между Республикой Беларусь и Российской Федерацией о единстве управления таможенными службами

Республика Беларусь и Российская Федерация, именуемые в дальнейшем Сторонами,

основываясь на Соглашении о Таможенном союзе между Республикой Беларусь и Российской Федерацией,

желая обеспечить единство управления таможенными службами Республики Беларусь и Российской Федерации,

согласились о нижеследующем:

СТАТЬЯ 1

Для целей настоящего Соглашения приведенные термины означают:

"Таможенная служба Республики Беларусь" — Государственный таможенный комитет Республики Беларусь;

"Таможенная служба Российской Федерации" — Государственный таможенный комитет Российской Федерации;

"Представительство Таможенной службы Республики Беларусь при Таможенной службе Российской Федерации" — организационные структуры и сотрудники Таможенной службы Республики Беларусь, обеспечивающие единство управления Таможенной службы Республики Беларусь с Таможенной службой Российской Федерации;

"Представительство Таможенной службы Российской Федерации при Таможенной службе Республики Беларусь" — организационные структуры и сотрудники Таможенной службы Российской Федерации, обеспечивающие единство управления Таможенной службой Республики Беларусь с Таможенной службой Российской Федерации;

"члены семей сотрудников Представительств" — супруги, дети, а также постоянно совместно проживающие с сотрудниками Представительств и находящиеся на их иждивении родственники.

СТАТЬЯ 2

С целью обеспечения единства управления своими таможенными службами:

Стороны учреждают Представительство Таможенной службы Российской Федерации при Таможенной службе Республики Беларусь (далее именуется — Представительство);

Представительство возглавляет Представитель Таможенной службы Российской Федерации при Таможенной службе Республики Беларусь, который является по должности заместителем начальника Таможенной службы Российской Федерации, членом Коллегии Таможенной службы Республики Беларусь и имеет статус первого заместителя начальника Таможенной службы Республики Беларусь;

Стороны утверждают Представительство Таможенной службы Республики Беларусь при Таможенной службе Российской Федерации, вопросы функционирования которого определяются таможенными службами Сторон отдельным протоколом;

начальник Таможенной службы Республики Беларусь является по должности членом Коллегии Таможенной службы Российской Федерации;

решения таможенных служб Сторон, относящиеся к регулированию правоотношений в области таможенного дела, принимаются на основе делегирования соответствующих полномочий одной из Сторон и объявляются для исполнения в таможенных службах соответствующими решениями их начальников.

СТАТЬЯ 3

Представительство осуществляет следующие основные функции:

обеспечение в пределах своих полномочий выполнения настоящего Соглашения;

согласование решений Таможенной службы Республики Беларусь, включая решения, касающиеся развития таможенной инфраструктуры, и оперативные решения по повышению эффективности таможенного контроля;

организация обмена информацией по вопросам таможенного дела;

организация взаимодействия Таможенных служб Сторон, в том числе совместного таможенного контроля;

выработка предложений по унификации законодательства и нормативной базы в сфере таможенного дела Республики Беларусь с соответствующим законодательством и нормативной базой Российской Федерации;

определение текущих и перспективных потребностей в привлечении сотрудников Представительства для работы в Таможенной службе Республики Беларусь в порядке, установленном таможенными службами Сторон в соответствии с действующим законодательством;

согласование направления сотрудников Таможенной службы Республики Беларусь в учебные заведения Таможенной службы Российской Федерации;

согласование вопросов материально-технического оснащения Таможенной службы Республики Беларусь.

СТАТЬЯ 4

Состав, численность и структура Представительства определяются Таможенной службой Российской Федерации по согласованию с Таможенной службой Республики Беларусь.

СТАТЬЯ 5

Представитель Таможенной службы Российской Федерации при Таможенной службе Республики Беларусь:

назначается приказом начальника Таможенной службы Российской Федерации по согласованию с руководителем Таможенной службы Республики Беларусь;

осуществляет в отношении сотрудников Представительства права начальника регионального таможенного управления Российской Федерации и является распорядителем соответствующих кредитов.

СТАТЬЯ 6

На сотрудников Представительства и членов их семей распространяются в полном объеме законы и нормативные акты Российской Федерации, определяющие статус сотрудников Таможенной службы Российской Федерации; за ними сохраняются льготы и преимущества, установленные для сотрудников Таможенной службы Российской Федерации и членов их семей.

Сотрудники Представительства носят форму, установленную для должностных лиц таможенных органов Российской Федерации, и имеют право на хранение и ношение огнестрельного оружия в соответствии с порядком, установленным для должностных лиц Таможенной службы Республики Беларусь.

СТАТЬЯ 7

Сотрудники Представительства и члены их семей соблюдают Конституцию Республики Беларусь и законодательство Республики Беларусь.

Сотрудникам Представительства и членам их семей гарантируются безопасность,правовая и социальная защита.

СТАТЬЯ 8

Сотрудники Представительства не привлекаются для выполнения общественных работ, за исключением ликвидации последствий бедствий и катастроф.

СТАТЬЯ 9

Официальная корреспонденция и почта Представительства неприкосновенны. Представительство является юридическим лицом, имеет свою печать и банковский счет.

СТАТЬЯ 10

Белорусская Сторона принимает на себя обязательства по обеспечению Представительства служебными помещениями и жилым служебным фондом, другими зданиями и сооружениями, пунктами базирования, земельными участками, средствами транспорта и связи, а также социально-бытовому обеспечению его сотрудников.

СТАТЬЯ 11

Представительство освобождается от платы за землю, использование воздушного и водного пространства, аэродромов, речных портов, железнодорожных подъездных путей, а также за услуги по обеспечению полетов самолетов и вертолетов, навигационных услуг и от всех видов налогов и других платежей, подлежащих внесению в бюджеты всех уровней.

СТАТЬЯ 12

Медицинское обслуживание сотрудников Представительства и членов их семей в медицинских учреждениях осуществляется бесплатно.

СТАТЬЯ 13

Стороны осуществляют пенсионное обеспечение сотрудников Представительства, избравших постоянным местом жительства соответственно Российскую Федерацию или Республику Беларусь, в соответствии с законодательством Стороны, гражданами которой они являются.

Медицинское и санаторно-курортное обслуживание, а также выплата компенсаций, пособий и предоставление льгот пенсионерам из числа сотрудников Представительства, избравших местом жительства территорию Российской Федерации или Республики Беларусь, осуществляется в соответствии с законодательством Стороны, избранной для постоянного проживания.

СТАТЬЯ 14

Сотрудникам Представительства и членам их семей обеспечивается беспрепятственный въезд на территорию Республики Беларусь и выезд за ее пределы с правом беспошлинного перемещения всего принадлежащего им имущества.

СТАТЬЯ 15

По делам о преступлениях, совершенных сотрудниками Представительства или членами их семей, находящимися на территории Республики Беларусь, применяется уголовное и уголовно-процессуальное законодательство Республики Беларусь.

Компетентные органы Российской Федерации и Республики Беларусь могут обращаться друг к другу с просьбой о передаче или принятии юрисдикции в отношении отдельных дел, предусмотренных настоящей статьей. Такие просьбы будут рассматриваться благожелательно.

СТАТЬЯ 16

Воздушные суда Таможенной службы Российской Федерации осуществляют полеты (пролеты) в воздушном пространстве Республики Беларусь в соответствии с законодательством Республики Беларусь и установленными правилами.

СТАТЬЯ 17

Стороны признают имеющими силу документы, удостоверяющие личность сотрудников таможенных служб Сторон, их образование, специальность, право управления транспортными средствами.

Стороны признают действительность и взаимное соответствие специальных званий сотрудников Таможенной службы Российской Федерации и Республики Беларусь, в том числе присвоенных должностными лицами другой Стороны до момента подписания настоящего Соглашения.

СТАТЬЯ 18

Все расходы по содержанию Представительства, предусмотренные статьями 6, 10, 13 и 14 настоящего Соглашения, осуществляются за счет средств бюджета Российской Федерации. Порядок финансирования Представительства устанавливается таможенными службами Сторон отдельным протоколом.

СТАТЬЯ 19

Таможенные службы Сторон осуществляют оперативно-розыскную деятельность в общих интересах Российской Федерации и Республики Беларусь в соответствии с национальным законодательством Сторон.

СТАТЬЯ 20

Таможенные службы Сторон издают документы, необходимые для реализации настоящего Соглашения.

СТАТЬЯ 21

Настоящее Соглашение вступает в силу с даты последнего уведомления о выполнении Сторонами внутригосударственных процедур, необходимых для его вступления в силу.

Настоящее Соглашение временно применяется со дня его подписания.

Настоящее Соглашение будет действовать до истечения шести месяцев со дня, когда одна из Сторон направит другой Стороне письменное уведомление о своем намерении прекратить его действие.

Совершено в г.Минске 21 февраля 1995 года в двух экземплярах, каждый на белорусском и русском языках, причем оба текста имеют одинаковую силу.

ПРОТОКОЛ

о введении режима свободной торговли без изъятий и ограничений между Республикой Беларусь и Российской Федерацией

Правительство Республики Беларусь и Правительство Российской Федерации, именуемые в дальнейшем Сторонами, заключили настоящий Протокол о нижеследующем.

Стороны с удовлетворением отмечают значительный прогресс в реализации Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации о свободной торговле от 13 ноября 1992 года, Договора о создании Экономического союза от 23 сентября 1993 года в части создания механизма зоны свободной торговли как первого этапа формирования Таможенного союза, Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации о едином порядке регулирования внешнеэкономической деятельности от 12 апреля 1994 года, Соглашения о создании зоны свободной торговли от 15 апреля 1994 года, позволяющий в соответствии с достигнутыми 21 октября 1994 года в Москве договоренностями руководителей двух государств перейти в торговых отношениях между Республикой Беларусь и Российской Федерацией к осуществлению беспошлинной торговли с учетом положений статьи XXIV Генерального соглашения по тарифам и торговле.

Стороны, подтверждая ранее достигнутые двусторонние договоренности по вопросам свободы транзита и условиям сохранения военных объектов Российской Федерации на территории Республики Беларусь, договорились о введении с 1 января 1995 года режима свободной торговли между Республикой Беларусь и Российской Федерацией в полном объеме без изъятий и ограничений, указанных в статье 1 Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации о свободной торговле от 13 ноября 1992 года и о прекращении действия Протокола об изъятиях к данному Соглашению от 22 января 1993 года.

Стороны согласились в том, что введение с 1 января 1995 года режима свободной торговли между Республикой Беларусь и Российской Федерацией в полном объеме без изъятий и ограничений обусловливается подтверждением Правительством Республики Беларусь до 20 января 1995 года принятых на себя обязательств по вопросам транзита, в том числе зафиксированных в статье 10 Соглашения о свободной торговле от 13 ноября 1992 года, и выполнением необходимых внутригосударственных процедур по введению в законную силу двусторонних договоренностей по условиям сохранения военных объектов Российской Федерации на территории Республики Беларусь и Соглашения о Таможенном союзе от 6 января 1995 года, о чем должно быть сделано уведомление по дипломатическим каналам.

Совершено в г. Минске 6 января 1995 года в двух подлинных экземплярах, каждый на белорусском и русском языках, причем оба текста имеют одинаковую силу.

TeleMedia



Вы знаете имя - мы знаем номер!

Телефонный бизнес-каталог по Минску и Минской области

СП Белфакта
Тел (0172) 35 35 15
(0172) 35 19 42
(0172) 35 19 43
Факс (0172) 35 23 43

ФИРМА
реализует и поставляет под заказ:
кофе "Jacobs", "Colonial", чай "PREMIUM", краску масляную МА (Украина)
Тел. (0172) 55-82-94
Шоколад, печенье в ассортименте фабрики "DOGAN" (Турция) по цене $0,06—0,31.
Тел./факс (0172) 55-99-29
Тел./факс (01634) 6-51-38

СП ІНТЭРГРАФ

ПРОИЗВОДСТВО ПЕЧАТЕЙ ШТАМПОВ И ВИЗИТОК



Качество гарантируется.
Предлагаем самоокрашивающиеся аппараты, штемпельные подушки, мастики австрийской фирмы COLOP
(разрешение на изготовление печатей)
пр. Машерова, 11, комн. 919
☎ 23-93-31

УСЛУГИ В КОНВЕРТАЦИИ
Диалог-Оптим
осуществляет
срочные платежи в Россию, Украину, Беларусь, Молдову, Казахстан, Узбекистан, страны Балтии.
Представительство
ЧП "Всеволод Дом"
Тел.: (0172) 331-379, 230-607
(С 18.00 для предварительных заявок)

МинскКомплексБанк

Покупаем и продаем наличную СКВ за безналичный расчет, безналичную СКВ и "мягкие" валюты.

Конвертируем на МВБ БЕСПЛАТНО

Минск, ул. Б. Хмельницкого, 8 тел. 327002

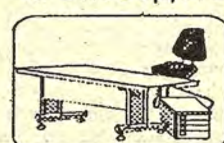
Coronaria
Частная женская гимназия
объявляет прием девочек
в 1 - 4 классы
и подготовительную группу
(возраст 4 - 6 лет)
Конт. тел.: 57-83-69
(после 19.00)

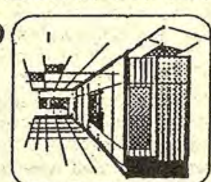
БЕЛПЕЙПЕР
Бумага для принтеров в стопе и рулонах на финской основе шириной 420мм, 210мм.
Лента для кассовых аппаратов шириной 38мм.
тел. (0172) 23-28-33

Финансовая группа БВКП
Клиент - бог. Качество - религия. Честность - закон.
Постоянно любые операции с СКВ. Осуществляем взаиморасчеты по странам ближнего зарубежья.
Гарантия банка.
☎ (0172) 21-50-19, 21-60-81.

CORPAK PLUS
— это новый вид упаковки в Беларуси:
фирменные пакеты;
скин-пак для всех видов промышленной продукции;
блистер-пак для игрушек, скобяных изделий, фурнитуры, оптики;
корекс для кондитерских изделий, мороженого;
— игрушки;
— крем для обуви.
Адрес: г.Минск, ул.Кальварийская, 24а,
тел.: (0172) 23-46-48, 23-44-53, факс (0172) 26-77-54

ПРОИЗВОДСТВЕННО-КОММЕРЧЕСКАЯ ФИРМА
belacconb





ПРЕДЛАГАЕТ
разработку, изготовление мебели и оборудования для банков, офисов, магазинов, ресторанов...
и оформление интерьера,
оказываем швейные работы под заказ(недорого)
тел. (0172) 691727
факс 691692

НАЛОГИ, КОТОРЫЕ МЫ ВЫБИРАЕМ...

БЕЗНАЛОГОВАЯ ФИРМА, фонд, банк или страховая компания?

- ☑ Учреждение фирм во всех безналоговых зонах
- ☑ Открытие банковских счетов за пределами СНГ (возможны кредитная карта и рублевый счет)
- ☑ Бесплатная консультация и информационные материалы
- ☑ Помощь при натурализации в странах Запада
- ☑ Литература по гражданскому и коммерческому праву, налогообложению и эмиграции по каталогам HOLILDAY SUPPLEMENT, LONGMAN, TOLLEY 1994-1995 г.издания



Мы гарантируем вам полную конфиденциальность
Представительство SFI: Минск, тел.:(0172) 23-70-19, 20-33-65
Приглашаем к сотрудничеству региональных представителей

от СЕЙФА до ХРАНИЛИЩА
ВЕСЬ СПЕКТР БАНКОВСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ
от корпорации
KONSMETAL
в салоне-магазине
СИСТЕМЫ ЗАЩИТЫ СОБСТВЕННОСТИ
Аэропорт Минск-1
MAGNA
Тел.(0172) 250653, 290938

проект
ИНТЕРЬЕРА
+ стильно
+ профессионально
+ доступно по цене
Дизайн-студия "ТрэнсФорма"
☎ (0172) 50-12-08

фирма «БЕЛИНТЕРПАЙП»
реализует со складов в МИНСКЕ и МОГИЛЕВЕ

ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ (ГОСТ 3262-75)
Δу 25x3,2 Δу 32x3,2 Δу 40x3,5 Δу 65x3,5
ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ЭЛЕКТРОСВАРНЫЕ ПРЯМОШОВНЫЕ (ГОСТ 10704-91)
Ф 57x3,2 Ф 114x4,5 Ф 127x4,5
Ф 152x4,5 Ф 325x6 Ф 325x9
ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ БЕСШОВНЫЕ ГОРЯЧЕКАТАНЫЕ (ГОСТ 8732-78)
Ф 76x4 Ф 102x4-4,5
Ф 159x6-7 Ф 168x8
ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ СВАРНЫЕ, ПРЯМОШОВНЫЕ ДЛЯ МАГИСТРАЛЬНЫХ ГАЗОНЕФТЕПРОВОДОВ (ГОСТ 20295-85)
Ф 219x6 Ф 273x6 Ф 325x7-8
ТРУБЫ ПРОФИЛЬНЫЕ 40x40x2,5 50x25x2,5
ОТВОДЫ КРУТОИЗОГНУТЫЕ ГОРЯЧЕДЕФОРМИРОВАННЫЕ (ГОСТ 17375-88)
Ф 76x4 Ф 89x4 Ф 133x4 Ф 159x6
Ф 325x10 Ф 530x9 Ф 530x10
ЧУГУН ЛИТЕЙНЫЙ Л1 Л2 Л3

ВСЕ ТРУБЫ С СЕРТИФИКАТАМИ КАЧЕСТВА ВЕДУЩИХ ЗАВОДОВ РОССИИ, УКРАИНЫ, БЕЛАРУСИ
ПРИНИМАЕМ ЗАЯВКИ НА ПОСТАВКУ СОРТОВОГО ПРОКАТА. СРОК ПОСТАВКИ 2 КВАРТАЛ 1995 ГОДА

Тел. в Могилеве: (0222) 23-73-95, 23-72-64.
Факс (0222) 23-65-14. Тел. в Минске (0172) 66-15-34.

МАЛАЯ ПРЫВАТЫЗАЦЫЯ
АУКЦИОН



30 мая 1995 г.
- ❑ **4 МАГАЗИНА** *общая площадь: 257, 381, 558, 797 м²*
- ❑ **ЗДАНИЕ** *общая площадь: 89 м²*
- ❑ **ПРАВО АРЕНДЫ ПОМЕЩЕНИЯ** *общая площадь 331,92 м².*

Гродно

Тел.: (0152) 45-29-81, 47-29-56

Приглашаем принять участие в аукционе в Гродно!

НПО **"ТЕХНОЛОГИЯ"**
ПРОДАЕМ со склада в Могилеве

ПРОВОЛОКУ:
- * сварочную Св-08ГС: диам. 0,8 мм; 1,0 мм; 1,2 мм; 1,6 мм; 2,0 мм
- * сварочную Св-08ГА: диам. 3,0 мм
- * арматурную: диам. 4,0 мм; 5,0 мм
- * пружинную: диам. от 0,7 до 6,0 мм
- * оцинкованную ОК: диам. 1,0 мм; 2,0 мм
- * обыкновенного качества: диам. 2,0 мм; 2,5 мм; 3,0 мм

КРУГ:
- * сталь 45: диам. 80 мм, 100 мм
- * сталь 40Х: диам. 80 мм

ЭЛЕКТРОДЫ сварочные:
- * АНО-21: диам. 3,0 мм; АНО-24: диам. 4,0 мм
- * НИАТ-5: диам. 5,0 мм (нержав.)

ГВОЗДИ строительные: длиной от 40 до 120 мм

ШИНЫ: 320*508 (МАЗ).

ОБМЕНЯЕМ нашу продукцию на:
- * лист стальной г/к толщиной 10 и 14мм
- * трубу стальную диаметром 530*10 мм.
- * трубу стальную диаметром 273*32 мм

Факс (8-0222) 22-49-57, тел. 22-21-92

НОВЫЕ автомобили ВАЗ
реэкспортные со склада в Минске

	USD
21043	5900
21053	5500
21061	5500
2107	5900-6100
2109	6100
21093	6600
21099	6900-7800
21213	7000

/0172/ 69-59-22, 69-59-30, 69-59-00. Fax 69-59-32.

Именем Республики Беларусь

ЗАКЛЮЧЕНИЕ Конституционного суда Республики Беларусь

О соответствии Конституции Указа Президента Республики Беларусь от 4 августа 1994 г. N 19 "О создании управления делами Президента Республики Беларусь" в части передачи издательства "Белорусский Дом печати" в ведение Управления делами Президента Республики Беларусь, указов Президента Республики Беларусь от 5 августа 1994 г. N 27 "О создании Национальной государственной телерадиокомпании Республики Беларусь" и от 28 сентября 1994 г. N 128 "Вопросы Национальной государственной телерадиокомпании Республики Беларусь"

Конституционный суд Республики Беларусь в составе председательствующего -- председателя Конституционного суда Тихини В.Г., судей Василевича Г.А., Кеник К.И., Пастухова М.И., Середы Н.М., Тишкевича С.И., Фадеева В.А., Филипчик Р.И.

с участием представителей: группы депутатов Верховного Совета, внесших предложение о проверке конституционности актов,-- Наумчика С.И., а также депутатов Аламшева В.П., Беленького Ю.А., Заблоцкого В.Н., Крыжановского Н.К., Малашко В.А., Садовского П.В., Семдяновой Г.Г., Трусова О.А., Шута А.А. и представителей Президента Республики Беларусь -- Киселя Г.Л. -- председателя Национальной государственной телерадиокомпании Республики Беларусь, Марыскина А.В. -- начальника государственно-правового управления администрации Президента Республики Беларусь, Хоружика Л.И. -- первого заместителя управляющего делами Президента Республики Беларусь;

экспертов: Головко А.А. -- профессора кафедры конституционного права Белорусского государственного университета, доктора юридических наук; Стрельцова Б.В. -- профессора кафедры теории и практики современной журналистики Белорусского государственного университета, доктора филологических наук;

специалистов: Довнар Н.Н. -- адвоката Минской областной коллегии адвокатов, руководителя Центра правовой помощи журналистам и писателям; Лапши И.Н. -- главного специалиста отдела сравнительного правоведения Белорусского института государственного строительства и законодательства; Русак Л.Г. -- заведующей кафедрой гражданско-правовых дисциплин Академии управления при Кабинете Министров Республики Беларусь, кандидата юридических наук, доцента рассмотрел в открытом заседании дело "О соответствии Конституции Указа Президента Республики Беларусь от 4 августа 1994г. N 19 "О создании Управления делами Президента Республики Беларусь" в части передачи издательства "Белорусский Дом печати" в ведение Управления делами Президента Республики Беларусь (Збор указаў Прэзідэнта і пастаноў Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь, 1994г., N 1, ст. 19), указов Президента Республики Беларусь от 5 августа 1994г. N 27 "О создании Национальной государственной телерадиокомпании Республики Беларусь" и от 28 сентября 1994г. N 128 "Вопросы Национальной государственной телерадиокомпании Республики Беларусь" (Збор указаў Прэзідэнта і пастаноў Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь, 1994г., N 1, ст. 27).

В судебном заседании приняли участие: Русакевич В.В. -- заместитель премьер-министра Республики Беларусь, Кондратьев В.С. -- первый заместитель председателя Верховного суда Республики Беларусь, Каменков В.С. -- заместитель председателя Высшего хозяйственного суда Республики Беларусь, Юревич В.Б. -- заместитель Генерального прокурора Республики Беларусь, Бочкова Г.В. -- заместитель министра юстиции Республики Беларусь.

Производство по делу возбуждено Конституционным судом 15 февраля 1995г. по предложению группы депутатов Верховного Совета Республики Беларусь на основании части первой статьи 127 Конституции Республики Беларусь, части второй статьи 6 Закона "О Конституционном суде Республики Беларусь".

В своем обращении в Конституционный суд депутаты Верховного Совета Республики Беларусь отметили, что Указом от 4 августа 1994г. N 19 "О создании Управления делами Президента Республики Беларусь" Президент передал издательство "Белорусский Дом печати" в ведение Управления делами Президента Республики Беларусь. Данное издательство занимает доминирующее положение на рынке полиграфических услуг Беларуси. Кроме того, Президенту Республики Беларусь непосредственно подчинена Национальная государственная телерадиокомпания, которая является единственным телевизионным средством массовой информации, вещающим на всю территорию республики. Это, по мнению депутатов, противоречит ст. 33 Конституции Республики Беларусь, которая не допускает монополизации средств массовой информации. Они считают, что монополия исполнительной власти на средства массовой информации стала причиной нарушений конституционных прав граждан Республики Беларусь.

Выслушав представителей сторон, экспертов, специалистов, свидетелей и других лиц, участвующих в судебном заседании, изучив материалы дела, проанализировав положения Конституции, других нормативных актов Республики Беларусь, а также международно-правовые акты, Конституционный суд установил следующее.

I. Указом Президента Республики Беларусь от 4 августа 1994г. N 19 "О создании Управления делами Президента Республики Беларусь" издательство "Белорусский Дом печати", находившееся в подчинении упраздненного Главного управления производственно-хозяйственных служб и заповедников Совета Министров Республики Беларусь, передано в ведение Управления делами Президента Республики Беларусь.

Согласно Закону Республики Беларусь "О печати и других средствах массовой информации", принятому 13 января 1995г., издательства (издатели) относятся к субъектам печати, которые осуществляют материально-техническое обеспечение производства продукции средств массовой информации. Одной из главных задач издательства "Белорусский Дом печати" является обеспечение печатания газет и журналов Республики Беларусь. Как государственное предприятие издательство действует на принципах полного хозяйственного расчета и экономической самостоятельности. На деятельность издателей, в том числе и "Белорусского Дома печати", распространяется Закон Республики Беларусь "О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции".

По заключению экспертов Головко А.А., Стрельцова Б.В. и мнению специалиста Лапши И.Н., передача издательства "Белорусский Дом печати" в ведение Управления делами Президента Республики Беларусь фактически не изменила его правового положения. Прежней осталась форма собственности -- государственная, цели и задачи издательства, его подчиненность органам исполнительной власти.

По оценке Министерства по антимонопольной политике, издательство "Белорусский Дом печати" занимает доминирующее положение на рынке газетной продукции с долей 82,4% и по указанной продукции включено в Государственный реестр хозяйствующих субъектов, занимающих доминирующее положение на товарных рынках Республики Беларусь.

Доминирующее положение на рынке -- признак, по которому устанавливается необходимость антимонопольного контроля за деятельностью хозяйствующего субъекта, поскольку такое положение дает возможность использовать его в своих интересах, ущемляя интересы других хозяйствующих субъектов. Однако противозаконным является не само доминирующее положение, а злоупотребление им. Это, в частности, проявилось в фактах вмешательства в деятельность издательства "Белорусский Дом печати" со стороны должностных лиц государственных органов, что привело к выходу в декабре 1994г. ряда газет с "белыми пятнами". По мнению Конституционного суда, этим нарушено конституционное право граждан Республики Беларусь на получение, хранение и распространение полной, достоверной и своевременной информации о деятельности государственных органов.

Утверждение депутатов Верховного Совета -- инициаторов обращения в Конституционный суд о том, что Указ Президента Республики Беларусь в части передачи издательства "Белорусский Дом печати" в ведение Управления делами Президента Республики Беларусь противоречит Закону "О разгосударствлении и приватизации государственной собственности в Республике Беларусь", Конституционный суд находит необоснованным.

Статьей 3 этого Закона определено, что перечень предприятий (объединений), организаций и виды имущества, не подлежащие разгосударствлению и приватизации, утверждается Верховным Советом Республики Беларусь на основе предложений Кабинета Министров Республики Беларусь. Такой перечень утвержден Верховным Советом Республики Беларусь постановлением от 16 июня 1993г. В него наряду с другими объектами включены и полиграфические предприятия, которые находятся в республиканской собственности; издательства, межиздательский фотоцентр; республиканское и местное телевидение, радиовещание, включая кабельное телевидение. Указав в числе объектов, не подлежащих разгосударствлению и приватизации, издательство "Белорусский Дом печати", Президент Республики Беларусь фактически повторил нормы данного постановления.

С учетом изложенного Конституционный суд приходит к выводу, что Указ Президента Республики Беларусь от 4 августа 1994г. N 19 "О создании Управления делами Президента Республики Беларусь" в части передачи издательства "Белорусский Дом печати" в ведение Управления делами Президента Республики Беларусь не противоречит Конституции и Закону "О разгосударствлении и приватизации государственной собственности в Республике Беларусь".

II. Указом Президента Республики Беларусь от 5 августа 1994г. N 27 упразднен Государственный комитет по телевидению и радиовещанию и на базе его имущества создана Национальная государственная телерадиокомпания Республики Беларусь (Белтелерадиокомпания).

Президент Республики Беларусь руководит системой органов исполнительной власти и обеспечивает их взаимодействие с представительными органами, создает и упраздняет министерства, государственные комитеты и другие центральные органы управления Республики Беларусь (ст. 100 Конституции).

Законом "О Президенте Республики Беларусь", принятым 21 февраля 1995г., Президент наделен правом руководить системой органов исполнительной власти, подчиненных Президенту, Кабинету Министров, министерствами, государственными комитетами, другими подведомственными ему органами управления в Республике Беларусь; создавать и упразднять министерства, государственные комитеты и иные центральные органы управления Республики Беларусь; назначать руководителей создаваемых Президентом министерств, государственных комитетов, других центральных органов управления Республики Беларусь, если иное не предусматривается Конституцией. Президент имеет право в случаях, предусмотренных законом, принимать к своему рассмотрению вопросы, которые входят в компетенцию органов исполнительной власти.

Закон "О Кабинете Министров Республики Беларусь", принятый 21 февраля 1995г., устанавливает, что Президент Республики Беларусь правомочен решать любые вопросы, которые находятся в ведении Кабинета Министров.

Следовательно, Указ Президента Республики Беларусь от 5 августа 1994г. N 27 "О создании Национальной государственной телерадиокомпании Республики Беларусь" не противоречит положениям Конституции, а также законам "О Президенте Республики Беларусь" и "О Кабинете Министров Республики Беларусь".

III. Указом Президента Республики Беларусь от 28 сентября 1994 года N 128 "Вопросы Национальной государственной телерадиокомпании" утверждено Положение о Национальной государственной телерадиокомпании" Республики Беларусь.

Согласно Положению Белтелерадиокомпания является центральным органом государственного управления и подчиняется Президенту Республики Беларусь. По согласованию с Министерством связи и информатики она выдает юридическим и физическим лицам разрешения на приобретение (реализацию), проектирование, строительство (установку), эксплуатацию и ввоз высокочастотных установок и радиоэлектронных средств с радиоизлучением или приостанавливает действие таких разрешений; присваивает частотные каналы для использования в передающих, приемных и кабельных системах телевидения и радиовещания, принимает участие в распределении частот с учетом приоритета государственного телерадиовещания. Она осуществляет лицензирование деятельности организаций, которые осуществляют телерадиовещание на территории Республики Беларусь; в приоритетном порядке пользуется телерадиотрансляционными средствами; определяет режим функционирования, объем и порядок работы всех технических средств телерадиовещания и т.д. Белтелерадиокомпания занимается также производственно-хозяйственной деятельностью; готовит теле- и радиопрограммы, распространяет их на территории Республики Беларусь и за ее пределами. В установленном порядке Белтелерадиокомпания осуществляет внешнеэкономическую, рекламную и издательскую деятельность.

Анализ норм Положения о Национальной государственной телерадиокомпании Республики Беларусь свидетельствует, что Белтелерадиокомпания выступает одновременно как средство массовой информации и центральный орган государственного управления, наделенный исполнительно-распорядительными и контрольными полномочиями в сфере телевидения и радиовещания. Это создает ситуацию, при которой Белтелерадиокомпания получает преимущества перед другими средствами массовой информации.

Конституционный суд считает, что сочетание в одном лице функций центрального органа государственного управления и средств массовой информации входит в противоречие со статьей 13 Конституции, в соответствии с которой государство предоставляет всем равные права для осуществления хозяйственной и иной деятельности, кроме запрещенной законом, и гарантирует равную защиту и равные условия для развития всех форм собственности.

Белтелерадиокомпания в отличие от других организаций телевещания является единственным электронным средством массовой информации, которое распространяет свою информационную продукцию на территории всей республики.

Министерство по антимонопольной политике Республики Беларусь в своем официальном заключении от 24 марта 1995 года отмечает, что имеются основания для признания сферы деятельности Белтелерадиокомпании государственной монополией.

По заключению эксперта Стрельцова Б. В. и мнению специалистов Довнар Н. В., Лапши И. Н. и Русак Л. Г., наделение Белтелерадиокомпании властными полномочиями по отношению к другим телерадиокомпаниям ставит ее в преимущественное положение и позволяет ей диктовать им свои условия. В сочетании с доминирующим положением Белтелерадиокомпании на информационном рынке республики это ведет к монополизации теле- и радиовещания как основных видов электронных средств массовой информации.

Конституционный суд пришел к выводу, что придание Белтелерадиокомпании функций центрального органа государственного управления в сочетании с доминирующим положением означает установление ее монополии в сфере телерадиовещания. Тем самым Положение о Национальной государственной телерадиокомпании Республики Беларусь противоречит статье 33 Конституции, которая запрещает монополизацию средств массовой информации государством, общественными объединениями или отдельными гражданами.

С учетом изложенного и руководствуясь статьями 127, 128, 129 Конституции Республики Беларусь, статьями 5, 36, 38, 40, 43 Закона "О Конституционном суде Республики Беларусь", Конституционный суд

РЕШИЛ:

1. Признать, что указы Президента Республики Беларусь от 4 августа 1994 г. N 19 "О создании Управления делами Президента Республики Беларусь" в части передачи издательства "Белорусский Дом печати" в ведение Управления делами Президента Республики Беларусь и от 5 августа 1994 г. N 27 "О создании Национальной государственной телерадиокомпании Республики Беларусь" не противоречат Конституции Республики Беларусь.

2. Признать не соответствующим Конституции Положение о Национальной государственной телерадиокомпании Республики Беларусь, утвержденное Указом Президента Республики Беларусь от 28 сентября 1994 г. N 128 "Вопросы Национальной государственной телерадиокомпании Республики Беларусь", в части придания Национальной государственной телерадиокомпании Республики Беларусь функций центрального органа государственного управления и наделения ее властными полномочиями по отношению к другим организациям телевещания и радио. Указанные нормы утрачивают силу с 1 июля 1995 г.

3. Предложить Министерству по антимонопольной политике Республики Беларусь рассмотреть вопросы, связанные с доминирующим положением издательства "Белорусский Дом печати" в сфере производства газетно-журнальной продукции, и принять соответствующие меры на основании действующего законодательства.

4. Опубликовать настоящее Заключение в десятидневный срок со дня принятия в "Ведамасцях Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь", "Народнай газеце", "Звяздзе", а также в тех изданиях, где были опубликованы указы Президента Республики Беларусь, ставшие предметом проверки Конституционного суда Республики Беларусь.

5. Настоящее Заключение вступает в силу со дня его принятия, является окончательным, обжалованию и опротестованию не подлежит.

Председательствующий -- председатель Конституционного суда Республики Беларусь

В. Г. ТИХИНЯ

14 апреля 1995 г., г. Минск, N 3-12/95.

Размещение рекламы в таблице — тел./факс 61-64-22.
Цена за одну строку — 30 тыс. рублей.
Последний срок подачи информации в номер — понедельник 11-00.

КОМПЬЮТЕРЫ

Модель	RAM	HDD	FDD	Монитор	VRAM	Мышь	Примечание	Гарантия, мес.	Цена USD	Продавец	Телефон
Cycom 286-12	1	40	//	SVGA.28	256		MT	12	590	ВОБЭКС	31-70-79
BM2001 286-12	1	170	3.5"	VGA.39	256			12	550	МПОВТ	32-71-38 31-26-87
BM2001 286-12	1	170	3.5"	mVGA.39	256			12	502		
EC1863.11 386SX25	2	170	//	VGA.39	256			12	от 599		
AT386X40	2	210	//	SVGA.28	512	+	любые изм. конфигурации, сертиф.РФ	12	760	SUNRISE	34-43-56 34-44-70
AT386DX40	4	210	//	SVGA.28	512	+		12	900		
Dainova 386SX40	1	170	3.5	mSVGA	256		сертиф. РБ, измен.конфиг.	15	553	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
Dainova 386SX40	2	250	//	SVGA.28	256		LR,сертиф.РБ, измен.конфиг.	15	764		
Dainova 386DX40	4	170	//	SVGA.39	256		K8int,MT,сертиф.РБ,изм.конф.	15	756		
Dainova 386DX40	4	250	//	SVGA.28	512		K8int, LR, MT, сертификат РБ, измен.конфиг.	15	878		
Dainova 386DX40	4	340	//	SVGA.28	512			15	892		
386SX40	2	270	1.44	VGA.39	256	+	Daewoo	12	665	Юнилэб	66-65-75 66-15-16
386DX40	1	270	1.44	mSVGA	256	+	K128, Daewoo	12	550		
386DX40	4	270	//	VGA.28	256	+	K128, LR, Daewoo	12	920		
HiTech 386DX40	4	210	//	mSVGA	512		K128, ISA, IDE	18	794	Высокие Технологии	20-79-11 20-63-23
HiTech 386DX40	4	210	//	SVGA.28	512		K128, NI, LR, ISA, IDE	18	963		
386DX40	2	210		SVGA.39	256		K128,ISA		889	Новый век	66-16-07
386SX40	1	170	3.5"	mono	256	+	MT, сертиф. DOS 6.0	15	560	Мед.системы	32-31-74
386SX40	2	170	3.5"	SVGA.28	512	+	MT, сертиф. DOS 6.0	15	686		
386DX40	4	260	3.5"	SVGA.28	256	+	K128, MT, сертиф.DOS 6.0	15	790		
386DX40	4	340	3.5"	SVGA.28	256	+	K128, MT, сертиф. DOS 6.0	15	810		
386DX40	4	420	3.5"	SVGA.28	256	+	K128, MT, сертиф. DOS 6.0	15	830		
386DX40	8	420	3.5"	SVGA.28	512	+	K128, MT, сертиф. DOS 6.0	15	1025		
386SX33	2	106	//	mSVGA	256			24	584	Информатика	37-06-62 37-45-19
386SX33	2	170	//	SVGA.39	256			24	736		
386DX40	4	210	//	SVGA.39	256		K128	24	873		
BM2002 486SX25	4	170	//	VGA.39	256			12	догов.	МПОВТ	32-71-38 31-26-87
ICS 486SX33	4	340	//	SVGA.28	512		MT	12	догов.		
ICS 486DX33	4	340	//	SVGA.28	512		MT	12	догов.		
ICS 486SX2-50	4	340	//	SVGA.28	512		MT	12	догов.		
AT486DX33	4	210	//	SVGA.28	512	+	изм.конф. DOS6.22	18	1070	SUNRISE	34-43-56 34-44-70
AT486DX2-66	4	210	//	SVGA.28	512	+	DOS6.22.CPU Intel,GS, любые конфигурации	18	1185		
AT486DX2-66	8	340	//	SVGA.28	1	+		18	1405		
AT486DX2-66	16	510	//	SVGA.28	1	+		18	1800		
486DLC40	4	210	//	SVGA.28	512	+	DOS6.22,серт.РФ	12	990		
DFI i486SX33	4	250	//	SVGA.28	512		K256, DFI USA, LR, Intel, VLB, измен. конфиг.	24	1044	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
DFI i486SX33	4	340	//	SVGA.28	512			24	1058		
DFI i486SX33	4	420	//	SVGA.28	512			24	1067		
DFI i486DX2-50	4	250	//	SVGA.28	512	+		24	1058		
DFI i486DX2-50	4	340	//	SVGA.28	512	+		24	1072		
DFI i486DX2-50	8	340	//	SVGA.28	512	+		24	1256		
DFI i486DX2-50	4	420	//	SVGA.28	512	+		24	1081		
DFI i486DX2-50	8	420	//	SVGA.28	512	+		24	1265		
DFI i486DX2-66	4	340	//	SVGA.28	512	+		24	1152		
DFI i486DX2-66	8	340	//	SVGA.28	512	+		24	1336		
DFI i486DX2-66	4	420	//	SVGA.28	512	+		24	1161		
DFI i486DX2-66	8	420	//	SVGA.28	512	+		24	1345		
Dainova P5-66	8	500	3.5"	SVGA.28	1	+	MB-ALI, Intel, NI, LR, PCI	24	1693		
Dainova P5-66	8	850	3.5"	SVGA.28	1	+	MB-SIS, Intel, NI, LR, PCI	24	1827		
Dainova P5-66	16	850	3.5"	SVGA.28	1	+	MB-SIS, Intel, NI, LR, PCI	24	2263		
486SX33	4	260	3.5"	SVGA.28	256	+	K128,MT,LR, сертиф.DOS 6.0	24	910	Мед.системы	32-31-74
486DX40	4	340	3.5"	SVGA.28	256	+	K128,MT,LR,сертиф. DOS 6.0	24	940		
486DX40	4	420	3.5"	SVGA.28	256	+	K128,MT,LR,сертиф. DOS 6.0	24	960		
486DX2-66	8	520	3.5"	SVGA.28	512	+	K256,MT,ISA/VLB,сертиф.DOS6.0	24	1277		
486DX2-66	8	850	3.5"	SVGA.28	512	+	K256,MT,ISA/VLB,сертиф.	24	1387		
486SX33	4	270	//	mSVGA	512	+	K256, Intel	18	930	Юнилэб	66-65-75 66-15-16
486DX33	4	270	//	SVGA.28	1	+	K256,VLB,LR Daewoo, сертиф. РБ, измен.конфиг.	18	1110		
486DX2-66	4	270	//	SVGA.28	1	+		18	1135		
486SX25	4	210		SVGA.39	512		K256,Green VLB		963	Новый век	66-16-07 66-01-22 66-44-04 66-84-82
486DX33	4	340		SVGA.39	512		K256,Green VLB		1122		
486DX40	4	340		SVGA.28	512		K256,Green VLB		1102		
486DX2-50	4	340		SVGA.28	512		K256,Green VLB		1128		
486DX2-66	4	540		SVGA.39	1		K256,Green VLB		1256		
Optimus SA 486SX33	4	420	//	mSVGA	512		K256,VLB,Intel,Green PC,Datas	24	993	Бел-Оптимус	62-18-13
Optimus SA 486SX33	4	420	//	SVGA.28	512		K256,LR,VLB,Intel,Green PC	24	1169		
Optimus SA 486DX2-66	4	420	//	mSVGA	512		K256,VLB,Intel,Green PC	24	1093		
Optimus SA 486DX2-66	4	420	//	SVGA.28	512		K256,LR,VLB,Intel,Green PC	24	1269		
Optimus SA 486DX2-66	4	546	//	SVGA.28	1		K256,LR,VLB,Intel,Green PC	24	1333		
Optimus SA 486DX2-66	8	546	//	SVGA.28	1		LR,PCI,Intel,HDD Maxtor	24	1686		
Optimus SA P-60	8	850	//	SVGA.28	1		K256,LR,PCI,Intel,HDD Maxtor	24	2045		
Optimus SA P-90	8	850	//	SVGA.28	1		K256,LR,PCI,Intel,HDD Maxtor	24	2496		
HiTech UMC486SX2-80	4	210	//	mSVGA	512		K256,ISA	18	863	Высокие технологии	20-79-11 20-63-23
HiTech UMC486SX2-80	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI, LR, VLB	18	1320		
HiTech Cx486DX2-66	4	210	//	mSVGA	512		K256, ISA	18	919		
HiTech Cx486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	512		K256, NI, LR, ISA	18	1376		
HiTech i486DX2-66	16	540	//	SVGA.28	1		K256, NI, LR, SCSI, VLB	18	1922		
HiTech P5-60	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI, LR, SCSI, PCI	18	1851		
HiTech P5-90	16	1080	//	SVGA.28	1		K256, NI, LR, SCSI, PCI	18	2943		
DTK UMC486SX2-80	4	210	3.5"	mSVGA	512		K256, ISA/VLB, IDE	24	908		
DTK UMC486SX2-80	8	540	3.5"	SVGA.28	1		K256, NI, LR, ISA/VLB, T9440 VLB Card, IDE	24	1414		
DTK Cx486DX2-66	8	540	3.5"	SVGA.28	1			24	1502		
DTK Cx486DX2-66	16	1080	3.5"	SVGA.28	1			24	2402		
DTK i486DX2-66	8	540	3.5"	SVGA.28	1			24	1702		
DTK P5-60	8	540	3.5"	SVGA.28	1		K256, NI, LR, ISA/PCI, T9420 PCI Card, IDE	24	1899		
DTK P5-90	32	1080	3.5"	SVGA.28	1			24	3743		
BelABM486SX40	4	264	3.5"	mono	512	+	MT, Green Bios	24	833	BelABM	34-79-72 34-81-05
BelABM486SX40	4	264	//	SVGA.28	512	+	LR, NI, Green Bios	24	1041		
BelABM486SX40	4	210	//	SVGA.28	512	+	K256, LR, NI, Green Bios	24	1084		
BelABM486SX40	8	210	//	SVGA.28	512	+		24	1264		
BelABM486SX40	4	352	//	SVGA.28	512	+	LR, NI, Green Bios	24	1077		
BelABM486SX40	4	352	//	SVGA.28	512	+	K256, LR, NI, Green Bios	24	1121		
BelABM486SX40	8	210	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, NI, VESA, Green Bios	24	1309		
BelABM486SX40	8	352	//	SVGA.28	1	+		24	1346		
BelABM486SX40	4	528	//	SVGA.28	512	+	LR, NI, Green Bios	24	1147		
BelABM486SX40	8	528	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, NI, VESA, Gr.Bios	24	1416		
BelABM486DX2-66	4	264	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, MT	24	1267		
BelABM486DX2-66	4	264	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, DT	24	1252		
BelABM486DX2-66	8	264	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, MT	24	1450		
BelABM486DX2-66	8	264	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, DT	24	1435		
BelABM486DX2-66	4	352	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, MT	24	1285		
BelABM486DX2-66	4	352	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, DT	24	1270		
BelABM486DX2-66	8	352	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, MT	24	1468		
BelABM486DX2-66	8	352	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, DT	24	1453		
BelABM486DX2-66	4	528	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, MT	24	1326		
BelABM486DX2-66	4	528	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, DT	24	1311		
BelABM486DX2-66	8	528	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, MT	24	1509		
BelABM486DX2-66	8	528	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, DT	24	1494		
BelABM486DX2-66	16	528	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, MT	24	1875		
BelABM486DX2-66	16	528	//	SVGA.28	1	+	K256, VLB, LR, NI, DT	24	1860		
BelABM486DX2-66	8	1083	//	SVGA.28	1	+	SCSI, VESA, LR, NI, T	24	1958		
BelABM486DX2-66	16	1083	//	SVGA.28	1	+	SCSI, VESA, LR, NI, T	24	2304		
BelABM P-66	8	528	//	SVGA.28	1	+	K512, PCI, LR, NI, T	24	2069		
BelABM P-66	16	1083	//	SVGA.28	1	+	K512, SCSI, PCI, LR, NI, T	24	2769		
i486SX25	4	250	3.5"	SVGA.28	1	+	VLB, Win.acc., любые измен.	36	1099	COMTRIS	61-12-11
a486DX2-66	4	540	3.5"	SVGA.28	1	+	VLB, Win.acc., любые измен.	36	1335		
AT486SX33	4	260	3.5"	SVGA.28	512		LR	12	899	СНАП	77-80-61
486SX33	2	170	//	SVGA.39	256		K8,UMC,ISA	24	771	Информатика	37-06-62 37-45-19
486SX33	4	210	//	SVGA.39	256		K8,UMC,ISA	24	880		
486DX2-50	4	270	//	SVGA.39	256		K128,Cyrix,ISA/VLB	24	989		
486DX2-50	4	340	//	SVGA.28	512		K128,Cyrix,ISA/VLB	24	1040		
486DX2-66	4	270	//	SVGA.39	256		K128,AMD,ISA/VLB	24	1066		
486DX2-66	8	530	//	SVGA.28	512		K256,AMD,ISA/VLB	24	1336		
486DX2-66	16	850	//	SVGA.28	1		K256,AMD,ISA/VLB	24	1786		
486DX4-100	16	850	3.5"	SVGA.28	1		K256,AMD,ISA/VLB	24	1843		
Aser 486SX25	4	120	3.5"	SVGA.28	512		K128, LR, CD-ROM, sound	12	1499	Программа	32-87-35 32-43-43
Lintek 486SX33	4	260	3.5"	SVGA.28	512		LR	12	895		
Lintek 486DX33	4	260	3.5"	SVGA.28	512		K256, LR	12	1019		
Lintek 486DX40	4	260	3.5"	SVGA.28	512		K256, LR	12	971		
Lintek 486DX2-66	4	420	3.5"	SVGA.28	512		K256, LR	12	1099		
Lintek 586-66	8	520	3.5"	SVGA.28	1		K256, LR, PCI, MPR-II	12	2228		

NOTEBOOK

Модель	RAM	HDD	FDD	Монитор	VRAM	Мышь	Примечание	Гарантия, мес.	Цена USD	Продавец	Телефон
486SX25	4	170	3.5"	mono	1Mb		GoldStar tracball intel inside	12	1350	SUNRISE	34-43-56 34-44-70
486SX25	4	170	3.5"	color	1Mb			12	2055		
Toshiba T1910CS 486SX33	4	200	3.5"	VGA9.5"	256		DualScan,Trackball PCMCIA III,сумка, склад	12	2080	Бетарк	64-79-30
Toshiba T2400CT 486DX2-50	8	250	3.5"	SVGA8.5"	1		Active Color,VLB,PCMCIA II+III,SCSI-II,склад	12	3330		
TEXAS Instr. 4000E 486DX2-50	4	200	3.5"	9.4"	.		DualScan,Trackball,склад	12	2310		
NEC VERSA V/50 486DX2-50	4	340	3.5"	SVGA9.5"	1		ActiveColor,VLB,смен.HDD, Trackball,PCMCIA II+III,склад	12	3390		

РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ

Модель	RAM	HDD	FDD	Монитор	VRAM	Мышь	Примечание	Гарантия, мес.	Цена USD	Продавец	Телефон
Optimus SA 5LX-90	16		3.5"		512		8EISA,Intel XPRESS,f.SCSI2	24	4219	Бел-Оптимус	62-18-13
Optimus SA 5MX-90	16		3.5"		512		8EISA,IntelXPRESS,DualPentium,f.SCSI2	24	4691		
Compaq486SX2-66	4	270	3.5"	SVGA14"	1		Presario460	36	1562	BelABM	34-79-72 34-81-05
Compaq486SX2-66	4	420	3.5"	SVGA14"	1		Presario520, multymedia	36	1976		
Compaq486DX2-50	8	340	3.5"		1		Prolinea, VLB	36	2049		
Compaq486DX4-10	8	525	3.5"		1		Prolinea, Intel, VLB	36	2790		
Compaq P-90	16	2x	3.5"	mono	1		Prosignia 300,f.SCSI-2,CD-ROM	36	6378		
Compaq P-90	16	1050	3.5"	mono	1		Prosignia 500,f.SCSI-2,CD-ROM	36	7950		

Модель	Примечание	Цена $ USA	Продавец	Телефон
ИЗДАТЕЛЬСКИЕ СИСТЕМЫ				
Настольные издательские системы "под ключ"			БОФФ	39-59-24
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ				
MS OFFICE4.3 PROF	рус., Excel5, Word6.0, Access2.0-рус., Power Point4.0	245/345	МиСофт	49-34-21 49-83-39
Windows for Workgroups3.11 — русская сетевая версия Windows		37/105		
FoxPro2.6 PRO for Win	русская версия, склад	198/392		
NetWare 3.12 (рус.)	сетевое ПО 5 — 250 user	от 795	BelABM	34-79-72 34-81-05
NetWare 4.02	сетевое ПО 5 — 1000 user	от 1395		
Novell Dos 7.0	+Personal NetWare	66		
SCO UNIX 3.2.4.2	операционная система	call	Datastream	26-17-86 27-49-10
SCO Open DeskTop3.0CD операционная система		call		
БАЗЫ ДАННЫХ				
ЮСИАС 2.0	законодат.РБ с еженедельной актуализацией (30Mb)	120	РЕГИСТР	49-41-28
Вся БЕЛАРУСЬ-95	каталог предприятий РБ, 50000 предприятий		Векслер	71-44-09
МОНИТОРЫ				
Yakumo	14", mSVGA	105	Программа	32-87-35
Smile	14", 15", 17" SVGA LR MPR-II	от 265		
APX 1458VA 0.28	14" Color SVGA LR, 1024x768, MPR-II, NI	244	BelABM	34-79-72
SAMPO	14", 15", 17", 20", NI 1280x1024 (1600x1280), .26-.28, 1г.г.	310-1400	MAC Электроник	35-12-01
INTRA 15"	1280x1024, 28, 65kHz/100Hz, Flat Screen, 1г.г.	380		
PHILIPS	8270 15", 6282 17", 6088 17"		Дайнова	30-23-56
ПРИНТЕРЫ				
Матричные				
Epson LQ-100/LX-300	A4, 24pin, автоподача/A4, 9pin	220/208	Программа	32-87-35
Epson LX-1050	A3, 9pin	350		
Epson LX-300	A4, 240cps, рус., 1г.г.	197	Котбис	36-03-12 36-29-25
Epson LQ-100	A4, 24pin, 240cps, 1г.г.	225		
Epson LQ-100	A4, 24pin, рус., 1г.г.	270	SUNRISE	34-43-56 34-44-70
OKI 321	A3, 9pin, 360cps, 28Kb, 1г.г.	479		
OKI 521	A3, 9pin, 433cps, 64Kb, буфер, 1г.г.	599		
Epson LX-100	A4, 9pin, рус., 1г.г.	211		
OKI Mikroline 321	A3, 9pin, 360cps, эмул. Epson FX, рус., 1г.г.	470	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
OKI Mikroline 386	A3, 24pin, 270cps, эмул. Epson LQ, рус., 1г.г.	585		
OKI Mikroline 390FB	A3, 24pin, 270cps, рус., прямая подача бумаги, 1г.г.	865		
OKI Mikroline 320	A3, 9pin, 360cps, рус., 1г.г.	387		
Fujitsu DL700	B4, 24pin, 216cps, 10fonts, рус., 1г.г.	248		
Star LC20	A4, 9pin, 180cps, рус., 1г.г.	186		
SEIKOSHA 1900	A4, 9pin, 192cps, рус., 1г.г.	210	MAC Электроник	35-12-01
SEIKOSHA 2415	A3, 9pin, 300cps, рус., 1г.г.	380		
SEIKOSHA MP-5450	9pin, 300cps, рус., 1г.г.	395		
Epson LX-1050	9pin, 380cps, рус., 1г.г.	415		
Epson LX-1050	A3, 9pin, в составе ПТК, 1г.г.	350	В.Технологии	20-79-11
Epson LX-100	A4, 9pin, 240cps, 1-2г.г.	190	Информатика	37-06-62 37-45-19
Epson LQ-100	A4, 24pin,240cps,1-2г.г.	226		
Epson LX-1050+	A3,9pin,240cps,1-2 г.г.	350		
Epson FX-1170	A3, 9pin, 380cps, 1-2г.г.	556		
Panasonic KX-P1150	A4, 9pin, 240cps, 1-2г.г.	165		
Panasonic KX-P1121	A4, 24pin, 240cps, 1-2 г.г.	216		
Panasonic KX-P1695	A3, 9pin, 240cps, 1-2 г.г.	412		
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 240cps, рус.	330	Мед.системы	32-31-74
Fujitsu DL700	A4R, 24pin, 360dpi, 240cps, рус., 2г.г.	250	BelABM	34-79-72
Star LC-100	A4, 9pin, 180cps, 1 г.г.,	195	МИНТЕХПРОМ Минск 20-82-01	
Epson LQ-100	24pin, 1г.г.,	228		
Epson LX-300	9pin, 240cps, 1г.г.,	221		
Epson LX-100	A4, 9pin, 240cps, 1г.г.,	195		
CITIZEN ABC	A4, 24pin, 2г.г.,	265		
Струйные				
Fujitsu B100plus	A4, 300dpi, 180cps, рус., 1 г.г.	245	Дайнова	30-23-56
Fujitsu B100plus	A4, 300dpi, 180cps, 128Kb, рус., 2г.г.	230	BelABM	34-79-72
Fujitsu B100plus	A4, 1г.г.	265	ЮНИЛЭБ	66-65-75
Epson Stylus 800	A4, 300dpi	350	Программа	32-87-35
Epson Stylus 800	A4	350	Информатика	37-06-62
Epson Stylus 300	A4, 360dpi, 220cps, автоподача, 1 г.г.	265	Мед.системы	32-31-74
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 500cps, автоподача, 1 г.г.	590		
Epson Stylus color	A3, 720dpi, 400cps, автоподача, 1 г.г.	812		
Epson STYLUS-color	A4, 720dpi, в составе ПТК, 1г.г.	825	Высокие Технологии	20-79-11 20-63-23
HP DeskJet 560C	A4 в составе ПТК, color 1г.г.	675		
Лазерные				
OKI OL400ex	A4, 300dpi, 4ppm, 0.5Mb, эмул. HP laserJet IIP, 1г.г.	617	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
OKI OL410ex	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, эмул. HP laserJet III, 1г.г.	899		
HP LaserJet 4L	A4, в составе ПТК, 1г.г.	821	В.Технологии	20-79-11
Panasonic KX-SP100	A4, 300dpi, прогр.рус., факс, ксерокс, 1г.г.	1477	SUNRISE	34-43-56 34-44-70
OKI 410 tx	600x600dpi, 4ppm, 512Kb, RIK cpu, 1г.г.	919		
Wang LDP-8	A4, 300x300dpi, 4ppm, 512k, прогр.рус., 1г.г.	962		
Epson EPL-5600	600dpi, 1-2 г.г.	1112	Информатика	37-06-63 37-45-19
Panasonic KX-P4400	300dpi, PCL4, 1-2 г.г.	608		
Panasonic KX-P4401	300dpi, PCL5, 1-2 г.г.	659		
SEIKOSHA OP-104	300dpi, 4ppm, 1Mb, 1г.г.	650	MAC Элек.	35-12-01
Fujitsu VM8	A4, 300x300 dpi, 8ppm, RAM1-9, 2 г.г.	905	BelABM	34-79-72
Банковские				
OKI Mikroline 3410	A3, 9pin, 550cps, эмул. Epson FX, рус., 1г.г.	1363	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
OKI Mikroline 3410	A3, 24pin, 607cps, эмул. Epson LQ, картридж, рус., 1г.г.	1315		
Для Notebook				
CITIZEN PN48	A4, 1.17 кг, 2г.г.	295	Минтехпром	20-82-01
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
Ethernet NE2000		38	Мед.системы	32-31-74
Digi PC/4e LAN	ISA, DB25 Cable, 5л.г.	635	Datastream	26-54-47 23-24-76
Digi PC/8e LAN	ISA, DB25 Cable, 5 л.г.	825		
Digi PC/16em LAN	ISA, DB25 Box, 5л.г.	1390		
Digi AccelePort 8LAN	ISA, DB25 Cable, 5 л.г.	1020		
Digi PC/8em System	ISA, EISA, 5 л.г.	1020		
Digi PC/16em System	ISA, EISA, 5 л.г.	1340		
Digi PC/32em System	ISA, EISA, 5 л.г.	2135		
Digi PORTS/16em	ISA, EISA, 5 л.г.	830		
Digi CX System	ISA, EISA, 5 л.г.	2040		
Digi PortServer 8	CoaxEthernet, 5 л.г.	1350		
Digi PortServer 16	CoaxEthernet, 5 л.г.	1670		
Digi SyncPort/X.25	v11, v24, v35, v36, 5 л.г.	1855		
Кабель	RG-58	0.48/m	Программа	32-87-35
Коннекторы, терминаторы (в ассортименте)		2		
ETHERNET 16	NE2000	42		
Pocket Ethernet	adapter BNC/UTP/2	130		
Ethernet Repeater	2/4-Ports	245/450		
Ethernet 16	NE2000 comp., BNC/UTP, NOVELL-cert., jumperless	50		
EtherLink III 16	3Com, ISA, Combo, AUI/BNC/UTR	135		
Ethernet PCI	BNC/UTP, NOVELL-cert.	170		
Ethernet PCMCIA	BNC/UTP	220		
Ethernet HUB	8UTP/1BNC	170		
Локальные вычислительные сети "под ключ"				
Локальные вычислительные сети "под ключ"			Мед.системы	32-31-74
Установка локальных вычислительных сетей "под ключ"		от 60	Datastream	26-17-86
Сетевое оборудование ETHERNET и ARCNET			ДАЙНОВА	30-23-56
ДИСКЕТЫ				
BASF	5.25"/3.5", 2HD, 10шт.	7.5/9.5	Минтехпром	20-82-01
SONY	3.5", 2HD, 20шт, с боксом	19.5		
NASHUA	3.5/5.25", HD	0.7/0.6	СНАП	77-80-61

BASF MEGA	3.5", 2HD	0.78	COMTRIS	61-12-11
TDK	3.5" MF-2HD, super EB	0.9		
"3M"	3.5 DS, HD (10 шт.)	8.9	Дайнова	30-23-56
"3M"	5.25", DS, HD, 10 шт., опт.скидки	6,9		
KRAMDS	5.25", DS/DD, 10 шт., пр-во BASF	5	В.Технологии	20-79-11
VERBATIM	3.5"/5.25" в ассорт.,есть 20+2 бесплатно	от 0.71	ДРАЙВ	23-54-89
"3M", Verbatim	3.5", в ассортименте	0.7	Мед.системы	32-31-74
Verbatim	5.25"	0.7		
	3.5", 1,44Mb 2S/HD, 10 шт.	6	Программа	32-87-35
POLAROID	5.25", 1.2Mb, 10 шт.	7	Polaroid RB	63-45-45

СКАНЕРЫ

Image Artist	800dpi, 64/256gray, ручной, Twain, 1г.г.	125	MAC Электроник	35-12-01
TwainScan Color800	800dpi, 16M color, 256gray, ручной, Twain, 1г.г.	335		
PrinScan	400dpi,64gray(262144 color),руч.для Notebook/LPT,лист. Twain	240/330		
ScanPlus Gray	600/1200dpi, 256gray, 16M color, листовой Twain	350/530		
Paradon 1200	1200/2400 (600/1200)dpi, 16M color, 256gray, планшетный, Twain	1220/815		
Slide Module for Paradon		380		

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ, ФИЛЬТРЫ

Exide ONE UPS	250VA, standby, USA, 1г.г.	170	MAC Электроник	35-12-01
	400VA, standby, LAN, USA, 1г.г.	259		
	600VA, standby, LAN, USA, 1г.г.	378		
	900VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	635		
	1200VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	817		
Exide Prestige ext	1000VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1129		
	1250VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1522		
	1500VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1600		
	3000VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	3063		
ONLINE	UPS-500VA	279	Программа	32-87-35
Patriot SPI280	190VA,7.5/22мин.—время работы при max/половинной нагрузке	199	Бел-Оптимус	62-18-13
Patriot SPI420	260VA,5/15мин.—время работы при max/половинной нагрузке	251		
Patriot SPI600	400VA,5/17мин.—время работы при max/половинной нагрузке	309		
APC	BACK UPS 250/400/420VA, склад, 2г.г.	от 185	Дайнова	30-23-56
Сетевой фильтр	PILOT 350WF-2, 1г.г.	25		
Сетевой фильтр	Pilot L/GL, 1.3кВт/2.2 кВт, 4 розетки	23/27	Программа	32-87-35
Сетевой фильтр	"ACAR" 2.2кВт, 5розеток, опт.скидки, 1г.г.	21/19	Бел-Оптимус	62-18-13

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Картридж/чернила	Canon BJ-10EX	14138	COMTRIS	61-12-11
	к струйным HP 3xx/5xx	10/35		
	Epson Stylus 800/1000	16/26		
Картридж FULLMARK	Epson, все модели	от 4.5	Программа	32-87-35 32-43-43
Картридж FULLMARK	Star	от 5		
Чернила/картридж	Canon BJ-10EX	14/38		
	HP DeskJet	20/46		
	Epson Stylus	16/26		
Красящая лента	FULLMARK, к CPF-136(пленка), Epson LX/FX/LQ (13 мм)	4		
Красящие ленты	25.4; 12.7; 10; 8; 6.25 мм, HD, четырехцветные	от 0.8	ЛАСЕР	26-74-56 23-68-11 (0152) 44-21-50
Картридж	AMSTRAD DPM 4000 (seamless, system re-ink)	3.9		
	Epson FX-1000, лента HD	3.4		
	Epson LQ-100 (seamless, system re-ink)	3.95		
	Epson LX-100 (seamless, system re-ink)	3.8		
	Hyundai HDP 910/920, лента HD	3.3		
	OKI ML 180 391 (seamless, system re-ink)	2.95		
	Panasonic KX-P1124 (seamless, system re-ink)	3.9		
	Seikosha MP 5300/5350, лента HD	12		
	Star NX 1500/LC15/24-10, лента HD	3.85		
Тонер-картридж	HP LaserJet 4/4+/4M/4M+ 1.5 ресурс	145	ДРАЙВ	23-54-89
Тонер	HP LJ 300, 600dpi, заправка	от 15	Р.Т.С.	35-59-73
Картридж	Epson, Star, Fujitsu, OKI, CPF	от2	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
Пленка	проекционная для ксероксов/матр. принтеров	35/50		
Пленка	для лазерных принтеров,Лаприн 70,Лаприн 100		ТАКС	34-22-12

КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

MB 286	12 MHz,RAM1Mb,6-8ISA	50	ВОБЭКС	31-70-79
GALAXY 600CF	Cashe-contr, ISA/IDE, до 16Mb,5Mb/s,1г.г.	135	MAC Электроник	35-12-01
GALAXY 680C	Cashe-contr, VLB/IDE, до 16Mb,20Mb/s,1г.г.	175		
GALAXY DC690B	Cashe-contr, PCI/IDE, до 16Mb,18Mb/s,1г.г.	249		
GALAXY DC300B	Cashe-contr, ISA/SCSI-2, 512Kb on board,1г.г.	215		
GALAXY DC380	Cashe-contr, ISA/SCSI-2, 25Mb/s,512Kb on board	246		
GALAXY DC880	Cashe-contr, VLB/SCSI-2, до 16Mb,25Mb/s,1г.г.	446		
GALAXY DC880B	Cashe-contr, ISA/SCSI-2, до 16Mb,10Mb/s,1г.г.	245		
HDD	Conner 540Mb,12ms,IDE,1г.г.	250	COMTRIS	61-12-11
HDD	540Mb, IDE, QUANTUM	270	Программа	32-87-35 32-43-43
Data switch	2x1/4x1	18/21		
Auto switch	перекл.4x1/2x1	45/25		

МАГНИТООПТИЧЕСКИЕ ДИСКОВОДЫ, ДИСКИ

Fujitsu IFD230K6	230Mb, 28ms, 3.5", int., SCSI, 2г.г.	742	BelABM	34-79-72 34-81-05
Fujitsu IFD1300A	1300Mb, 28ms, 3.5", ext., SCSI II, 2г.г.	2156		
Fujitsu M2512A2	230Mb,контр. SCSI-2,Western Digital 3.5"+ диск. на 230Mb, г.6м.	1040	Дайнова	30-23-56 4 линии
Диск Fujitsu	230Mb, перезаписываемый	45		
Диск "3M"	128/230Mb, перезаписываемый	28/49		

АКСЕССУАРЫ

Мини-пылесос	для аудио-, видео- и ВТ	19	Программа	32-87-35 32-43-43
Экран защитный	"Русский щит" — серт.Швеции, МЗ РФ	от 48		
Защитный экран	"3M" 14"-15", сниж.радиац.99,9%,антиблик,антистатик	71	Дайнова	30-23-56
Защитный экран	"3M"-14"-15"/Notebook,anti-glare/radiation/static+защ.информации	от 98	ДРАЙВ	23-54-89
Защитный экран	CP-50 POLAROID 14"	30	Polaroid RB	63-45-45 64-55-84
	CP-Universal II POLAROID 14"	70		
	CP-Universal I POLAROID 14"	105		
	CP-Workstation POLAROID 20"	200		

СТРИММЕРЫ, КАССЕТЫ

Conner C250	int, интерф.FDD, совместим с QIC-80, ПО, кассета г.6м.	201	ДАЙНОВА	30-23-56
Conner	420Mb, int, склад, 1г.г.	275	Дайлэнд	39-49-90

МУЛЬТИМЕДИА

ACER2-speed CD-ROM	IDE, front control, 1г.г.	180	Высокие Технологии	20-79-11 20-63-23
MITSUMI2-speed CD-ROM	with controller, 1г.г.	190		
Passive speakers	в ассортименте	11/12		
ESS 688 Sound Card	sound blaster compatible	111		
Gravis	Ultrasound Max 16bit Wavetable Syntesiser			
CD-ROM	в ассортименте	от 30		
Internal CD-ROM	DRIVE PANASONIC 563B double speed	210	Мед. системы	32-31-74
Sound Blaster OPTI	16 bit stereo,MCD interface	110		
Компакт-диски для CD-ROM	DOS и Windows в ассортименте			
Gravis	Ultrasound Max 16 bit зв.плата 512Kb ОЗУ	220	Datastream	26-54-47 23-24-76
Gravis	MIDI adapter, коннекторы и каб. для джойстика	45		
IBM	Analog. Joystick 3 кнопки	28		
Firebird	Game Controller 17 кнопок	85		

МОДЕМЫ И ФАКСМОДЕМЫ

GVC FM144V ext	14.4, V32b, V42b, MNP, сборка GVC Technol., 3г.г.	190	Дайлэнд	39-49-90
GVC F1114V/R2 ext	14.4, V32b, V42b, MNP, сборка GVC Technol., 3г.г.	210		
GVC F1114V/R6 ext	14.4, V32b, V42b, MNP, сборка GVC Technol., 3г.г.	195		
SmarTEAM 9624	int,V42bis,MNP5,MNP4,9600/2400pps, г. 6м.	63	Дайнова	30-23-56
Conner c250	int,интерф.FDD, совместим с QIC-80, ПО, кассета	201		
ROCWELL 1414H	V32/V32bis, внутр.	90	Программа	32-87-35
GVC 14.400 int	fm, V32bis, V42bis, V42	150	Высокие Технологии	20-63-23 20-79-11
US Robotics Sportster	14400int.,V32bis,V42,V42bis,V17,1г.г.	160		
US Robotics Sportster	14400ext.,V32bis,V42,V42bis,V17,1г.г.	180		
US Robotics Sportster	28800ext.,V34bis,VFC,V32bis,V42,V42bis,V17,1г.г.	340		
US Robotics Courier	28800ext.,V34,VFC,V32Tebro,V42,V42bis,V17,1г.г.	670		
OEM 9624VQH int	2400/9600bps, V22bis, MNP2-5, 42bis, soft, 1г.г.	67	MAC Электроник	35-12-01
OEM 414VQH int	14400bps, V32bis, MNP2-5, 42bis, soft, 1г.г.	125		
ZyXEL U1496B+	f.m., 19.2int, 2wire, 3voice mode, 3г.г.	410	COMTRIS	61-12-11
ZyXEL U1496B	f.m.,int.,16800bps,voice,MNP2-5,ZyCELL,склад, 2 г.г.	315	Datastream	26-54-47 23-24-76
ZyXEL U1496B+	f.m.,int.,19200bps,voice,MNP2-5,ZyCELL, склад, 2 г.г.	315		
ZyXEL U1496E	f.m.,ext.,16800bps,voice,MNP2-5,ZyCELL,220V,кабель, 2 г.г.	330		
ZyXEL U1496E+	f.m.,ext.,19200bps,voice,MNP2-5,ZyCELL,220V,кабель, 2 г.г.	425		
ZyXEL U1496S+	f.m.,ext.,19200bps,voice,MNP2-5,ЖКИ,4wire,220V,кабель, 2 г.г.	630		
ZyXEL U1496P	f.m.,порт.,16800bps,voice,MNP2-5,ZyCELL,склад, 2 г.г.	430		
ZyXEL U1496R+	карта для модуля RS-1602,19200bps,кабель, 2 г.г.	605		
ZyXEL RS-1602	стойка для 1—16 модемов серии R,ЖКИ-экран, 2 г.г.	1150		
USRobotics Sportster	14.4ext.,f.m.,MNP2-5,220V,кабель,ПО,склад, 2 г.г.	175		
USRobotics Sportster	14.4int.,f.m.,MNP2-5,ПО,склад, 2 г.г.	150		
USRobotics Sportster	V34ext.,28.2Kbps,MNP2-5,220V,кабель,склад, 2 г.г.	350		
USRobotics Courier	V Fverything 28.8Kbps,MNP2-5,220V,кабель,склад, 2 г.г.	660		
USRobotics WorldPort	DS PCMCIA.V32bis,V42bis, 2 г.г.	350		

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ

Тонер, картридж, барабаны и др. для Canon, RICOH, MITA, SHARP, HP LJ	ЭЛПАЙ НПО Химремонт		33-02-18
Картриджи, селеновые барабаны Canon, RICOH, MITA, SHARP, HP		ТОРИС	26-25-19 26-24-12
Тонер, девелоперы Canon, RICOH, MITA, SHARP, HP			

Примечание к таблицам:
код города минских номеров не указан. (Код Минска 8-0172); ? возможность установки или расширения.

Тонер	MITA, XEROX, SHARP, заправка	от 13	Р.Т.С.	35-59-73
LANIER	от 10 до 100ppm,официальный дистрибьютор		ГРЕНАДА	36-59-36
RICOH FT5070	A3,30ppm,50-200%,двустор.печать, 1г.г.	1595	Интермикро(0222)22-80-50	
RICOH FT4060	A3, 20ppm, 71—115%, 1г.г.	1300	БИС	26-38-58 26-25-60
RICOH FT5070	A3, 30ppm, 50—150%, двустор.печать, 1г.г.	1700		
RICOH FT3013	B4-A4,,13ppm, 1г.г.	1418		
RICOH FT4215	A3,,15ppm,,50-200%, 1г.г.	2550		
Canon NP4540	A3, 40ppm,50—200%, 2 цв., столик, двустор.печать, 1г.г.	2300		
Canon CLC1	A3, 5-10ppm,50—400%, лазер.полноцвет., слайд-проектор, 1г.г.	9500		
Canon PC-300	A4, картридж, инстр.рус.яз., 1г.г.	640	ВКЛ	39-52-89
Canon PC-330	A4, картридж,автоподача, инстр.рус.яз., 1г.г.	820		
RICOH 4060	A3, 20ppm, 71—115%, ресурс 1 млн.копий, 1г.г.	1100	ТОРИС	26-25-19 26-24-12
RICOH 4085	A3, 20ppm, 65-141%, автоподача, сортер, 1г.г.	1300		
Canon FC-330	A4, 8ppm, E-30 картридж, инстр.рус.яз., опт.скидки, 1г.г.	810		
Canon FC-230	A4, модель 1995г., инстр.рус.яз., опт.скидки, 1г.г.	810		
Canon FC-210	A4, модель 1995г., инстр.рус.яз., опт. скидки, 1г.г.	840		
Canon FC 330	A4	730	Программа	32-87-35
Canon NP-1550,NP-6010,FC-330, FC-310 и др. расходные материалы	современные офисные и профессиональные модели европейского производства разных форматов и возможностей (автоэкспозиция, масштабирование, дуплекс и др.), 1 год гарантии. Фирменные расходные материалы и запчасти (тонеры, картриджи, в т.ч.цветные, Drum Unit) со склада в Минске и под заказ. Оптовые скидки		***ИГЕЛЛА*** г.Минск, ул.К.Маркса, д.40, комн.99, т.29-38-05, 27-85-36	
Xerox 5220	A4, 5ppm, 1г.г.	725	COMTRIS	61-12-11
Xerox 5316	A3, 13ppm, масштабирование, 1г.г.	2780		
Canon NP1215	A3, 15ppm, масштабирование, г.6м.	1300		

РИЗОГРАФЫ

RICOH Priport VT3500	A3,40-130ppm,50—200%,400dpi,столик, RDF,эл.редакт.,1г.г.	14020	БИС	26-38-58
RICOH Priport SS950	A3, 60-130ppm, 1г.г.	6100		
RICOH Priport VT1730	A4,16-130ppm,400dpi, 1г.г.	6020	Интермикро	(0222) 22-80-50
RICOH Priport VT3500	A3,40-130ppm,50-200%,400dpi,столик,RDF,эл.ред., 1г.г.	13910		
RISO	A4, A3, доп. оборудование, расх. материалы, 1г.г.		RISOLA	34-52-48

ФОТОАППАРАТУРА

FUJIFILM	КОМПАКТНЫЕ ФОТОЛАБОРАТОРИИ, производства Японии, возможен лизинг	БЕЛЭКСФИЛЬМ дистрибьютор в РБ	20-14-94 20-01-09

ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ

Электронные кассовые аппараты	XL260, для обмен.пунктов, рус.,386 проц., VGA,1г.г.	2300	**66-84-82 66-01-22 66-44-04 Минск, Чернышевского, 10А, офис 511**
	SAMSUNG ER100 2отд.,кодировка,фин.отч.,для передвиж.,торговли	178	
	Casio 117, 2отд., 2 ключа, фин. отч.	251	
	Casio 230, 4отд., 2 ключа, фин. отч.	397	
	ЭРА 101, 9отд., 3 степ.защиты (2 ключа,пароль)	435	
	ЭКР 3101, 10отд., 3 степ.защиты	500	
Пищущая машинка	PRICSE, русский шрифт	130	
Этикет-пистолет	MX-5500, однострочный	60	
	MX-2316, двустрочный	107	
Электронные весы	RICHMARK HS-7600P, точность 5г, до 6 кг	540	
	BTHт-10, точность 5г, до 6 кг	417	
	BM-10, медицинские, для новорожденных,до 10 кг	130	
Бокс для дискет	"DISKOVERY" на 10 шт.,карандаш, ступенчатая конструкция, защита от статики, оптовые скидки	5	
Аккумулятор для видеокамер Panasonic VW-VBSZE, 6V, 2.4A		72	
Сетевой фильтр	Pilot 350, 5 евророзеток, выключатель, 2 предохр. 2.2 кВт, 1г.г.	25	
Источники бесперебойного питания	BACK-UPS 250VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	175	
	BACK-UPS 400VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	263	
	BACK-UPS 600VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	384	
	BACK-UPS 900VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	656	
	BACK-UPS 1250VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	832	
	BACK-UPS Pro 280-650VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	220-440	
	SMART-UPS 250-600VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	348-550	
	SMART-UPS 900VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	872	
	SMART-UPS 1250VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	1155	
	SMART-UPS 2000VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	1784	
	MATRIX 3000VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	5224	
	LINE-R 600-1250, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	231-300	

ТЕЛЕФОНЫ, МИНИ-АТС

Элетон 216	сертификат, память 20 ном., кнопочный, 1г.г.	11	МОП ВТИ	26-87-31
ТА-202	кнопочный, 1г.г. тыс.BRB	175	Волчек и К	78-53-95
Устройство	связи параллельных телефонов		Центр ОС	49-80-58

ТЕЛЕФАКСЫ

Panasonic KX-F130		512	Информатика	37-06-62 37-45-19
Panasonic KX-F230		599		
Panasonic KX-F230B		545	Мед.системы	32-31-74
Panasonic KX-F130B		443		
Panasonic KX-F 130BX	инстр.рус.яз.,,1 г.г.	440	ВКЛ	39-52-89
Panasonic KX-F 500/550	инстр.рус.яз.,,1г.г.	420		
Panasonic KX-F 700	инстр.рус.яз.,,1г.г.	510		

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Устройство для уничтожения бумаг, шир.240мм, полоса 4мм,1г.г.		160	ДАЙНОВА	30-23-56
Столы компьютерные		24/124		
Корректирующая лента, скотч, самоклейки цветные, клей-карандаш		от 0.8		

ТОРГОВОЕ, БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Инкассаторские	сумки, мешки, пломбиры, пломбы		Конверсум	64-33-50
УПБ-2М	машина для счета денег	400	Центр ОС	49-80-58
Тележка	для торговых залов, 250 кг			
МСК-3	машина для счета денег, тыс. BRB	4200	Волчек и К	78-53-95
Торговое оборудование для магазинов			Бонк	76-92-68
Торгово-экспозиционное оборудование для выставок				
Сейфы, шкафы	из Беларуси, России, Украины	30/1500	Центр ОС	49-80-58
Сейфы, шкафы	в ассортименте, пр-во Германия, Словакия		РУССА	62-12-79

ОХРАННЫЕ, ЗАЩИТНЫЕ СИСТЕМЫ И СРЕДСТВА

"Абрис" SM-2P	прибор ночного видения	160	Центр ОС	49-80-58 45-85-22
Бронежилеты	скрытого ношения, разл.степеней защиты			
Кобуры	для всех видов оружия и эл.шокеров			
Прицелы	ЛП-01; ЛП-03-лазерные, "Абрис" SM-4A оптический			
Противопожарное оборудование в ассортименте				
Системы охраны и сигнализации с установкой				
Системы наблюдения охраны телевизионные		650		
Средства защиты информации				
Стекло	бронированное триплекс, фирмы "Ришон"	250/650		
Бронедверь	три независимых запора, спецбетон, код.замки	500—700	БелСИ	34-77-32

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

OKA 400	тыс.BRB	7500	Волчек и К	78-53-95
OKA 500	тыс.BRB	6800		
OKA 4600	тыс.BRB	7900		
ЭРА 101	тыс.BRB	7800		
SAMSUNG ER-100	2 отд., фин.отч. тыс.BRB	2213.4	Минтехпром	20-82-01
SAMSUNG ER-4615F	15отд.,1500фикс.цен,фиск.блок тыс.BRB	5938.1		

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Калькулятор	с печатью		Центр ОС	49-80-58
BISTEC	16-разр., часы, календ., будильники, 1г.г.	20-22	Интермикро	36-34-10, 36-32-47
BISTEC	12-разр., солнечн., 1г.г.	15-16		
AURORA DB-465A	16 разр., дв.пит.,,1г.г.	24	Расеанд	25-85-41
CITIZEN SDC-888	12 разр., дв.пит., 1г.г., опт.скидки	18		
CASIO, CITIZEN	10—16-разр.,дв.пит.,бухг.,карман.,1г.г.		С.С.М.	49-30-06
CITIZEN	8-14разр.,дв.пит.,карм.,бух.,банк., 1г.г.		МИНТЕХПРОМ	
CITIZEN SDC-888	12разр., дв.пит., 1г.г.	20.6	Минск 20-82-01	
CITIZEN SDC-895	16 разр., 1г.г.	29		
CASIO PJ-160L	16разр.,банк.,ЖКИ,стр.печать,лента 57мм, 1г.г.	197		

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

CITIZEN	8-64Kb,русиф.	38-168	Минтехпром	20-82-01

ВИДЕО-, АУДИОАППАРАТУРА

Аудиоплейеры	CASIO,AIWA-FM-приемник,автореверс, X-bass	12-80	Минтехпром	20-82-01
Видеокассеты	TDK,BASF,CASIO,MAXELL широкий ассортимент	3-9.7		
Системы спутникового ТВ, установка, консульт., гарантия			НОВА	70-37-80
Системы спутникового ТВ, установка, консульт., гарантия			SEWEX	68-73-26

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Печь СВЧ	SHARP R-2V14W/R-465W с грилем	185/435	Минтехпром	20-82-01
Пылесос "VAX"	моющий, 450—1200Вт, выводит пятна, 99,,9% пыли, 1г.г.	440/530	Альмар	36-36-43
Холодильники	"Минск-130 3М", новые, гарантия, склад в Минске, тыс.BRB	3700	ВОГАРТ	70-33-92

АВТОМОБИЛИ, ЗАПЧАСТИ

ГАЗ, ГАЗ-САЗ	б/н, на стоянке в Минске, 100% комплектация	догов.	Мидивисана	39-52-74
ГАЗ-3302 "ГАЗель"	тент, 1.5т	догов.		
РАФ — всех мод.	новые, склад в Минске, гарантия		ВОГАРТ	70-33-92

СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ, ОБОРУДОВАНИЕ

Стекло	тониров. полиров. зеркальное 1.6x1.2м,2.5x1.5м,толщ 4,5,6 мм		БелАДС	76-86-42
Битумы	БН,БНД,цена за тонну	95—130	ГЕРА	64-62-34
Цемент	М-500 (ДО,Д20),цена за тонну тыс.BRB	430		
П/а линия	для производства черепицы		Центр ОС	49-80-58 45-85-22
Черепица	цементно-песчаная, волнистая			
Пиломатериалы	столярные изделия под заказ		Альянс	69-13-59

(Окончание на 22 стр.)

(Окончание. Начало 20-21 стр.)

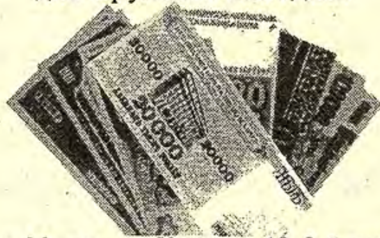
БУМАГА				
Для принтеров в стопе	всех размеров, в том числе с перфорацией, разлинованная,		ЛЕКО г.Брест	30-78-15 (0162) 41-64-07 (0222) 23-44-38
Для принтеров в рулоне	многослойная с копиркой и самокопирующая			
Для кассовых аппаратов, всех размеров 36—69 мм, евростандарт				
Для копировальных аппаратов и писчая А4, А3				
Для оргтехники, писчая	А4,80 г/м2,500 л/пачка,Финляндия		ЭЛПАЙ НПО Химремонт	33-02-18
Писчая и для копировальных аппаратов, формат А4 тыс.BRB		16.5/кг	Контрейд	34-33-92
KYM COPY LAZER	бумага белая, А4 80г/м2, 500 л/пачка, опт.скидки		ИГЕЛЛА 29-38-05, 27-85-36	
Pelikan HQ-81	термобумага 216мм х 30м, Германия, опт.скидки			
Бумага	А4, рулон 210/420мм		СНАП	77-80-61 78-75-04
Факсбумага				
Газетная	ф126		организ.	26-97-87
УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС				
Великолепные печати, визитки, бланки, тампопечать			Визит. сервис	36-69-84
КУРСЫ	по обучению на персональных компьютерах		организац.	79-76-79
Электролитно-разрядная обработка металлических изделий	полирование		НПФ "ЭРАМАТ"	51-24-21 64-94-26
	снятие заусенцев			
	подготовка под покрытие			
Ремонт системных блоков PC/AT, мониторов, принтеров			Дайнова	21-68-53
Модернизация компьютеров				
Ремонт компьютеров				
Ремонт компьютеров			Белхант	26-95-08
Ремонт, ТО, заправка копировальной техники и лазерных принтеров			ЭЛПАЙ НПО Химремонт	33-02-18
Ремонт, заправка копировальной техники Canon, RICOH, MITA, SHARP и лаз.принтеров HP			ТОРИС	26-25-19
Двери металл. промышленного производства с видеоглазком			Центр ОС	49-80-58
Самоклеющиеся этикетки, оригинал-макеты, компьютерная верстка			9-ый этаж	51-96-37
Изготовление бланочной продукции, визиток			Образ.проекты	20-13-97
Изготовл.визиток, бланков, бэджей, наклеек, этикеток, ценников, ярлыков			БИС	26-38-58 26-25-60
Буклеты, брошюры, проспекты, календари, плакаты, рекламные листовки				
Проведение рекламных кампаний, разработка фирменного стиля, размещ.рекл.				
Ламинирование, переплетные работы				
Фирменные бланки, этикетки			БОФФ	39-59-24 40-71-48
Буклеты, плакаты, ежедневники				
Рекламные листовки в метро А4, цв./чер.-бел.		0.23/0.11		
Разработка рекламы: оригинал-макеты, почтовая реклама				
Типографские услуги, переплетные работы				
Жалюзи			Малми-М	76-86-02
Алюминиевые свертывающиеся жалюзи, срок изготовления 10-12 дней, 40% предопл.		от 175/м2	BELPARTNERS 57-94-96	
Жалюзийные ворота, срок изготовления 10-12 дней, 40% предоплата				
Свертывающиеся решетки, срок изготовления 10-12 дней, 40% предоплата				
Изготовление верт.тканевых жалюзи, 1—5 дней "под ключ"		24—45/м2	INTERMICRO 36-34-10 36-32-47	
Изготовление горизонт.жалюзи, 5 дней "под ключ"		16/м2		
Солнцезащитные козырьки (маркизы), PVC, ткань, реклама		от 275		
Запись и тиражирование компакт-дисков любых форматов			Детримекс	34-58-18
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		5—100	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13
ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ				
ТурбоБухгалтер 3.2+	универс.программа компл.бухучета и делопроизводства	111	РАДИУС	26-65-74
Бизнес-бухгалтерия	сетевая автомат.с-ма полного компл.бухучета	от 950	TOP SOFT 20-29-85 20-92-07	
Бухкомплекс	компл.с-ма бухучета. Призер конкурсов бух.программ	от 394		
Меркурий	ведение торг.-закуп., снаб.-сбыт.деятельности	от 275		
Бизнес-меркурий	сет.авт.с-ма ведения торг.-закуп., снаб.-сбыт.деят-ти	от 700		
Бизнес-кадры	учет кадров для предпр. всех форм собств.	230-390		
Дивиденд — акционерный	капитал (управление ценными бумагами для АО)	300-420		
Бизнес-анализ	анализ фин. и коммерч. деятельности	145		
Переоценка ОС	переоценка основных средств	65		
Бизнес-секретарь	автоматиз.делопроизв. и админ.деятельности	80		
Профессор	обучающая система по работе с ПЭВМ	28		
Курсы	по теории бухгалтерии	40		
Подготовка бухгалтеров-экономистов для малых предприятий		от 50		
Повышение квалиф. бухгалтеров (обучение ведению бухучета на компьютере)		70		
Профессиональные компьютеры для бухгалтеров		от 635		
Финансы без проблем 4000	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", для Windows и DOS	95	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13 29-08-61
Зарплата	комплекс.система расчета зарплаты	от 120	ИНФОТЕХ 26-69-59, 26-73-41	
Учет материалов	складской и бухгалтерский учет	от 100		
Основные средства	учет и переоценка основных средств	от 80		
Банк (расчет.счет)	ведение банковских операций предприятия	от 75		
Акционер.общество	реестр акционеров, учет акций	от 150		
Документ-сервис	автоматизированное делопроизводство	от 25		
Коммерческ.магазин	выписка документов, складской и бухгалтерский учет	от 500		
1С:Бухгалтерия 5.0	синт. и аналит.учет, оборот. -сальд.вед-ть, баланс, плат.док.	40	МиСофт	49-34-21 49-83-39
1С:Бухгалтерия-ПРОФ 2.0	профессиональная, сетевая	125/250		
1С:Зарплата 3.0	компл.с-ма расчета зарплаты, консульт.,,гарантия	90		
1С:Бухгалтерия версии 5.0/ПРОФ/сетевая — компл.система бухучета		40/125/250	Белвычтехника	52-00-90, 98-29-13
1С:Бухгалтерия	постановка бухгалтерского учета, обучение	от 15		
"БЭСТ" (Лок./Сет.)	Бух.учет, опт.торг., валюта, фин.анализ, клиент-банк	от 455	Оргсервис	30-02-16 30-39-71 25-32-22
Novell, БЭСТ	устан.сет.компл.автомат.бухучета под ключ	от 875		
"БЭМБИ"	комлексный бухучет МП	150		
РАЗНОЕ				
Спецодежда	костюмы рабочие, брезентовые для сварщиков, комбинезоны, рукавицы, кепочки			21-04-42
Верхний детский трикотаж, возможно на реализацию			ГЕРА	64-62-34
Парафин пищевой	марка П-2,цена за кг тыс.BRB	16.85		
Часы для квартир,офисов	Германия,Польша,Италия тыс.BRB	71.4-931	Минтехпром	20-82-01

ТУРИЗМ

Страна	Особые отличия	Цена	Организация
Испания	11 дней, отель 2-4 звезды, авиа	от 510	Delius "Делиус-Терра" 20-86-71 26-56-73
Кипр	11 дней, отель 3-5 звезд, авиа	от 740	
США	7—24 дня, по Америке на автомобиле	от 450 + а/б	
Израиль	7—14 дней, отель 2-4 звезды	от 300 + а/б	
Авиабилеты	LOT, LUFTHANZA, SWISSAIR, AUSTRIA AIRLINES		
Италия	9-10дн.; отдых, авиа и ж/д+авт., отели, апартаменты, экс.	от 360	Бел-Ориентир 34-82-23 34-25-51
Болгария	11-12дн.; отдых, авиа, отель, п/пансион, завтрак	от 320	
Греция	11дн.; отдых, авиа, отель, апарт., экс., меховые магаз.	от 460	

ТРАСТОВАЯ КОМПАНИЯ
ТЕХИНПРОМ

Для юридических и физических лиц
30% в рублях
4% в валюте
в месяц
Наиболее выгодные условия для крупных вкладов.



г. Минск, ул. Козлова, 18, 3-й этаж.
Тел. (0172) 360-415, 369-531.

INSTITUTE FOR PRIVATIZATION AND MANAGEMENT — ІНСТЫТУТ ПРЫВАТЫЗАЦЫІ І МЕНЕДЖМЕНТУ

ПРИГЛАШАЕТ НА КУРСЫ:
BUSINESS ENGLISH FOR BELARUSSIAN PROFESSIONALS

Course Format
Length: 10 session over 12 days
3 hours per session
Time: After 18.00 each week night
Start Date: June 12
(A second seminar will be offered during the first part of July)
Training Facility: The Institute for Privatization and Management (Zakharova,76)
tel: 35-82-71 or 36-43-95
Training Capacity: 15—20 participants
Course Coordinator, Stuart A.Shiell
New Brunswick, Saint John, Canada

Тел.: 35-82-71, 36-43-95
Адрес: г.Минск, ул.Захарова,76.

Внимание! НОВОЕ ежемесячное *официальное* издание

"Бюллетень Министерства труда Республики Беларусь"

Будет систематически даваться широкая информация о новых законодательных и нормативных актах по вопросам уровня жизни и доходов населения, занятости, трудоустройства и миграции, организации и оплаты труда, нормирования и тарификации, условий и охраны труда, льгот и компенсаций, подготовки и повышения квалификации кадров, коллективных договоров и соглашений и другие разъяснения нормативного характера в области социально-трудовых отношений для министерств, ведомств, предприятий, организаций и населения.

Подписка на **III** квартал **1995** года.
Только подписка гарантирует получение нашего издания.

Индекс 74819. Подписка на месяц - **18000**руб., на квартал- **54000**руб.

Вниманию рекламодателей! Бюллетень Минтруда приглашает Вас к размещению рекламы, это поможет найти заказчика для Вашей продукции и услуг! (тел. 23-74-71)

ДЛЯ ТЕХ, КТО ЦЕНИТ ДЕНЬГИ

КОМПЬЮТЕРЫ ЛЮБЫХ КОНФИГУРАЦИЙ

386 SX-40/2,270/256K SVGA/MONO/3,5"............$ 566
386 DX-40/4/270/256K SVGA/0,39 LR/3,5"............$ 795
CyRIX 486 DX2-50/4/420/512K SVGA/0,28 LRNI/ //............$ 1055
CyRIX 486 DX2-66/4/420/512K SVGA/0,28 LRNI/ //............$ 1090
Amd 486 DX2-66/4/420/512K SVGA/0,28 LRNI/ //............$ 1105
Amd 486 DX2-80/4/420/512K SVGA/0,28 LRNI/ //............$ 1115
CyRIX 486 DX2-66/8/540/1M SVGA VLB/0,28 LRNI MPRII//..$ 1340
Amd 486 DX2-66/8/540/1M SVGA VLB/0,28 LRNI MPRII//....$ 1355
Amd 486 DX2-80/8/540/1M SVGA VLB/0,28 LRNI MPRII//....$ 1365
CyRIX 486 DX2-66/16/540/1M SVGA VLB/0,28 LRNI MPRII//...$ 1612
Amd 486 DX2-66/16/540/1M SVGA VLB/0,28 LRNI MPRII//.....$ 1627

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Green VLB 486 SX-25,4,340,DS,PCMCIA II-2............$ 2390
Green VLB 486 DX2-66,4,340,TFT,PCMCIA II-2............$ 3316

МОНИТОРЫ, КОРПУСЫ, КЛАВИАТУРЫ ОПТОМ СО СКЛАДА

ЛЮБЫЕ КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

КОНТРАКТНЫЕ ПОСТАВКИ КОМПЛЕКТУЮЩИХ

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Гарантия 18 месяцев
Послегарантийное обслуживание



пилигрим г. Минск, ул. Платонова, 10, тел. (0172) 36-84-91, 36-85-83, 36-83-72
ПРИГЛАШАЕМ КОММЕРЧЕСКИХ АГЕНТОВ Телефоны в Витебске: (0212) 33-17-22, в Лиде: (01561) 2-13-76

Копировальный аппарат Copia 8020
Надежный, производительный, работающий на любой бумаге
формат А3 50%-200%
2 кассетыпо250 л.+лоток на 100 л.
22 копии в минуту
$2650/2937

Факс OFX 3100/T
Солидный инструмент для солидного офиса
печать на обычной бумаге
энергонезависимая память 640 КБ
$1200

Струйные принтеры Olivetti
jp50-$341/410,
jp360-$397/444,
jp450-$482/560
непревзойденное соотношение цена/производительность
возможность цветной печати (jp360, jp450)

А так же широкий выбор оргтехники и бытовой техники

Тел. (0172) 36-42-88, 36-52-93, 36-59-31, 36-97-71
ул.Пулихова, 53, 12 этаж
Тел. в Витебске (0212) 36-20-49
Тел. в Бресте (01622) 5-99-37

ТУССОН
КОМПАНИЯ «ТУССОН» ПРЕДСТАВЛЯЕТ НОВИНКИ
olivetti



БЕЛСЕЛ и NOKIA представляют самый легкий и изящный мобильный телефон NOKIA 250
Он весит 275 граммов и легко помещается в кармане

СКИДКА
$280

до конца мая
$1200 вместо $1480

Вы платите 1200 USD вместо 1480 USD, бесплатно получаете цветной корпус по Вашему желанию, дополнительную плоскую батарею и становитесь обладателем самого портативного и элегантного телефона NOKIA 250.

NOKIA Connecting People
БЕЛСЕЛ ДИЛЕР
Телефон в Минске: (0172) 269 803

АОЗТ "ЛИМА"
ТАМОЖЕННЫЕ УСЛУГИ В МОСКВЕ И ПОСТАВКА ИЗ РОССИИ ИНТЕРЕСУЮЩЕЙ ВАС ПРОДУКЦИИ С ОПЛАТОЙ В ЛЮБОЙ НАЦ. ВАЛЮТЕ
ОПЛАТИМ ВАШИ СЧЕТА В СКВ, РОССИЙСКИХ РУБЛЯХ И ИНЫХ НАЦ. ВАЛЮТАХ ПРИ ОПЛАТЕ НАШИХ СЧЕТОВ В СТРАНАХ СНГ И БАЛТИИ
ПОСТАВКА ВЯЗАЛЬНЫХ ПОЛУАВТОМАТОВ – ПВРК (1 500 $)
ТЕЛ./ФАКС: (01777) 366-94, 326-40

Вниманию бухгалтеров!

МЕЖДУНАРОДНЫМ ЦЕНТРОМ АУДИТА И ЭКОНОМИКИ ПОДГОТОВЛЕНО **практическое пособие "Бухгалтерский учет расчетов с подотчетными лицами по командировочным и хозяйственным расходам".**
В пособии детально, на конкретных примерах рассматриваются особенности и порядок отражения в учете расчетов по командировкам в страны ближнего и дальнего зарубежья. Материал подготовлен с учетом введенного с 1 марта 1995 года Положения об условиях труда работников Республики Беларусь за границей. Объем пособия — 72 стр.
Цена 71000 руб.
Желающие приобрести пособие могут перечислять деньги на р/с 3468892 в КБ "Профбанк" г.Минска, код 153001725. Получатель — ООО "Рек-Би".
Тел.: 23-49-13

ДОЛЕВОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО
квартир
в кирпичных домах Минска:
пр.Скорины,
ул.Острошицкая,
ул.Пирогова,
ул. Бельского

СТРОЙФИНАНС

Улучшенная планировка
Удобная оплата
Фиксированные цены

☎(0172) 504-385 547-184

Качество по доступной цене
ПИШУЩИЕ МАШИНКИ ($170+)
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ ($240+)
производства
SAMSUNG ELECTRONICS
со склада в Минске
ЦТИ (0172) 39-43-07, 39-52-19



ГРУЗОВЫЕ МОТОРОЛЛЕРЫ "МУРАВЕЙ", МОТОЦИКЛЫ ПОВЫШЕННОЙ ПРОХОДИМОСТИ, ЗАПЧАСТИ, ГАРАНТИЙНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ.
ПРОМТЕХКОМПЛЕКС
Производственно-технический центр
Тел. (0222) 24-80-63; факс (0222) 26-43-24.



Швейное предприятие предлагает:

○ костюм рабочий	95000
○ рукавицы рабочие	5000
○ куртки мужские	180000
○ ветровки женские	180000
○ синтипон	5500
○ цепь ПР-19,05	34000

Тел.(01773) 5-15-61, факс 6-33-83.

ТАМОЖЕННЫЙ АГЕНТ
"СанАвто"
предлагает Вашему вниманию
широкий спектр оказываемых услуг:

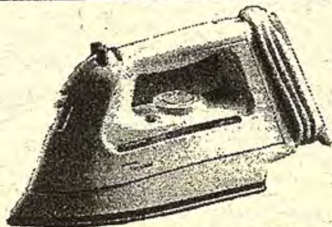
— предъявление в соответствующий пункт таможенного оформления должностным лицам таможенных органов вещей, находящихся в Вашей собственности или владении, для таможенного оформления;
— декларирование предъявляемых к таможенному оформлению вещей по установленной форме, а также оформление ПАСПОРТА СДЕЛКИ;
— представление должностным лицам таможенных органов документов, являющихся основанием для перемещения предъявляемых вещей через таможенную границу, а также иных врученных Вами документов;
— обеспечение присутствия при таможенном оформлении предъявляемых вещей своих уполномоченных лиц;
— уплата за Вас таможенной пошлины, сборов и иных платежей, предусмотренных законодательством РБ;
— выполнение всех действий и формальностей, связанных с оказанием перечисленных услуг.

CLO
Тел.(факс): (0172) 76-91-72

Зал Электронной Техники и СЭЛДОМ

сделают проще
Вашу жизнь

КУХОННЫЕ АВТОМАТЫ
МК/ВОЛНОВЫЕ ПЕЧИ
ПЫЛЕСОСЫ, ТОСТЕРЫ
ФРИТЮРНИЦЫ, МИКСЕР
АНТИ-РАДАРЫ
ЭЛЕКТРОНОЖИ
КОФЕВАРКА, КОФЕМОЛКА
БРИТВА BRAUN
ЧАСЫ НАСТОЛЬНЫЕ



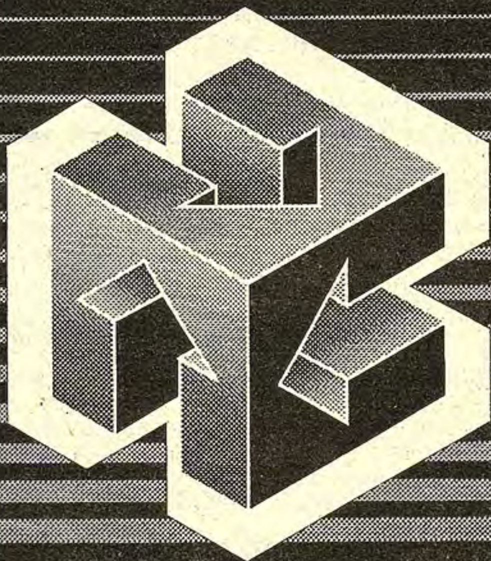
Минск, Революционная 7/11А.
Тел. (0172) 23-53-46.
Представительство в Гомеле:
Тел. (0232) 52-35-31.

AUDIO • VIDEO • COMPUTER
SAMSUNG
Электра-СК – афіцыйны дылер
тел. (0172) 293-397, 640-208
Минск, проспект Машерова, 23

УВАЖАЕМЫЕ ГОСПОДА!

приглашаем Вас принять участие в первом в Беларуси издании

Адресно-телефонный справочник
БЕЛАРУСКІ РЫНАК НЕРУХОМАЙ МАЁМАСЬЦІ
БЕЛОРУССКИЙ РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ
BELARUSIAN REAL ESTATE MARKET



архитектурно-проектные бюро
инвестиционные фонды
кредитование и ипотека
строительно-ремонтные фирмы
страховые компании
оценка и приватизация
аукционы, ярмарки, выставки
обучение и подготовка специалистов
аренда и обмен, купля и продажа
юридические консультации
управление недвижимостью
складские и охранные услуги
разработка и оформление интерьеров
информационно-издательская деятельность

Спешите, сроки приема информации ограничены!

Контактный телефон:
/0172/ 27-82-83

СВЕТИЛЬНИКИ



КРАСКИ
ЛИНОЛЕУМ
(Франция, Чехия)
пер.Калинина, 16
☎(0172) 66-01-54

INSTITUTE FOR PRIVATIZATION AND MANAGEMENT — ІНСТЫТУТ ПРЫВАТЫЗАЦЫІ І МЕНЕДЖМЕНТУ

ПРИГЛАШАЕМ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В КУРСАХ,
организованных в рамках программы TACIS Европейского Союза при участии международной консалтинговой фирмы Price Waterhouse:
"ФИНАНСЫ И УЧЕТ"
22 — 26 мая, 29 мая — 2 июня 1995г., РСК "Раубичи"
"УПРАВЛЕНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ"
29 мая — 2 июня 1995г., г.Минск
В качестве лектора приглашена доктор экономики Петра Рич (Вена), представляющая крупнейшую в мире консалтинговую фирму по подбору и менеджменту персоналом Korn/Ferry/Care/Orban International.
Тел.: 35-82-71, 36-43-95
Адрес: г.Минск, ул.Захарова, 76

ИнТЕк Сикьюритиз®
МОМЕНТАЛЬНАЯ
ОПЛАТА СЧЕТОВ
наУКРАИНЕ
тел. (0172) 260-398, 768-800

КЛЕОДОРА
предлагает
ДВЕРНЫЕ БЛОКИ
для квартир, дач, коттеджей
тел. (0172) 317–026 с 9 до 17

OFFSHORE COMPANIES
- Регистрация безналоговых компаний, легализация
- Готовые компании
- Срочная регистрация
- Регистрация страховых компаний, трастов, банков и инвестиционных фондов
- Безналоговые счета
- Счета с управлением по факсу, телефону, модему
- Кредитные карточки
- Бесплатный пакет информации



Главный региональный офис
SPENCER COMPANY FORMATIONS
в Риге: тел. 227987, 216785
тел. в Минске: 337708
0172 101290 (набор кода обязателен, в т.ч. для жителей Минска)
SENDA
INTERNATIONAL MANAGEMENT CONSULTANTS



INSTITUTE FOR PRIVATIZATION AND MANAGEMENT — ІНСТЫТУТ ПРЫВАТЫЗАЦЫІ І МЕНЕДЖМЕНТУ

ПРИГЛАШАЕМ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В СЕМИНАРАХ ПО ПРИВАТИЗАЦИИ И АКЦИОНИРОВАНИЮ
"ПРИВАТИЗАЦИЯ В БЕЛАРУСИ: КУРСЫ ДЛЯ ДИРЕКТОРАТА"
30 мая — 2 июня 1995г., РСК "Раубичи"
"ПРИВАТИЗАЦИЯ В ПОЛЬШЕ: КУРСЫ ДЛЯ ДИРЕКТОРАТА"
Польша, Варшава, Сероцк
май-июнь 1995г. (по мере комплектования группы)
"КАК ОРГАНИЗОВАТЬ РАБОТУ ОРГАНОВ УПРАВЛЕНИЯ АО"
(курсы для членов правления)
23 — 26 мая 1995г., РСК "Раубичи"
"КУРСЫ ДЛЯ КОНСУЛЬТАЦИОННЫХ ФИРМ И ИНДИВИДУАЛЬНЫХ КОНСУЛЬТАНТОВ, УЧАСТВУЮЩИХ В ПРОВЕДЕНИИ РАБОТ ПО РАЗГОСУДАРСТВЛЕНИЮ И ПРИВАТИЗАЦИИ"
5 июня — 16 июня 1995г.
Тел.: 35-82-71, 36-43-95
Адрес: г.Минск, ул.Захарова, 76



АКЦИОНЕРНАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ
ВЕСТАСКО
ВНИМАНИЮ РУКОВОДИТЕЛЕЙ!
Страхование Ваших сотрудников в страховой компании ВестАСКО гарантирует весомую прибавку к заработной плате, не облагаемую налогами.
ТЕЛ. /ФАКС (0172) 23-57-03

СОХРАНЯЯ НА ВЕКА



КАЧЕСТВО, ДОСТОЙНОЕ ВАС!

САМЫЙ БОЛЬШОЙ ВЫБОР КОПИРОВАЛЬНОЙ ТЕХНИКИ

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

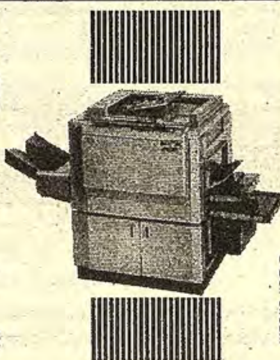
RICOH 3313/NASHUA 3413 (A3-B4) . 1800 $
RICOH 3313S/NASHUA 3413S (B4) . . 1460 $
RICOH 4215/NASHUA 3415 (A3) . . . . 2340 $
RICOH 4220/NASHUA 3320 (A3) . . . . 2650 $
RICOH 4222/NASHUA 3322 (A3) . . . . 2995 $
RICOH 6645/NASHUA 4345 (A3) . . . . 7050 $
SHARP SF 7800 (A3) . . . . 2230 $
MITA CC10/U-TAX C88 (A4) . . . . .820 $
CANON FC-330 + E30 (A4). . . . . .780 $

РИЗОГРАФЫ

RISO RA4900/U-TAX KD33 (A4) . . . . . 8600 $
RICOH 2105/NASHUA CP325 (B4) . . .8300 $

Поставка со склада в Минске
Гарантия 12 месяцев

КОНСУЛЬТАЦИИ СПЕЦИАЛИСТОВ
ЛЮБЫЕ РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
РЕМОНТ И ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ



пилигрим г. Минск, ул. Платонова, 10 Тел. (0172) 36-84-91, 36-85-83, 36-83-72

Лето 1995

Представительство кипрской туристической компании "Киприана Турс" подарит Вам незабываемый отдых на Кипре.

Отель "Олимпик Напа" ** - бесплатный круиз в Египет.**

Наши адвокаты дадут профессиональные консультации по вопросам приобретения недвижимости, открытию off—shore компаний и счетов в банках на Кипре.

Оплата путевок за 45 дней - скидка 5% от стоимости турпакета.

Приходите к нам и Вам будет хорошо!

Адрес: г.Минск, пр.Машерова, 23, 426.
Тел.: 76-81-84, 76-83-60, 76-85-16.

"Таможня-95" "Таможня-95"

Вышел из печати и поступил в продажу
N 3 журнала "Человек и экономика"

В номере продолжается публикация нормативных документов Государственного таможенного Комитета Республики Беларусь, начатая в NN 9 и 11 за прошлый год.
В новой подборке "ТАМОЖНЯ-95" публикуются документы ГТК РБ, принятые в конце прошлого и в первые месяцы нынешнего года.
Обращаем особое внимание на пакет, включающий "ПОЛОЖЕНИЕ О ТАМОЖЕННОМ ДОКУМЕНТЕ "ГРУЗОВАЯ ТАМОЖЕННАЯ ДЕКЛАРАЦИЯ",
инструкцию о порядке заполнения этой декларации и все классификаторы нормативно-справочной информации, используемые для целей таможенного оформления.
ПОЛНОСТЬЮ ЭТИ ДОКУМЕНТЫ НИГДЕ НЕ ПУБЛИКОВАЛИСЬ.
Цена спецвыпуска (96 журнальных страниц) по безналичному расчету — 11 тысяч рублей. Доплата за пересылку по почте — 2 тысячи рублей (не забудьте указать свой почтовый адрес).
Пересылка осуществляется только для иногородних.

Наш адрес и реквизиты:
220048, Минск, пр-т Машерова, 23, корп. 2, комн. 719. Расчетный счет 609117 в КБ "Профбанк" г. Минска, код 725, МФО 153001. Получатель — редакция журнала "Человек и экономика".

Справки по телефону: 23-08-44

"НОВА"
Системы спутникового телевидения.
Установка, гарантия 1 год.
Тел. 70-37-80

Фирма продаёт
конвейер для производства мебели.
Недорого.
Справки по телефону:
(0172) 20-00-98.

72-75-90

Надежная техника прямо со склада !!!

ФИРМА **Белтрансимпэкс** Ltd.

Автотехника МАЗ
Автокраны "Ивановец"
Автомобили ВАЗ 2109
▪ Грузоперевозки по СНГ

тел./факс в г.Минске : (0172) 36-04-56 , 36-13-68 .
тел./факс в г.Москве : (095) 924-41-20 ,925-91-25 .

КНИЖНАЯ ЛАВКА "НЭГ"

ПОСТУПИЛ В ПРОДАЖУ

Кодекс РБ об административных правонарушениях. *Изд-во Министерства юстиции РБ. 1995г.* **Цена 30000 руб.**

Желающие приобрести эту книгу переводят указанную сумму на расчетный счет редакции 609117 в КБ "Профбанк" в г.Минске, код 725, МФО 153001, получатель — журнал "Человек и экономика".
Получают ее через день по предъявлении копии платежного поручения в редакции (г.Минск, пр.Машерова, 23, корп.2, комн.719).

Справки по тел. 23-08-44.

При необходимости пересылки книг почтой сумма оплаты увеличивается на 2000 рублей за каждое издание.

Организация реализует:
☑ ручки шариковые 5 видов;
☑ стержни
по самым низким ценам.
Тел./факс (0172) 69-32-87, тел. 62-14-15

Вниманию бухгалтеров!

Организация реализует:

Бухгалтерская отчетность (практическое пособие)
Филипенко Л.Н., 1995г. — 80000 руб.
Бухучет лизинговых операций (практическое пособие)
Филипенко Л.Н., 1995 г. — 60000 руб.
Бухучет внешнеэкономической деятельности (практическое пособие)
Филипенко Л.Н., 1995 г. — 115000 руб.
Бухгалтерский учет (1, 2, 3 ч.) (практическое пособие)
Филипенко Л.Н., 1995г. — 150.000 руб.

Тел. (0172) 23-49-13.

В ДВИЖЕНИИ - СТАБИЛЬНОСТЬ !

широкий спектр финансовых услуг.

Размещение свободных денежных средств: 64-02-31, 64-55-30;
Финансовые услуги: 64-44-73, 64-03-80.

ФИТ ХОЛДИНГ



ПРИГЛАШАЕМ
ИНИЦИАТИВНОГО МУЖЧИНУ НА ДОЛЖНОСТЬ РУКОВОДИТЕЛЯ ОТДЕЛА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.

ТРЕБОВАНИЯ:
-ОПЫТ РАБОТЫ В СФЕРЕ МАРКЕТИНГА;
-ВЫСШЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ;
-ОТВЕТСТВЕННОСТЬ;
-ТРЕБОВАТЕЛЬНОСТЬ.

Тел. (0172) 64-14-41, 64-82-57, 64-97-73 с 12.00 до 16.00.

ВНИМАНИЕ!

началась

ПОДПИСКА

на газету

"ГАНДЛЁВАЯ ГАЗЕТА"

на третий квартал

63175

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС

*Цена подписки на 3 месяца с учетом доставки по г.Минску— **22500** руб., по областям— **15000** руб.*

В лице нашего издания вы приобретаете надежного помощника в работе.

А если вы хотите сделать приятный и полезный подарок вашим партнерам и друзьям— подпишите их на нашу газету!

С нами работать легко и просто.

Телефоны для справок:
23-63-62, 23-49-13.

АБОНЕМЕНТ на газету **63175** (индекс издания)

"ГАНДЛЁВАЯ ГАЗЕТА"

(наименование издания) Количество комплектов

на 199____ по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда
(почтовый индекс) (адрес)

Кому
(фамилия, инициалы)

ДОСТАВОЧНАЯ КАРТОЧКА

ПВ | место | ли-тер

на газету **63175** (индекс издания)

"ГАНДЛЁВАЯ ГАЗЕТА"

(наименование издания)

Стои-мость	подписки	________ руб.	Количество комплектов	
	пере-адресовки	________ руб.		

на 199___ по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

(почтовый индекс) (адрес)

(фамилия, инициалы)

ТОВАРНЫЕ РЫНКИ

ПОТРЕБИТЕЛЮ НУЖНА НЕФТЬ, А НЕ ПРОБЛЕМЫ С ЕЕ ДОСТАВКОЙ

Сплошным потоком движутся сегодня автомобили по дорогам Беларуси. Имеешь деньги – бери топлива сколько хочешь. Положение с "черным золотом" стало намного легче. Чем объяснить его?

-- Можно выделить несколько причин, — поясняет корреспонденту Белинформа президент Белорусского государственного концерна по нефти и нефтепродуктам **Антон Иванович ЛОЙКО**.— Одна из них -- спад производства в промышленности республики. Во-вторых, свободнее стал рынок. Поэтому уже во втором полугодии прошлого года мы переработали на 20% нефти больше, чем в первом. А в первом квартале нынешнего года в полтора раза больше, чем за такой же период 1994 г. — 3 млн.600 тонн.

— А какова ситуация с ценами?

— Сегодня розничная стоимость бензина в Беларуси 17–20 центов за литр. В России — 30–32, в Польше — 65–70 центов, в Германии — доллар, во Франции — 1 доллар 10 центов. Получается, у нас бензин самый дешевый.

— И это в результате тех льгот, которые дает Россия?

— Безусловно. Если Литве или Украине нефть продается по цене, близкой к мировой, то Беларуси до сих пор она обходилась по 73–75 долларов за тонну.

— Что даст республике снятие таможенной пошлины, о чем так много сегодня говорят и пишут?

— Речь идет о едином таможенном пространстве и о единых ценах. Это будет временная передышка, которая позволит выйти на российский рынок, что тоже очень важно. Однако особо обольщаться не стоит. Ведь и в России цены растут и через год-два поднимутся до мировых.

— Неужели "российская струя" — единственный источник?

— В ближайшем будущем другого не предвидится. Приведу статистику: в прошлом году в республике переработано 12,4 млн. тонн нефти. Из них своей, белорусской, — 1,8 млн.тонн. А добываем мы всего 2 миллиона. Больше пока не сможем — нет крупных залежей.

Что касается "черноморского коллектора", то полученная по нему нефть будет для Беларуси уже не в переносном, а в прямом смысле золотой. Иран, Ирак, Кувейт готовы нам продавать ее на долларов 10–15 дешевле. Но эту нефть надо провезти по морю, слить в Одессе в терминалы, которых пока нет, а затем доставить в республику по железной дороге. Это неэффективно. Затраты же на строительство трубопровода обойдутся предположительно в три миллиарда долларов. Это, во-первых. А во-вторых, нефть будет проходить по чужой территории, где этот продукт также в дефиците. И где гарантия того, что Украина его не перекроет? А от России мы всегда на 10–15% будем иметь нефть дешевле, чем на мировом рынке. Сегодня Россия определяет свою цену на нее примерно в 112 долларов. По существующей схеме продажи — "мировая цена минус экспортная пошлина" — к концу мая цена для Беларуси может подняться до 84-85 долларов за тонну.

— Несмотря на то, что рынок насыщен и вроде бы идет здоровая конкуренция, разговоров вокруг нефти по-прежнему много, значит, есть и проблемы?

— В соответствии с решением государственных органов за обеспечение республики нефтепродуктами отвечает прежде всего наш концерн, куда входят более 50 предприятий: добывающих, транспортирующих, перерабатывающих нефть и реализующих нефтепродукты. Концерн объединяет 33 нефтебазы, около 300 автозаправочных станций. У нас работает 27 тысяч человек. Но когда сформировали это объединение, не дали ни копейки на приобретение сырья. Мы же хозрасчетное государственное предприятие и должны куплю-продажу производить самостоятельно. А для закупки нужны большие суммы. Минимальная партия, допустим, 100 тысяч тонн нефти обходится в 7,5 млн. долларов, или по нынешнему курсу 80 млрд. белорусских рублей. Пришлось, как говорят, "крутиться". Начали с того, что договорились с рядом предприятий о заимствовании определенных средств для приобретения первоначальных партий нефти. Рассчитаться договорились готовым продуктом. Такая кооперация оказалась выгодна всем.

"Тормошит" нас и другая проблема — набившая оскомину налоговая политика. В нормальном государстве она направлена на защиту прав как граждан, так и производителей того или иного товара. У нас происходят пока очень странные вещи. В прошлом году налог на топливо, полученный государством, составил 145 млрд. долларов. Из них 129 млрд., или 90%, поступило от нашего концерна, хотя он переработал и реализовал 45% от общего количества нефти. И лишь 10% уплатили коммерческие структуры, причем не белорусские, а имеющие в республике лишь представительства. Для них почему-то создан льготный режим, в результате государство недополучает огромные деньги.

— А почему бы вам самим не поменять вывеску и не стать, допустим, представителем голландской или немецкой фирмы?

— Ни в одном государстве мира эта отрасль не выпущена из рук государства. У нас же пакеты акций лежат в Мингосимуществе. Лежат, а не работают, ибо министерство не знает, что делается, допустим, на Мозырском нефтеперерабатывающем заводе или Минском мясомолочном комбинате. Предприятия должны отдать акции государства в трастовые или доверительные управления холдинговых компаний. Одной из них может стать наш концерн. Как государственная форма он не нужен. По новой концепции правительства все государственные функции должно взять на себя Министерство топлива и энергетики. В связи с этим предприятия нефтепереработки и нефтеобеспечения должны быть преобразованы в акционерные общества. Россия очень активно пошла по этому пути, такие компании должны быть и у нас.

Тереза ХАЮТИНА

ДОСЬЕ

На Кипре уже давно лето. Сотни соотечественников, имеющих средства, устремляются на остров, известный как оффшорная зона, с деловыми визитами, на учебу или просто отдохнуть. Многих из них интересует недвижимость на Кипре. Агентство экономических новостей "Экоинформ" предлагает вниманию таких путешественников публикуемую ниже статью, взятую из распространяющейся на острове израильской газеты "Деньги".

Как приобретать недвижимость на Кипре иностранцу, который не хочет ошибиться

Основы кипрского имущественного права

Приобретение имущества на Кипре стало чем-то вроде хобби или спорта для израильтян. Относительно невысокие цены (которые, правда, начали несколько месяцев назад довольно круто расти), свобода предпринимательства в оффшорной зоне, замечательный климат – все это делает Кипр очень и очень заманчивым местом для вложения денег в недвижимость. Любой человек независимо от подданства (гражданства) при покупке недвижимости на Кипре должен учитывать местные особенности и обстоятельства общего и частного характера. Если покупатель -- гражданин иностранного государства, ему придется кроме того принять в расчет определенные ограничения и формальности, установленные действующим на Кипре законодательством.

Причины ограничений понятны и диктуются они контролем за иностранными вложениями в такую важную для общества сферу, как земельный рынок. Это становится особенно очевидно, если принять во внимание небольшие размеры острова, необходимость защиты интересов иностранных инвесторов, специальные статьи закона, Правила о валютном регулировании и т.д.

Ниже предлагаются несколько кратких заметок о правовом, финансовом и практическом аспектах приобретения недвижимой собственности на Кипре.

Приобретение. Но сначала – разрешение

В соответствии со статьей 109 закона о приобретении (иностранцами) недвижимости иностранные подданые не имеют права на приобретение недвижимой собственности без предварительного разрешения правительства Республики Кипр. Такое разрешение необходимо и при приобретении безусловного права собственности на недвижимость, и при аренде на срок в 33 года. Обычно разрешение выдается иностранному гражданину после подачи письменного заявления для приобретения квартиры, дома или земельного участка для строительства дома площадью не более 4.014 кв.м. Разрешение выдается на приобретение или аренду собственности только в личных, но не в коммерческих целях.

Распоряжение. Теперь – никаких ограничений

Если разрешение получено и собственность зарегистрирована на имя иностранного подданного, не существует никаких ограничений для последующей перепродажи или иного способа распоряжения имуществом, включая право завещания этой недвижимости. Более того, для законного наследника нет необходимости в переводе собственности на свое имя.

Договор о продаже и аренде. Только письменно

В соответствии с нормами кипрского права эти виды договоров заключаются в письменной форме. Желательно также в течение двух месяцев со дня подписания передать копию договора о продаже в местное земельное управление, чтобы гарантировать себе право на защиту в суде в случае нарушения договора другой стороной. Договор об аренде на срок, превышающий 15 лет, может быть зарегистрирован в течение трех месяцев после его подписания.

Валютное регулирование. Все деньги – из-за границы

Иностранный подданный, покупающий на Кипре недвижимость, должен заручиться разрешением государственного Центрального банка. Оно предоставляется только в случае, если доказано, что денежные средства для покупки будут переведены из-за границы.

Необходимо отметить, что если такого разрешения не получено, то при перепродаже недвижимости не будет разрешен перевод суммы, полученной от первой сделки. В принципе, экспорт денежных средств разрешен, но в сумме, составляющей не более 10.000 кипрских фунтов.

Налог на увеличение стоимости капитала

С 1 августа 1980 года этот налог установлен на уровне 20% от суммы прироста свыше 10000 кипрских фунтов, возникающей после отчуждения недвижимости физическими лицами.

Налог на имущество. Ежегодный

Налог на имущество в размере CYP 1,5 с тысячи по рыночной стоимости недвижимости выплачивается ежегодно. Первый взнос после покупки недвижимости в размере CYP 100 не выплачивается.

Пошлины на недвижимость в случае смерти владельца

Пошлины на недвижимость установлены на стоимость недвижимости умершего и изменяются с 0% на первые CYP 10.000 стоимости имущества до 8.5%. Если умерший был жителем Кипра, пошлиной облагается вся принадлежавшая ему собственность независимо от ее месторасположения, а если умерший не жил на Кипре, то лишь собственность, расположенная на острове.

Иные расходы, их немного

а) Оплата воды и электричества в зависимости от потребления.

б) Взносы за уборку территории, в зависимости от распоряжений местных органов примерно составляющие от CYP 50 до CYP 100 в год.

в) Муниципальные налоги минимальны и составляют CYP 20--50 в год.

г) В случаях приобретения квартир в многоэтажных домах установлены взносы за пользование общими сооружениями и услугами, такими как лифты, лестничные площадки, бассейны, центральное отопление, свет. Размеры таких платежей зависят от вида собственности, и определенная их часть должна быть внесена покупателями до подписания договора. Обычно они минимальны.

Еще немного информации

Разумеется, мы ни в коем случае не рекомендуем начинать действовать, не получив предварительной юридической консультации. Необходимо получить правовую помощь в вопросах о покупке недвижимости на Кипре до подписания договора. В некоторых случаях желательно обратиться за советом к архитектору.

РЕЗОНАНС

РАЗНОГЛАСИЙ БЫТЬ НЕ ДОЛЖНО

В "НЭГ" N 15 опубликована корреспонденция Ф.Филипповича "Правая рука творит одно, левая -- другое". Несколько моментов в ней хотелось бы дополнить.

Часть I статьи 30 Закона Республики Беларусь "Об иностранных инвестициях в Республике Беларусь" гласит: "Предприятия с иностранными инвестициями, а также иностранные инвесторы платят налоги в соответствии с законами Республики Беларусь и предусмотренными льготами". Что же получается на практике?

Иностранное предприятие "ЗИГМА-М" платит налоги в соответствии с законодательством Республики Беларусь. А вот когда возникает необходимость воспользоваться льготами, предусмотренными Законом "Об иностранных инвестициях...", возникают проблемы.

В соответствии с законом для предприятий с иностранными инвестициями предусмотрен ряд льгот. Они содержатся, в частности, в статьях 15, 30, 34, 35, 36 закона. Не отрицая их существование, Главная государственная налоговая инспекция упорно игнорирует часть 2 статьи закона, ссылаясь на то, что якобы "ст.34 обеспечивает правовой режим, гарантии иностранных инвесторов, а не юридических лиц Республики Беларусь..." Однако анализ статей 1–4 Закона "Об иностранных инвестициях..." убедительно доказывает необоснованность такой позиции налоговой инспекции. Иностранные предприятия, зарегистрированные в Республике Беларусь, являются одной из организационно-правовых форм инвестиций юридических и физических лиц иностранных государств, объектом вложения их финансовых и материальных средств. И, следовательно, часть 2 статьи 34 Закона "Об иностранных инвестициях..." распространяется на иностранные предприятия в полном объеме.

Сложившаяся ситуация не способствует укреплению авторитета Республики Беларусь как субъекта хозяйствования международного экономического сообщества. Иностранные инвесторы предпочитают вкладывать капиталы в те государства, где на деле существуют надежные правовые гарантии инвестиционной деятельности.

Д.ЯКОВЧИК,
юрисконсульт ИП "ЗИГМА-М"

ОТЧЕТЫ

Серые будни фондовой биржи

Состоялось годовое собрание акционеров Белорусской фондовой биржи. Итог ее работы в 1994 году, как прозвучало в отчетном докладе председателя правления Леонида Шатона, неутешительный. И, главное, вовсе не из-за финансовых результатов, которые тоже оказались более чем скромными — за год прибыль БФБ составила целый миллион (!) расчетных билетов Нацбанка. Работа биржи в прошлом году проходила на фоне ухудшающегося состояния народного хозяйства страны в целом, практически полного отсутствия рынка ценных бумаг, сворачивания темпов приватизации — того самого источника их пополнения, на который очень рассчитывало руководство биржи.

В отличие от прежних лет, когда собрания акционеров БФБ проводились по подписке, ныне оно прошло явочным порядком — присутствовали участники, имеющие почти 83 процента голосов. Они избрали новый, уменьшенный вдвое, состав правления, отражающий изменения, произошедшие в составе акционеров после проведения в конце 1994 года второй эмиссии. Как известно, она вызвала большой накал страстей со стороны некоторых участников отечественного РЦБ, которые посчитали дележку акций кулуарной. Им, однако, не удалось настоять на переподписке — Госинспекция по ЦБ зарегистрировала первоначальное распределение акций БФБ.

Самым крупным акционером биржи является сегодня Мингосимущество — 40 процентов голосов. Три его представителя вошли в состав нового правления. Остальные места в нем заняли представители шести банков ("Промстройбанк", "Агропромбанк", "Внешэкономбанк", "Приорбанк", "Дукат", "БББ", "Европейский") и шести финансовых компаний. Среди последних в теперешнем руководстве БФБ, на что повлияли результаты второй подписки, не оказалось ведущих компаний, например, "ФИКО". Поэтому, по мнению отдельных наблюдателей, смещение в сторону некоторых ведущих участников белорусского фондового рынка отнюдь не сослужит хорошей службы БФБ, несмотря на приобретение "государственного" двигателя в лице приватизационного ведомства. По образному выражению одного из экспертов, предпринимательским структурам на РЦБ в условиях антиреформаторских тенденций в стране нужно браться за руки, а не двигать локтями.

Новому генеральному директору БФБ Евгению Куколке, что и говорить, придется несладко в деле активизации в текущем году деятельности этой структуры. В частности, он надеется, что на фондовую биржу широко "придут" приватизационные чеки "Имущество", судьба которых, особенно в последнее время, подвергается жестокому испытанию со стороны властных органов. Пока же спрос на них резко покатился вниз. Из последних тенденций фондового рынка г-н Куколко отметил также падение спроса на банковские акции (не перед угрозой ли витающей в воздухе идеи национализации коммерческих банков?) и повышение интереса к ценным бумагам приватизированных предприятий, число которых, как известно, растет черепашьими темпами.

Михал СТЕЛЬМАК

ОФИЦИАЛЬНО

Нацбанк за либерализацию

Правление Национального банка РБ 11 мая с.г. приняло решение сократить обязательную продажу субъектами хозяйствования валютных поступлений в свободно конвертируемой валюте с 50% до 30%. Обязательная продажа 30% валютной выручки, поступившей на транзитные счета, будет проводиться с 15 мая. Как пояснили в валютно-экономическом управлении Нацбанка, этот шаг не должен вызвать каких-либо серьезных изменений на валютном рынке республики. Об этом может свидетельствовать опыт по отмене обязательной продажи российских рублей и украинских карбованцев. В то же время либерализация валютного рынка, проводимая Нацбанком, позволит субъектам хозяйствования полнее использовать свою выручку в СКВ.

Кроме того, решено увеличить резервные требования к коммерческим банкам по иностранной валюте с 1 июня текущего года до 8% и с 1 июля — до 10%; по рублевым депозитам с 1 июня — до 12; а с 1 июля — до 15%.

Дмитрий ЛЕТКОВЕЦ

ДЕНЬГИ

Доллар дорожает...

Последние дни принесли с финансового рынка страны неожиданную новость: в обменных пунктах коммерческих банков пошел вверх курс наличного доллара. Разумеется, тут же всполошилась, несмотря на высокоградусную общественно-политическую жизнь страны, деловая публика. Девальвацию "зайчика" благосклонно восприняли физические лица, владеющие "зеленой" массой. Граждане, ее не имеющие, безусловно, отреагировали на данное событие противоположным образом. Финансовые аналитики еще не успели высказаться по этому поводу, но, можно не сомневаться, они в настоящее время усиленно точат перья, стосковавшиеся по любимой теме.

Я счел нужным не утомлять читателей "НЭГ" гаданием на кофейной гуще относительно окончания трехмесячного периода баланса между белорусским рублем и долларом, а решил обратиться к мнению на сей счет самого компетентного в стране человека — главы Национального банка. Станислав Богданкевич так прокомментировал происходящее: "Я думаю, это временное явление. Оно вызвано тем, что банкнотная эмиссия, т.е. эмиссия наличностей, составила за последний месяц где-то (по памяти) 680 млрд.рублей — 19 процентов от расходной части бюджета. Такого у нас еще не было. Это сказалось удвоение минимума зарплаты..."

Иван ВАВУЛА

КУРСЫ иностранных валют, установленные Национальным банком РБ с 12 мая 1995 года

	Единый курс
1 австралийск. доллар	8392,94
1 австр. шиллинг	1 169,89
1 фунт стерлингов	18 138,80
10 бельг. франков	4 001,39
1 немецкая марка	8 227,80
1 голланд. гульден	7 345,43
1 датская крона	2 101,22
100 итальянск. лир	704,98
1 канадск. доллар	8 497,75
1 норвежск. крона	1 835,01
1 доллар США	11 500,00
1 финская марка	2685,79
1 шведская крона	1599,29
1 швейцар.франк	9924,06
10 японских йен	1366,12
1 ЭКЮ	15171,50
10 испанск. песет	947,67
10 греческих драхм	507,59
1 ирландский фунт	18656,72
1 исландск.крона	182,95
1 кувейт.динар	39128,96
10 ливанск.фунтов	70,64
10 португал.эскудо	780,67
1 сингапур.доллар	8239,59
10 турецк.лир	2,70
1 СДР	18207,44
1 эстонская крона	1036,22
1 российск.рубль	2,20
10 украин.карбован.	0,83
1 литовск.лит	2875,00
1 латвийск.лат	22725,00
1 кыргызст.сом	1055,00
1 молдавск.лей	2545,00
1 казахст.тенге	150,00
1 армянск.драм	15,00
10 грузинск.купонов	0,01
1 туркменск.манат	150,00
1 азербайджан.манат	1,50
1 узбекский сум	45,00
1 таджикск.рубль	0,01
Курс клиринговых валют	
1 доллар США по расчетам с Кубой	11500,00
1 доллар США по расчетам с Чехией и Словакией	11500,00

ДЕПОЗИТНЫЙ РЫНОК на 11.05.95г.

ПРОЦЕНТНЫЕ СТАВКИ ПО РУБЛЕВЫМ ДЕПОЗИТАМ для физических лиц в коммерческих банках Республики Беларусь

на 11.05.1995г.	Вклады до востреб.	ПРОЦЕНТНЫЕ СТАВКИ 1 мес.	2 мес.	3 мес.	Минимал. сумма
Минск:					
БЕЛАГРОПРОМБАНК	-	240	-	-	1 000 000
НОВОКОМБАНК	100-200	-	-	-	1 000 000
	-	260***	260***	260***	150 000
КОМПЛЕКСБАНК	-	220 *	240*	250*	100–500 тыс.
		230 *	250*	260*	>500 тыс.
БЕЛПРОМСТРОЙБАНК	-	240	-	-	1 000 000
ПРИОРБАНК	240	-	-	-	1 000
СБЕРБАНК	96	240***	-	-	
БЕЛБИЗНЕСБАНК					
центральное отдел.	-	240	-	240	300 000
ОЛИМП	100(220)	-	-	-	1 000 000
ДУКАТ	-	250	-	-	500 000
БЕЛАРУСБАНК	до 1 мес.	1-2 мес.	2-3 мес.	3 мес.	
	150*	270*	300*	330*	300 000
СЕРВИСБАНК	120	-	-	-	10 000 000
МАГНАТБАНК	100	-	-	-	
Гомель:					
ДУКАТ	96	300	320	-	500 000
БЕЛПРОМСТРОЙБАНК	360	-	-	-	3 000 000
БЕЛАРУСБАНК	-	280	-	-	50 000
ПОИСК	240	-	-	-	100 000
БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНК	96	240	-	-	1 500 000
БЕЛБИЗНЕСБАНК	96	300	300	300	2 000 000
ПРИОРБАНК	96	300	-	-	100 000
Витебск:					
ПРОФБАНК	по договоренности				
БЕЛАГРОПРОМБАНК	-	300	-	-	
МАГНАТБАНК	300	300	-	-	100 000
ПРИОРБАНК	144	-	-	-	
ПОИСК	240	-	-	-	
ДУКАТ	-	300	-	-	100 000
БЕЛАРУСБАНК	312	312	-	-	100 000
БАПБ	-	300	-		
Брест:					
БРЕСТКОМБАНК	-	305	310	315	
СБЕРБАНК	96	-	-	-	
БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНК	120	300	-	-	100 000
ВЕСТБАНК	-	300	-	-	2 000 000
СЕВЕРО-ЗАПАД	100	240	-	250	100 000
ПОИСК	240	-	-	-	
БЕЛАРУСЬ 29 ф-л***	-	240	240	240	3 000 000
СБЕРБАНК***	240% годовых или 20% в мес.				50 000

*) - вклады принимаются до востребования

***) - ежемесячные выплаты процентов

СОСТОЯНИЕ ФИНАНСОВОГО РЫНКА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

на 12.05	Курс НБ РБ	Итоги торгов на МВБ	Курс обмена нал.валюты в КБ: покупка	продажа	Внебанковский рынок 12.05: покупка	продажа
USD	11 500	11 500	11750—12000	12500—12900	11 900*	12 350*
DM	8 227.80	8 250	8300—8600	8700—8900	-	-
RUR	2.20	2.20	1.90—2.20	2.35—2.40	2.20*	2.25*
KRB	0.083	0.086	-	-	0.082*	0.087*

* — Для СКВ указан средний курс покупки/продажи наличной валюты за безналичный расчет; для мягких валют — средний курс дилинговых операций у финансовых компаний.

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ АССОЦИАЦИИ R O N A S

Тел.: (0172) 31-10-97, 31-10-23; факс 32-87-15

E-mail: alex @ ron.belpak.minsk.by

ПРОЦЕНТНЫЕ СТАВКИ ПО ВАЛЮТНЫМ ДЕПОЗИТАМ для физических лиц в коммерческих банках Республики Беларусь

на 11.05.1995г.	ПРОЦЕНТНЫЕ СТАВКИ 1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	12 мес.	Минимал.сумма, USD
Минск :						
КОМПЛЕКСБАНК	11	12	16	21	25	до 1000
	13	14	20	23	27	>1000
БЕЛАРУСЬ	-	-	16	19	21	300—1000
	-	-	19	21	23	1001—5000
	-	-	21	22	-	>5000
БЕЛАГРОПРОМБАНК	-	-	16	19	-	300—1000
	-	-	18	21	-	1001-5000
	-	-	19	22	-	>5000
СБЕРБАНК	-	-	12	14	16	до 5000
	-	-	16	18	20	>5000
БЕЛПРОМСТРОЙБАНК	-	-	12	14	16	100—1000
	11	12	17	18	21	1001—5000
	12	14	17	19	22	>5000
ПРИОРБАНК	-	-	16	19	21	300
БЕЛБИЗНЕСБАНК	8	-	10	12	15	500—1000
центральное отд.	10	-	12	15	18	1001—5000
	12	-	15	18	20	>5000
ПОИСК	-	-	15	19	-	300
ОЛИМП	-	14	16	19	21	500—1000
	-	16	19	21	23	1001—5000
	-	17	20	22	24	>5001
ДУКАТ	11	12	16	18	21	300—1000
	13	14	18	20	23	1000—5000
	14	15	20	22	24	>5000
Гомель :						
ПОИСК	-	-	15	19	24	100
БЕЛАРУСБАНК	-	15	16	17	22	до 1000
	-	16	17	18	23	1000—3000
	-	17	19	20	24	3000—5000
	-	18	20	21	25	>5000
ВНЕШЭКОНОМБАНК	12	12	12	15	18	100—3000
	14	14	14	17	21	>3000
БЕЛБИЗНЕСБАНК	8	10	10	12	15	500—1000
	10	12	12	15	18	1001—5000
	12	15	15	18	20	>5001
ПРИОРБАНК	-	-	16	19	21	500
Витебск :						
ПСБ	18	-	18	-	18	100
ПСБ первом.отд.	-	-	19	-	20	100
БЕЛАРУСЬ	-	-	16	19	21	300—1000
	-	-	19	21	23	>1000
ПРИОРБАНК	-	-	8	12	15	500
КОМПЛЕКСБАНК	-	-	15	17	20	300—4000
	-	-	22	23	25	>4000
Витеб.район. БАПБ	-	-	10	15	20	<2000
	-	-	12	17	22	>2000
ВИТКОМБАНК	до востребования 17%					500
Брест:						
КОМПЛЕКСБАНК	-	-	11	16	18	200—1000
	-	-	15	17	19	1000—5000
	-	-	16	18	20	>5000
БЕЛАРУСЬ 29 ф-л	8	9	15	18	21	300—1000
	10	11	18	20	24	1001—5000
	11	12	20	22	25	>5000
ВНЕШЭКОНОМБАНК						
в USD и DEM	12	12	12	15	18	100—3000
	14	14	14	17	21	>3000
по др. валютам	10	10	10	13	15	100—3000
	12	12	12	15	18	>3000
БРЕСТКОМБАНК	-	-	10	15	20	-
ПОИСК	-	-	15	18	-	200
ВЕСТБАНК	-	-	10	15	18	500
БЕЛАРУСЬ 10 ф-л	-	-	15	15	15	500—1000
	-	-	20	20	20	1000—5000
	-	-	24	24	24	>5000
СБЕРБАНК	-	4	4	4	4	10—300
	-	-	12	14	16	300—5000
	-	-	16	18	20	>5000

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ АССОЦИАЦИИ R O N A S

Минск (0172) 32-87-15, Витебск (0212) 36-98-91,
Гомель (0232) 53-51-00, Брест (0162) 26-47-97

Агентство Гревцова

представляет еженедельное обозрение

"Рынок финансовых услуг"

(по состоянию на 15.05)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Краткосрочные вклады для юридических лиц (в СКВ)

Наименование банка		Процентные ставки за месяц (годовые)							Сумма (USD)
		7	10	15	20–30	30–45	45–60	60–90	
Ф-л "МинскКомплексбанк", т. 324311 *	юр.лица	7 10	11 14	14 16	16 18	18 20	19 21	20 22	10-100 тыс. 100 500 тыс.

** Суммы свыше 500 тыс. долл. принимаются на депозит по предварит. договоренности*

Краткосрочные вклады для юридических лиц (в рублях)

Наименование банка	Годовые процентные ставки				Миним. сумма (руб.)
	7 дней	14 дней	20 дней	28 дней	
Ф-л "МинскКомплексбанк", т. 322364	160—170	150—160	180—190	185—195	10 млн.

Кредиты предприятиям

Наименован. банка	Валюта	Сроки (дни)					Обеспечение	Телефон
		до 7	до 15	до 30	до 60	до 90		
АКБ "Инфобанк"	BRB	по договоренности					залог им-ва, банк. гарантии	504393

Трастовые операции

Наименование банка	Наименование услуг	Комиссия	Мин. сумма
Инфобанк, т.504393	Покупка, продажа ГКО, размещение свободных денежных средств под векселя	по дог.	50 млн.

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни)											
		5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
"Белвнешэкономбанк", т. 269397	от 10 млн.	по договоренности											
Инфобанк, т.504393	от 100 млн.	по договоренности											
Ф-л "МинскКомплексбанк", т. 322364 *	30-100 млн. 100-300 млн. св. 300 млн.**	250 270	215 225	225 235	230 240	240 250	250 260	260 270	270 280	280 290	290 300	300 310	310 320
"Элитбанк", т. 393356	20-100 млн. св. 100 млн.	130 150	145 180	160 200	190 220	200 250	230 270	по договоренности					

** Новый вид услуг: заключение постоянных договоров-поручений на покупку векселей; ** Ставки - по договоренности*

Эмиссия срочных валютных векселей

Наименование банка		Годовые процентные ставки (мес.)							Сумма (USD)
		3-4	4-6	6-8	8-10	10-12	12-18	18	
Ф-л "МинскКомплексбанк", * т. 324311	юр. лица	21 23	22 24	22.5 24.5	23 25	23.5 25.5	25 27	26 28	10-100 тыс. 100-1000 тыс.

** Суммы свыше 1000 тыс. долларов принимаются на депозит по предварительной договоренности*

Учет банковских векселей

Наименование банка	Количество дней до погашения векселя								Миним. сумма
	3	5	7	10	12	15	20	25	
Учетный процент									
Инфобанк, т.504393	—	по договоренности							100 млн.
Белпромстройбанк, т.313771	по договоренности								100 млн.
Элитбанк, т.393356	по договоренности								100 млн.

Открытие счетов

Наименование банка		Стоимость	Начисление %% по остаткам
Инфобанк, т.504396, 504393	открытие валютных счетов открытие трастовых счетов	50$ 3 мин. зарплаты	0.5% 96%
Элитбанк, т. 313050	открытие рублевых счетов открытие валютных счетов	бесплатно	учетная ставка НБ РБ
	Встречное списание. Работа до 16.00		

Рынок "мягких" валют стран СНГ

Безналичная валюта за безналичные белорусский и российский рубли

Наименование банка	Наименование валюты	Покупка	Продажа	Сумма
Ф-л "МинскКомплексбанк", т. 324028	RUR/BRB KRB/BRB KTT/BRB	2.20 0.082 175	2.25-2.26 0.085-0.086 —	от 20 млн. от 100 млн. от 100 тыс.

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день сегодня на завтра	по дог.	ИП "ГАНА"	393933 329185	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день сегодня на завтра	по копии п/п	СП "Антарес"	729036	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 3000$	день в день	по дог.	"РАПФО"	314989	оплата до 15.30
USD	по дог.	любое	любая	день в день сегодня на завтра	по копии п/п	ФГ "Континент"	262458 262459	постоянно
USD	по дог.	по дог.	любая	сегодня на завтра	по дог.	организ-я	335732	постоянно
USD	МВБ+5%	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия №26)	395629*	оплата с 13.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по пост. денег на счет	организ-я	682787	постоянно

** Возможны операции с RUR*

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по договор.	ИП "ГАНА"	393933 329185	пост.

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
"Доминатор", т. 365242, 365343 *	11750	11850	от 10000$	1-2 банк. дня	по поступлении денег на счет
Аг-во дилинговых операций, т. (02251) 27817	по дог.	по дог.	любая	до 3 дней	по договоренности
ФГ "Приоритет", т. 358332, 358801	МВБ	МВБ+3%	от 2000$	день в день	по договоренности
"Финвэй", т. 334215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности

** Возможны операции за б/н росс. рубль*

Рынок "мягких" валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Примечание
ФГ "Приоритет", т. 358332, 358801, 358612, (0232) 531168, 558618	RUR/BRB KRB/BRB UZS/BRB KTT/BRB	2.21 0.085 155 185	МВБ+2% 0.087 180 200	любая по дог. по дог. по дог.	до 1 дня по копии п/п до 1 дня по пост.денег на счет до 1 дня по пост.денег на счет до 1 дня по пост.денег на счет	—
"Доминатор", т. 358181, 358393 *	RUR/BRB KRB/BRB KTT/BRB LEI/BRB	2.20-2.22 0.082 186 2450	2.30-2.34 0.089 — —	от 10 млн. от 1 млрд. от 50 тыс. от 10 тыс.	1-2 банк. дня (по поступлении денег на счет)	пост.
"Квадромаркет-Инвест", т. 687306, 687729	RUR/BRB	2.2	2.26	от 10 млн.	день в день (по копии п/п)	постоянно
"Атлас-Инвест", т. 345165, 345265	RUR KRB	по дог.	по дог.	от 50 млн. 1 млрд.	по поступлении денег на счет	пост.
"НАИС", т. 644551, 631469	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	любая	1 день (по копии п/п)	пост.
"Финвэй", т. 334215	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по договоренности	—

** Возможны операции с UZS, TUM, LTL, LVL*

Размещение свободных денежных средств (календ. дни)

Наименование	Номинал	5	12	15-20	30	45	60	90	120	180	360
"Квадромаркет- Инвест", т. 687306, 687729*	5-50 млн 50-100 млн 100-250 млн св 250 млн.	260 280 300 по дог.	по договоренности								
"Атлас-Инвест", т. 345032	от 50 млн.	—			по договоренности						
"НАИС", т. 644551, 631469, 634418	св. 5 млн.	по договоренности									

** Возм. заключение договора на выходные дни*

Ответственность за достоверность информации несет рекламодатель.
Для размещения информации в "Рынке финансовых услуг" следует обращаться в будние дни по т/ф (0172) 325105, 682989

В помощь деловому человеку

Не все знают, что Республиканская научно-техническая библиотека располагает специализированным фондом промышленных каталогов.

Что это за каталоги?

1. Каталог промышленных предприятий (в шести томах), подготовленный Информационно-издательским центром Госкомстата России. Включает сведения о 40 тысячах промышленных предприятий и более чем 5 тысяч наименований производимой ими продукции.

2. Бизнес-карта (регион и отрасль) Агентства Деловой Информации (г.Москва) в 32-х томах. 25-й том полностью посвящен Республике Беларусь.

3. Серия отраслевых справочников "АСУ-Импульс". Выпуски содержат адреса, телефоны, фамилии руководителей и перечни выпускаемой продукции предприятий различных отраслей промышленности, расположенных по всей территории бывшего СССР.

4. "Регистр WA-2: Производители товаров и услуг".

5. Российские еженедельные сборники коммерческой информации (ИИЦ "Телер").

6. "Минск торговый: ежегодный информационно-рекламный каталог предприятий, товаров, услуг".

7. "Партнеры для Вас". Адресно-справочное издание ВНТИЦентра подготовлено на основе данных Банка промышленной и технологической информации Организации Объединенных Наций по промышленному развитию (ЮНИДО). В рамках серии вышел в свет двухтомный справочник "Зарубежные товаропроизводители" с подробными сведениями о местонахождении и владельцах фирм, номенклатуре выпускаемой продукции и контакными телефонами лиц, ответственных за связи с потребителями.

8. "Компас Беларуси". Справочник включает широкий диапазон сведений, необходимых для установления прямых контактов между потенциальными партнерами.

В каких случаях полезно обратиться к фонду промышленных каталогов?

* Предприятие закупило импортное оборудование и возникла необходимость в уточнении его эксплуатационных характеристик и области применения.
* Имеется интересный проект и хочется найти спонсоров, которые смогли бы заинтересоваться и вложить в него средства.
* Есть товар, но неизвестно, кому его можно предложить.
* Необходимо приобрести конкретное оборудование, но отсутствует информация о том, кто его производит.
* Планируется освоить выпуск нового вида продукции и нужно ознакомиться с его аналогами.
* Интересует номенклатура родственных отраслевых предприятий для расширения сферы деятельности.
* Нуждается в улучшении дизайн выпускаемой продукции.
* Нужна информация о выставках, их участниках и др.

Итак, если у вас возникли вышеобозначенные или похожие проблемы, можете обращаться в отдел промышленных каталогов РНТБ по адресу г.Минск, пр.Машерова, 7, ком.608, тел. (0172) 26-65-07. Там вам помогут отыскать необходимую информацию или предоставят возможность сделать это самостоятельно.

ВНИМАНИЕ

Отдел рекламы "Нацыянальнай эканамічнай газеты" и "Гандлёвай газеты" предлагает вам размещение информации и рекламы вашей организации в

спецвыпуске "Гандлёвай газеты"— "Банки Республики Беларусь".

Издание спецвыпуска планируется в начале июня в нескольких номерах газеты \вся информация по банкам собрана на 1 мая 1995г.\.

Тираж спецвыпуска составит **20—25** тысяч экземпляров, причем рассылка его будет осуществляться не только по подписке и через киоски "Союзпечати", но и целенаправленно по почте фирмам различных видов деятельности.

Спецвыпуск будет содержать не только полную информацию по всем банкам РБ, но также нормативно-правовые документы, касающиеся деятельности банков РБ, рекламно-информационные материалы банков, финансовых компаний и иных фирм.

Условия размещения рекламно-информационных материалов в спецвыпуске:
— гарантийное письмо-заявка \можно по факсу\;
— оплата в оговоренные с отделом рекламы сроки.

Стоимость размещения рекламных материалов в спецвыпуске:
1-я полоса газеты— **30.000** руб. см кв.
последняя полоса— **20.000** руб. см кв.
середина газеты— **10.000** руб. см кв.
размещение рекламы непосредственно на информационных полосах спецвыпуска — **15.000** руб. см кв.

При размещении рекламы предусмотрены следующие размеры скидок:
5% — скидка при заказе и оплате не менее 100 см кв. газетной площади
10% — скидка при заказе и оплате не менее 300 см кв. газетной площади
15% — скидка при заказе и оплате не менее 500 см кв. газетной площади
20% — скидка при заказе и оплате не менее 700 см кв. газетной площади

Все заявки на размещение рекламы просим присылать по тел.факсу: 23-63-62, телефону: 23-49-13.

ЭНЕРГЕТИКА

О том, как решает проблемы экономии, рационального использования тепловой и электрической энергии одна из самых энергоемких в этом плане отраслей — нефтехимическая — наша сегодняшняя беседа с Валерием СЫЧЕВЫМ, начальником управления инвестиций, научно-технического прогресса и внешних связей концерна "Белхимнефтепром".

Чем жаловаться на темноту, лучше зажечь хоть одну свечу

— Анализ результатов использования тепловой и электрической энергии, котельно-печного топлива показывает, что прямые обобщенные энергозатраты по предприятиям отрасли в прошлом году составили 2,97 млн.т у.т., или 8,6% от общего потребления в республике, — отметил Валерий Михайлович Сычев. — Нормы расхода выдержаны всеми предприятиями концерна. Полученная экономия составила по котельно-печному топливу 13,2 тыс.т у.т., или 1,26%; теплоэнергии — 475,8 тыс.Гкал, или 5,79%; электроэнергии — 129,6 млн. кВт/ч, или 3,84%. А ряд предприятий — солигорское ПО "Беларуськалий", могилевское ПО "Химволокно", новополоцкое ПО "Полимир" — даже добились снижения удельных расходов по сравнению с 1993 годом (до 14,2% по различным видам энергоресурсов). А ведь минувший осенне-зимний сезон был крайне неблагоприятен.

— Цифры достаточно убедительные, но не следствие ли это того, что предприятия в прошлом году работали далеко не в полную силу, не были полностью загружены?

— Этот фактор, безусловно, оказывает влияние на общую величину энергопотребления, расходы на единицу продукции при этом возрастают. Поэтому с помощью НИЦ "Энерго" мы разработали такую методику расчета норм в химической отрасли, которая позволяет определить удельные расходы энергоресурсов при различных объемах производства, а также установить предельный уровень объемов, ниже которого эксплуатация технологического оборудования становится нерентабельной и нецелесообразной. Но хочу подчеркнуть, что в отрасли с начала текущего года наблюдается устойчивый подъем. За январь—март произведено продукции в ценах 1995 года на сумму свыше 3,7 трлн.рублей. В сопоставимых ценах темп роста объемов производства в I квартале нынешнего года к соответствующему периоду прошлого года составил 118,7%.

Можно привести цифры, подтверждающие, что полученная экономия достигнута за счет конкретной работы предприятий концерна в области энергосбережения. Так, несмотря на то, что доля условнопостоянных расходов в структуре энергопотребления по отдельным видам энергоносителей достигает 55 и более процентов, темпы снижения их расхода по отрасли опережают темпы падения объемов производства — 18% и 15,8% соответственно (данные по 1994 году).

В целом по республике, напомню, падение валового национального продукта достигло 20,9%, а энергопотребление снизилось только на 11,4%.

— За счет чего отрасль добивается экономии топливно-энергетических ресурсов? Что делается непосредственно на предприятиях?

— Возьмем, к примеру, гродненское ПО "Азот" — одно из наиболее энергоемких предприятий химического комплекса. Большое внимание в объединении уделяют внедрению новейших научных разработок в области энергосберегающих технологий, обеспечению жесткого режима экономии. Как результат, в прошлом году "Азотом" сэкономлено 56,9 млн.куб.м природного газа, более 41 тыс.Гкал тепловой и свыше 12 млн. кВт/ч электроэнергии. Удельный вес энергетической составляющей в себестоимости продукции снизился по сравнению с 1993 годом на 8,2 пункта и составил 38,8%.

На 1995—1996 годы объединение намерено сэкономить 8,6 млрд.рублей, ежегодно — 27,1 тыс.т условного топлива. Окупаемость намеченных мероприятий не превышает одного года, экономический эффект — 36,8 кг у.т. на один доллар инвестиций.

Такие примеры экономного, рачительного хозяйствования можно продолжить.

— Но есть ведь и другие примеры...

— Да, есть. Удельные расходы котельно-печного топлива по сравнению с 1993 годом возросли на полоцком ПО "Стекловолокно" на 2341 т у.т. (4,8%), достигли своих предельных величин на Гомельском химическом заводе, гродненском ПО "Химволокно". Комбинатом "Белшина" допущено увеличение.

Нельзя сказать, что на этих предприятиях не уделяется должного внимания вопросам энергопотребления. Основными причинами увеличения расходов энергоресурсов стали неритмичная работа предприятий, частые остановки и пуски технологического оборудования, что влечет за собой значительные энергозатраты.

Без серьезной системной работы непосредственно в области энергосбережения нам не обойтись.

— Какими видите вы направления и перспективы этой работы?

— Насколько важно эффективно использовать и сберегать энергию, говорят следующие цифры. Если в целом по республике энергозатраты на один доллар валового национального продукта составляют 1,4 кг у.т., то в странах ЕС этот показатель равен 0,81 кг. В то же время в химической отрасли на один доллар продукции потребляется 9,36 кг у.т.

Удельный вес энергетической составляющей в себестоимости продукции в целом по отрасли составляет 32,3%, на минском заводе "Крион" — 79,4%, гродненском ПО "Азот" — 38,8%, новополоцком ПО "Полимир" — 36,4%, солигорском ПО "Беларуськалий" — 32,2%, гродненском ПО "Химволокно" — 37,4% и так далее. Сами видите, нет для нас проблемы важнее, чем энергосбережение. Именно в этом направлении мы и стремимся работать. Помимо прочего планируем создать фонды на предприятиях и централизованный фонд концерна для финансирования разработок по энергосбережению и созданию информационно-нормативной базы в отрасли.

Предложения предприятий по энергосбережению для включения в Республиканскую программу рассчитаны на сумму инвестиций 9,2 млн.долларов. При этом планируется годовая экономия топливно-энергетических ресурсов 120,1 тыс.т у.т., удельная экономия топлива в среднем составит 12,9 кг у.т. на один доллар инвестиций.

Мы намерены настойчиво работать над реализацией этих задач. Пора уже всем понять, что плакаться в жилетку богатого соседа, упрашивая его снизить цены на газ, нефть, электроэнергию, — не выход. Только серьезная работа по снижению энергозатрат на единицу выпускаемой продукции, введение жесткого режима экономии энергоресурсов, их реального учета и оплаты всеми потребителями — вот путь, который поможет стабилизировать экономическое положение предприятий.

Виктор АЗАРОВ

ПОДРЯД

Что стоит дом построить?

Экономический кризис — явление многоплановое. Свертывание строительного конвейера — один из его ликов. К чему возводить новые заводы и цехи, если старые работают в половину мощности? Жилье бы надо строить, да не за что! Бедно государство, бедны его граждане. Но ведь не может общество находиться в кризисе вечно. Как не просмотреть долгожданное начало выхода из него? Строительная отрасль в этом смысле одна из своего рода "лакмусовых бумажек": пойдет даже робкое экономическое оживление — страна и люди, ее населяющие, сразу начнут строиться.

И потому наличие энтузиастов, уже сейчас работающих на эту долгожданную перспективу, не просто отражение внутриотраслевой сопротивляемости вирусу макроэкономического распада, но и явление общественно значимое.

А теперь от теории к практике. Недавно в городе Белоозерске Брестской области пущена в эксплуатацию первая линия по производству ячеистого бетона мощностью 50 тысяч кубических метров в год. Поселилось новое предприятие в стенах недостроенного завода бетонных изделий облсельстроя и, что немаловажно, на такого рода перепрофилирование не потребовалось денег из государственного кармана. Средства выделил белорусский концерн "Осмос", специалисты которого потратили более двух лет на поиск и освоение технологий создания нового строительного материала. Поэтому естественно было обратиться за разъяснениями к директору фирмы "Осмос-инвест" Владимиру **ЗАВАДСКОМУ.**

— Владимир Давыдович, а почему все-таки Белоозерск?

— Здесь помимо пустовавших производственных помещений есть необходимые транспортные коммуникации. Недалеко волковысский цемент, в округе в достатке другие компоненты, используемые для "выпекания" строительных блоков.

— Наверняка, некоторые из первых "блинов" вышли комом?

— Все прошло нормально. Ведь до этого мы "обкатали" весь процесс изготовления блоков на опытном производстве в Жодино. Польза от этого двойная: получили необходимый опыт и заранее провели все нормативные испытания.

— "Теплоэффект" — название не случайное?

— Оно выражает одно из основных качеств нашей продукции. Судите сами: сегодня, когда так дороги энергоносители, эффективность материалов, используемых в строительстве, следует оценивать двояко. По единовременным затратам на сооружение здания и по эксплуатационным расходам на его отопление. Чтобы, например, жилой дом не отапливал улицу, он должен иметь по нормам стены толщиной свыше метра.

Здание же, сложенное из "теплоэффекта" будет отвечать этим требованиям, имея наружные стены всего в 30 сантиметров толщины. Даже при обкладке их силикатным кирпичом затраты будут втрое меньшими. Все в порядке у такого сооружения и с точки зрения экологии.

— И какой высоты дома можно строить из ячеистого бетона?

— Сегодня эти блоки по действующим нормативным актам можно смело пускать на возведение пятиэтажных зданий. Сейчас ведем работы со специалистами НИИ Министерства архитектуры и строительства, разрабатываем рекомендации для повышения этой "планки".

К сказанному следует добавить, что "Осмос" не собирается "зацикливаться" на Белоозерске. В его планах создание с партнерами-строителями аналогичных предприятий в Могилеве, Орше, Новополоцке, обеспечение в полной мере "теплоэффектом" сельских и городских застройщиков республики, экспорт перспективной продукции.

А первыми заказчиками нового завода стали соседи — энергетики Белоозерской ГРЭС.

Виктор ПРИХОДЬКО

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

ЦеБИТ знает, куда идти

Ганноверский ЦеБИТ считается самой крупной ярмаркой мира в области информационных технологий. 10-й по счету "ЦеБИТ-95" войдет в историю как "Мега-ЦеБИТ": более 6 тысяч участников из 58 стран, из них 14 белорусских, представили продукцию техники связи и информации: программные средства, услуги, телекоммуникации.
О том, какие направления в развитии информационных отраслей показала "законодательница мод", рассказал в своем отчете о выставке член правления Дойче Мессе АГ Губерт ГЛАНГЕ (приводится в сокращении).

Сфера программного обеспечения остается доминирующей благодаря продукции, предназначенной для организации управления и обработки данных. Интегральной составной частью этой продукции являются так называемые оптические логические элементы редактирования связей. Оправдали себя новые производственные системы Windows 95, OS/2 Warp. Впервые нынче североамериканцы представили свои новые разработки в сфере КАД-КАМ.

Все новые предложения в области сетей имеют то общее, что предоставляют своим пользователям внутреннюю сеть как коммуникационную.

В области сетей с высокой скоростью связи асинхронную передачу считают технологией будущего. Стабильной переходной технологией к ней признаны стекловолоконные преобразователи данных.

Ряд ведущих изготовителей банковских автоматов представили новейшую продукцию из области скоростной связи через общий банковский автомат. Особый интерес вызвала система таких автоматов с объемом памяти 622 мегабайта в секунду. Произвели сильное впечатление профессиональные видеосистемы для двухсторонней связи и частные телефонные станции с выходом в общую сеть. Изготовители продемонстрировали возможности миграции в будущем к этой технологии связи, а также решения городской телефонной связи, основанные только на базе банковских автоматов. Все новые изобретения отличались приспосабливаемостью к существующим стандартам.

В передвижной технике связи приборы становятся все более миниатюрными: были представлены образцы радиотелефонов, в которых батарейки весили всего 135 г, и это без ущерба для качества и скорости приращения.

В кабельной технике наблюдается явная интеграция отдельных систем в квазистандарты технического и программного обеспечения. Отдельные и единые интерфейсы систем СА и других (PPS, DTP, банка данных, электронных и т.д.) находят широкое применение.

При рутинной работе системы СА значительно экономят время. Интуитивная, графическая поверхность пользователя микроволновой техники (MOTIF, WINDOWS, OPENLOOK и т.д.) позволяет получать параллельное изображение и вести обработку нескольких функций системы.

На фоне быстро развивающейся электронной промышленности большое внимание в последнее время привлекает и вторичная переработка электронных деталей. Некоторые изделия, как, например, лампы дневного света, перерабатываются на 95%.

Следующий ЦеБИТ запланирован на 14 — 20 марта 1996 года, естественно, в Ганновере.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

ИТОГИ УТЕШАЮТ, ПРОГНОЗ ПРЕДУПРЕЖДАЕТ

Благоприятный режим тарифного, нетарифного и валютного регулирования позволил обеспечить продолжение в I квартале 1995 года положительных тенденций роста экспорта в страны дальнего зарубежья.

За январь—март 1995 года общий внешнеторговый оборот Республики Беларусь сложился в объеме 1561,3 млн.долларов и составил 92,8% по отношению к соответствующему периоду 1994 г. В том числе экспорт товаров составил 808,7 млн.долларов (101,6%), а импорт — 752,6 млн. долларов(84,9%). Внешняя торговля со странами дальнего зарубежья характеризуется увеличением экспорта на 52,7% и сокращением импорта на 7,6%. Динамика экспорта товаров и услуг в I квартале в страны дальнего зарубежья также была равномерно устойчивой: январь — 13,8%, январь-февраль — 49,3%, январь—март — 52,7%.

Внешнеторговый оборот со странами СНГ составил 1091,8 млн.долларов(83,2%). Экспорт и импорт товаров соответственно 486,6 и 605,2 млн. долларов. Уменьшение экспорта свидетельствует об усилении конкуренции на этих рынках, снижении конкурентоспособности продукции белорусских предприятий, а также о сужении платежеспособной емкости рынков стран — бывших республик СССР.

Положительное сальдо внешней торговли со странами дальнего зарубежья позволило обеспечить в I квартале 1995 года общее положительное сальдо платежного баланса республики (в I квартале 1994 года сальдо было отрицательным). За январь—март 1995г. сальдо внешней торговли составило +56,1 млн.долларов, в т.ч. со странами СНГ — -118,6 млн. долларов(Россия — -179,5 млн.долларов),со странами дальнего зарубежья — +174,7.

Внешняя торговля со странами дальнего зарубежья за 3 месяца 1995 года характеризуется тем, что только с 6 странами (Исландией, Великобританией, Францией, Швейцарией и Японией) зафиксировано отрицательное сальдо. Германия занимает первое место среди стран дальнего зарубежья по объему внешней торговли. Экспорт в Германию составил 60,2 млн. долларов, импорт 53,3 млн. долларов, соответственно удельный вес экспорта и импорта составил 18,7% и 36,2%. Возрос экспорт в Нидерланды в 7,9 раза, Финляндию в 4,7 раза, Швецию в 4 раза, Швейцарию, Бельгию, США в 2 раза.

Экспорт в промышленно развитые страны увеличился на 56,3%, в бывшие страны СЭВ и Прибалтику — на 77,9%. Доля экспорта в промышленно развитые страны составила 46,7% от общего экспорта республики в страны дальнего зарубежья.

Общий импорт товаров составил 752,6млн.долларов(84,9%), в т.ч. из стран СНГ — 605,2 млн. долларов (83,2%).

За январь—март 1995г. возросли экспортные поставки в страны СНГ следующих товаров: металлорежущих станков на 37,8%, калийных удобрений на 43,1%, химических волокон и нитей на 14,4%. В страны дальнего зарубежья возросли экспортные поставки следующих товаров: грузовых автомобилей в 4 раза, металлорежущих станков на 53,3%, подшипников на 38,5%, калийных удобрений на 36,6%, химических волокон и нитей на 20,5%, капролактама в 17 раз, льноволокна на 9,9%, льняных тканей на 53,8%.

Из государств СНГ республика импортировала 1142,6млн.кВт/ч электроэнергии, 162,4 тыс.т угля, 84,9 тыс.т проката черных металлов, 4,5 тыс.т растительного масла, 2,6 тыс.т сахара. Из России импортировано 3 млн.т нефти (148% к уровню I квартала 1994г.), 4,2 млрд.кубометров газа (95,4% к уровню I квартала 1994г.).

А что нас ожидает в ближайшем будущем? Давая прогнозную оценку, нельзя не учитывать обстоятельство, на которое обращают внимание многие эксперты.

Стабилизация курса белорусского рубля в I квартале 1995г., обеспеченная положительным сальдо торгового баланса со странами дальнего зарубежья в 1994г. и в первые три месяца этого года, а также жестким курсом Национального банка по ограничению денежной массы, существенно снизило покупательную способность субъектов хозяйствования по приобретению иностранной валюты и обеспечило превышение предложения СКВ над платежеспособным спросом. В среднесрочном и долгосрочном планах это может привести к сокращению экспорта и уменьшению имеющегося в настоящем времени положительного сальдо торгового баланса со странами дальнего зарубежья. Это связано с тем, что затраты на производство продукции в стоимостном выражении в пересчете на СКВ значительно возрастают, а в ряде случаев и превышают валютную выручку.

Кроме того, при стабилизации номинального курса, высоком уровне инфляции и росте внутренних цен реальный обменный курс повышается. При высоком номинальном курсе импорт становится относительно дешевым и выгодным, а экспорт из-за высоких номинальных затрат — попадает под угрозу неуклонного сокращения.

Ожидается, что заметное влияние ухудшающихся для экспортеров условий скажется в середине II квартала этого года.

По экспертным оценкам, можно ожидать, что при сохранении стабильного курса рубля номинальные затраты на производство продукции в долларовом исчислении сравняются или превысят величину рублевого эквивалента вырученных от экспорта валютных средств в июне-июле 1995г. В таком случае с июня-июля 1995г. поступления инвалюты в республику значительно сократятся. Если при этом параллельно возрастет импорт коммерческими структурами потребительских товаров, их реализация на внутреннем рынке и соответственно ускоренная конвертация выручки в СКВ, то спрос на СКВ может начать нарастающе возрастать и до определенного предела повысить курс доллара на внутреннем рынке. Это потребует все возрастающих объемов инвалютных интервенций Национального банка на Межбанковской валютной бирже. В случае истощения инвалютных резервов Национального банка ситуация неизбежно приведет к падению курса белорусского рубля.

млн.долл.США

	1993	1994	1994/1993 в %	I кв. 1994	I кв. 1995	I кв. 1995 к I кв. 1994 в %
Всего по РБ*						
товарооборот	4095.6	5503	82.9	1682.7	1561.3	92.8
экспорт	1863.9	2726.1	98.5	795.8	808.7	101.6
импорт	2231.7	2776.9	69.8	886.9	752.6	84.9
сальдо	-367.8	-50.8		-91.1	56.1	
в том числе:						
СНГ*						
товарооборот	2400.3	3718.1	67	1312.3	1091.8	83.2
экспорт	1046.5	1654.6	73	584.9	486.6	83.2
импорт	1353.8	2063.5	62.4	727.4	605.2	83.2
сальдо	-307.3	-408.9		-142.5	-118.6	
в т.ч. Россия*						
товарооборот	1820.4	3139.7	74.5	1115.8	915.5	82.5
экспорт	754.5	1356.7	83.1	461.7	368.0	79.7
импорт	1065.9	1783	68.5	654.1	547.5	83.7
сальдо	-311.4	-426.3		-192.4	-179.5	
Дальнее зарубежье						
товарооборот	1695.3	1784.9	105.3	370.4	469.5	126.8
экспорт	817.4	1071.5	131.1	210.9	322.1	152.7
импорт	877.9	713.4	81.3	159.5	147.4	92.4
сальдо	-60.5	358.1		51.4	174.7	

* Соотношение 1994г. в процентах к 1993г. рассчитано с учетом индексов цен

Петр ДОЛГОВЕЧНЫЙ,
начальник экономического управления МВЭС
Дмитрий САНЬКО,
ведущий специалист

МИНВНЕШЭКОНОМСВЯЗИ ИНФОРМИРУЕТ

Вниманию импортеров, работающих с Исламским Государством Афганистан!

Министерство внешних экономических связей Республики Беларусь получило информацию от Посольства Исламского Государства Афганистан в Российской Федерации следующего содержания:

"Согласно законодательству Исламского Государства Афганистан природные ресурсы, месторождения являются собственностью государства и не могут добываться и экспортироваться без разрешения правительства Афганистана.

На основе полученных в последнее время данных некоторые группировки без разрешения соответствующих органов собираются экспортировать национальные богатства Афганистана. Это оказывает отрицательное влияние на национальную экономику Афганистана и отношения его с дружественными странами. Только правительство ИГА и правительственные органы на основании законодательства страны имеют право пользоваться природными ресурсами Афганистана.

Правительство ИГА готово сотрудничать с дружественными государствами в области разработки и экспорта природных ресурсов Афганистана.

МИД Афганистана доводит до сведения заинтересованных сторон: заключение договоров по разработке и экспорту природных ресурсов Афганистана должно осуществляться через правительственные органы ИГА. В случаях договоренности с различными партиями, группировками и частными лицами Исламское Государство Афганистан не несет никакой ответственности за последствия."

Статистика экспорта и импорта

Состоялось очередное рабочее совещание с участием специалистов МВЭС, Минстата, Гостаможни по вопросам совершенствования статистики экспорта и импорта.

Обсуждены методологические вопросы организации учета экспортно-импортных операций по грузовым таможенным декларациям на основе методологии, рекомендуемой Статистическим бюро ООН.

Окончательно согласованы соответствующие предложения об отмене сбора данных об экспорте и импорте товаров со странами дальнего зарубежья по отчетности предприятий. Учет будет вестись по грузовым таможенным декларациям. Для этого на Государственный таможенный комитет возлагаются функции по методологическому руководству, организации и контролю за сбором, обработкой и передачей в Минстат таможенной статистики на основе грузовых таможенных деклараций. Минстат обязан обеспечивать центральные органы управления республики необходимой информацией, обрабатывать таможенные данные для последующей разработки торгового баланса.

До момента реализации новых подходов в течение одного-двух кварталов учет данных об экспорте и импорте будет вестись параллельно: на основе отчетности предприятий и грузовых таможенных деклараций.

На совещании согласованы принципиальные положения соответствующего проекта постановления, который в ближайшее время будет передан в Кабинет Министров.

Потеряли миллион...

Контрольная палата Республики Беларусь направила информацию в правительство об использовании Министерством транспорта и коммуникаций Республики Беларусь государственных средств, выделенных на капитальный ремонт автобусов "Икарус".

В соответствии с контрактом между ПО "Авторемонт" и одним из авторемонтных заводов в Польше, заключенным еще 7.08.1992г., белорусская сторона должна была поставить калийные удобрения, польская — отремонтированные автобусы "Икарус", запасные части, конструкции кузова и узлы.

В результате непрофессионализма и безответственности белорусского партнера при заключении и исполнении данного контракта республике нанесен ущерб около 1 млн.долл.США.

В настоящее время правительственными структурами принимаются меры по возмещению нанесенных государству потерь, привлечении к ответственности виновных должностных лиц.

Сфера особого внимания МТЦ — страны переходного периода

В качестве главного приоритета Международного торгового центра на недавно состоявшейся в Женеве 27-й сессии объединенной (ГАТТ и ЮНКТАД) консультативной группы была определена всемерная поддержка наименее развитых стран в условиях дальнейшей либерализации международной торговли. Одновременно было принято решение об уделении особого внимания технической помощи странам переходного периода.

ДЛЯ СВЕДЕНИЯ: объединенная консультативная группа (ОКГ) руководит деятельностью Международного торгового центра, который в свою очередь является признанным авторитетом в области мировой торговли.

Конкретизация задач и выработка программы действий произойдет на сессии ОКГ в апреле-мае 1995 года. Свой вклад в это может внести и Беларусь. До последнего времени контакты МТЦ с нашей республикой были сконцентрированы в плоскости сотрудничества с информационно-маркетинговым центром "Информа". Положительное сотрудничество МТЦ и Беларуси может стать составной частью при реализации проекта по созданию в Минске Центра международной торговой информации. Идея создания широкой сети таких центров в развивающихся странах и странах переходного этапа предложена ЮНКТАД и другими международными экономическими организациями и активно поддержана на симпозиуме ООН по торговой эффективности в Колумбусе, США (октябрь 1994 г.). В значительной мере эта программа рассчитана на малые и средние предприятия, сталкивающиеся с наибольшими трудностями в организации внешней торговли.

Среди преимуществ, которые обеспечит Беларуси реализация данного проекта, можно отметить следующие:

— более активное участие в международной торговле через установление новых торговых связей и большее вовлечение во внешнюю торговлю малых и средних предприятий;

— повышение экспортной конкурентоспособности;

— более дешевый импорт;

— доступ к самой передовой технологии, используемой в международной торговле;

— в долгосрочной перспективе — положительное влияние на положение с занятостью.

Важное значение для развития экономики Беларуси может иметь объявленный в будущей деятельности МТЦ принцип концентрации техпомощи на уровне конкретных предприятий с целью повышения их экспортного потенциала. Будет усиливаться координация действий ЮНКТАД и МТЦ по таким вопросам, как окружающая среда и торговля, конверсия военных производств с их экспортной ориентацией на гражданскую продукцию, торговая информация. Для Беларуси в этом плане наибольший интерес могут представлять программы, связанные с развитием экспортного потенциала предприятий, производящих наукоемкие технологии, машины и оборудование, маркетинг которых наиболее сложен.

Анализ деятельности МТЦ (в том числе помощи Китаю в продвижении его экспорта) показывает, что программы центра во многих случаях могут быть дешевле и эффективнее других форм технического содействия.

Информация посольства
Республики Беларусь в Швейцарии

О стабилизации экономики, путях к рынку и в конечном счете о повышении уровня жизни в государстве сказано и написано уже так много, что, казалось бы, добавить к этому нечего. Но нет. Предлагаемые ниже расчеты и выводы главного научного сотрудника БЕЛНИИПИЭНЕРГОПРОМА, профессора Алексея ВНУКОВА, человека с большим стажем практической и научной работы в области энергетики и экологии, — весьма неожиданная "добавка". Если не принять ее во внимание, считает он, то на подходах к рынку общество окажется в тупике. Собственно, оно уже в нем. Еще чуть-чуть и напряжения не выдержит либо экономика, либо экология. А многие замечательные рецепты улучшения качества нашей жизни так и останутся благими пожеланиями. Однако предоставим слово специалисту.

А.ВНУКОВ: "Экологический романтизм естественным образом скончался"

— Прежде всего очертим тему: речь пойдет об охране окружающей среды с точки зрения возможностей нашего кошелька, а также нормативной базы, регулирующей природоохранные отношения, где нас будут интересовать наиболее досаждающие атмосфере "отходы" жизнедеятельности энергетики, промышленности, транспорта — многотоннажные, исчисляемые десятками и сотнями тысяч тонн выбросы оксидов серы, азота, углерода (SO_2, NO_2, CO).

ВО ВСЕХ цивилизованных странах проектирование новых и эксплуатация действующих промышленных объектов опирается на национальные нормативные базы, "наполнение" которых похоже, но не одинаково. Ориентируясь на возможности своего бюджета и экономики, а также учитывая свои климатические, географические и многие другие особенности, каждое государство устанавливает себе посильные нормативы: стандарты качества воздуха, другие "ограничители", "мерки" его загрязнения и т.д. Но в целом эти нормативы не уходят далеко друг от друга и от некоего усредненного уровня.

Беларусь в этом плане — уникальное государство. Несмотря на Чернобыль и кардинальное изменение политической и экономической ситуации, у нас такой базы нет. Республика по инерции продолжает пользоваться экологическими нормативами бывшего СССР, времен командно-административной системы, которые, как известно, были сильно идеологизированными. Потому что нацеливались прежде всего на то, чтобы создать у мировой общественности иллюзию чрезвычайно бережного отношения к здоровью народа. Отсюда их уровень: наши нормативы самые жесткие в мире — в 2—2,5 раза жестче среднемировых. Только вот экологии от этого ни холодно, ни жарко. На практике эти нормативы превышались в десятки и сотни раз. Превышаются они и ныне в Беларуси. Причина проста: идеал оказался недосягаемым и потому невыполнимым практически для всех хозяйствующих субъектов. И не с инженерной точки зрения, а с финансовой, экономической. Ведь очистка "дыхания" промышленных объектов — необыкновенно дорогое "удовольствие". Чем она глубже — тем больше. Каждый последующий процент очистки, как известно, намного дороже предыдущего. Средств на эти цели и в прежние, более стабильные времена не хватало. Нынче же о них не приходится и мечтать. Если, конечно, ориентироваться сразу на идеально чистую атмосферу. Но, если снизить "планку" и двигаться к идеалу поэтапно, как это делал и делает Запад, то шанс выжить у нас еще есть. Однако же, прежде чем мы сможем ответить на вопросы: что делать и как в условиях рынка и правового государства, которое мы строим, реформировать экологические нормативы, автоматически перенесенные из одной политической и экономической системы в другую, — нам придется пройти небольшой чисто "технический" блиц-ликбез.

Итак, главный, "врожденный" дефект союзного нормирования нам уже известен — это непомерно завышенные "эталоны". А в их применении кроется второй существенный изъян. В данном случае речь идет о таком известном всему миру ограничителе, как ПДК (предельно допустимые приземные концентрации токсичных веществ), который устанавливается отдельно для каждого вида выбросов. Существует этот ограничитель в двух ипостасях: ПДК м.р. (максимально разовые) и ПДК с.с. (среднесуточные), последние по смыслу и сути тождественны ПДК среднегодовым, т.е. между ними можно поставить знак равенства, а вот между ПДК м.р. и ПДК с.с. — нельзя. Но мы ставим, хотя это характеристики совершенно разных явлений. Первая — всего лишь уровень комфортности. Упрощенно говоря, достаточно субъективная и условная единица измерения того, что чадит, дымит, дурно пахнет, но не обязательно вредит, не успевает навредить. Устанавливалась она с помощью группы случайных волонтеров. Затем эту единицу искусственно откорректировали, заложили в нее с учетом идеологии солидный люфт. (Представьте только себе, каким бы вообще заоблачным был этот норматив, если бы в группе добровольцев оказались не случайные люди, а дегустаторы-парфюмеры или пищевики с их обостренным обонянием! И потом, в природе немало опасных веществ, которые ничем не обнаруживают себя, не вызывают рефлекторных реакций. Как быть с ними? Да никак, для них понятие ПДК м.р. просто не существует.)

Иное дело ПДК с.с. Он тоже устанавливался экспериментальным, хотя и принципиально иным путем, и тоже сильно "преувеличен". Но это уже тот порог, за которым в организме животных и человека начинаются необратимые изменения на клеточном уровне. Так вот, при проектировании промобъектов по существующим моделям рассчитываются обе величины. В конце концов общество должно знать, будет ли комфортно жить рядом с этим предприятием или жилье нужно удалять от него, не усугубит ли объект общую экологическую ситуацию... Но при выдаче (или невыдаче) разрешения на его строительство уполномоченные на то ведомства, Минэкологии ориентируются главным образом на субъективные органолептические (т.е. видимые, обоняемые и т.д.) ПДК м.р. и игнорируют ПДК с.с., хотя именно они ответственны за здоровье людей. Так принято. Считается, коль предприятие в силах обеспечить уровень комфортности, то автоматически оно уложится и в "норматив здоровья". А это, как вы уже поняли, далеко не всегда так. Однако же ПДК с.с. упорно не принимаются в расчет при разработке предельно допустимых валовых (часовых, суточных, годовых, совокупных) выбросов (ПДВ), и методы их расчета до сих пор не нормированы. К слову, и понятие "годовые ПДВ" специалисты в свое время ввели в обиход лишь затем, чтобы оперативно оценивать снижение выбросов, отслеживать состояние улавливающих устройств. Но затем этот параметр без всяких научных оснований и исследований был "назначен" главным рычагом нормирования.

ЧТО ЖЕ мы имеем и что теряем на всем этом? Многое. Ориентация на запредельно жесткие экологические нормативы не позволяет, например, ввести в существующую промышленную инфраструктуру новые объекты. А они нужны. Скажем, одна-две дополнительные электростанции или ТЭЦ, поскольку республика вынуждена втридорога покупать недостающую электроэнергию (ситуацию с энергосырьем и его стоимостью пока опустим). Кроме того, покупка электроэнергии — это сиюминутная политическая зависимость от продавца.

Другой пример. В жизни порой случаются ситуации, когда ПДК м.р. несколько превышен, но ПДК с.с. еще не доходит до установленного предела. А общество вынуждают вкладывать громадные средства в очистку предприятия, тогда как в регионе, где оно расположено, может быть, целесообразнее направить их на развитие детской медицины или вложить в очистку более нуждающихся в том источников загрязнения атмосферы. К счастью, мы пока еще не утратили здравого смысла и "лечим" не все подряд, а в первую очередь людей. Сравните: годовая потребность республики в медикаментах — 100 млн. долларов. А чтобы наша энергетика смогла достичь установленных ПДК и ПДВ по SO_2 и NO_2, в нее пришлось бы вложить 1,5 млрд. долларов (в ценах 1991г.).

По "теории", определенной Общесоюзным нормативным документом (ОНД-86), ПДВ для каждого нового источника загрязнения атмосферы должен устанавливаться таким образом, чтобы выбросы от него и от совокупности других источников не создавали приземные концентрации токсичных веществ, превышающие ПДК м.р. Но в реальности в большинстве крупных городов давно уже существует именно такая, нежелательная ситуация. И, чтобы выйти из тупика, на "авансцену" выведен еще один ограничитель — ВСВ (временно согласованные выбросы). Все тот же ОНД-86 велит: если предприятие не в силах сразу достичь установленной "планки", то должно двигаться к идеалу поэтапно. И на каждом этапе с учетом передовых технологий ему должны устанавливаться временные нормативы. Но так, чтобы "индивидуальные" ВСВ, опять-таки, не оказались изолированными от выбросов всех других предприятий города или региона. На практике это правило тоже нарушается сплошь и рядом. На сегодняшний день по многотоннажным выбросам ПДВ повсеместно не соблюдаются. Остались только ВСВ. Так, мало-помалу временно согласованные выбросы превратились из средства продвижения к идеалу в средство отдаления от него, в инструмент волюнтаристского управления выбросами на уровне отдельно взятых предприятий. В таком виде оно никак не влияет на общую реальную ситуацию в экологии, более того, не позволяет оторваться от порочного, присущего командной системе планирования "от достигнутого" (в данном случае — снижения выбросов). Иными словами, поскольку нормы нарушают все (не могут не нарушать), а наказать всех невозможно, закрыть все предприятия — тоже, то государство в лице Минэкологии как бы узаконило или легализировало эти нарушения под своим контролем.

СУММИРУЯ сказанное, можно утверждать: экологические нормативы в нашем государстве "живут" своей жизнью, а жизнь идет своим, независимым путем. И ярчайший пример их несостоятельности можно отыскать в своей же истории, когда в 1985 г. представители Комэкологии республики без всякого технико-экономического обоснования подписали Международную конвенцию о сокращении трансграничных переносов SO_2 и NO_2, что, как показали исследования, должно было обойтись Беларуси в кругленькую сумму как в долларах, так и в рублях. Но и без них, как ни странно, республика выполнила свои обязательства. Энергетики рапортовали о выполнении задания, Комэкологии — о снижении ПДВ г. На самом же деле процесс шел независимо от тех и других. Причина сокращения выбросов — спад производства и благоприятные изменения топливного баланса в сторону более дорогого, чем мазут, и более экологически чистого газа. Но как только экономика начнет выходить из кризиса и топливный баланс опять качнется в сторону мазута, все вернется на круги своя. Придется задним числом отслеживать и согласовывать весьма ощутимый рост ПДВ на SO_2 в условиях ни на йоту не увеличившейся мощности энергосистемы. Вряд ли такую ситуацию можно считать нормальной.

К слову, названную конвенцию отдельные развитые государства не подписали, сочтя это слишком обременительным для своих экономик. И никто их не упрекнул. Наша же республика не извлекла из этого не только никакой политической, но и экономической выгоды. Ведь Беларусь — это своего рода экологический фильтр России. В наших почвах задерживается до 460 тысяч тонн сернистых соединений, поступающих из Польши и Германии. (Соотношение ветров таково, что близлежащие государства Европы загрязняют нашу атмосферу примерно в 10 раз больше, чем мы их.) По международным оценкам это давало право на довольно крупную компенсацию — 46,6 млн. долларов. Но, как говорится, "у советских — собственная гордость": то ли постеснялись, то ли не догадались ее потребовать. И на будущее урок не учли.

Проще говоря, мы долго играли и продолжаем играть в экологию, как бы и не замечая, что экологический романтизм естественным образом скончался, что с продвижением к рынку и правовому государству проблема перестает быть узковедомственной. Все отчетливее проступает ее зависимость от экономических и социальных факторов.

УЖЕСТОЧЕНИЕ нормативов — вещь, безусловно, психологически очень привлекательная. В каком государстве не мечтают дышать идеально чистым воздухом? Но будем и мы реалистами. За эту мечту надо платить дальнейшим ростом налогов и существенным снижением уровня жизни. А это и нежелательно, и нереально, учитывая состояние нашей экономики. Где взять, к примеру, упомянутые выше 1,5 млрд.долларов для энергетики? Только в кармане потребителя, за счет повышения энерготарифов еще на 25—30%. Но возможно ли это, когда доля энергоресурсов в себестоимости белорусской продукции и без того уже достигает 40—70%, а покупка энерготалонов для многих граждан — ощутимая статья расхода? Все то же самое можно сказать и о промышленных предприятиях. Уже сейчас они имеют принципиальную возможность самостоятельно приобретать на мировом рынке экологически чистые технологии, очистные устройства. Но это сопряжено с огромными капиталовложениями (на уровне 20—30% от исходной стоимости основных фондов) и увеличением эксплуатационных затрат на 4—10%. В конце концов все эти расходы и затраты перекочуют в себестоимость, а затем сторицей — и в стоимость нашей продукции. Куда уж больше?

(Окончание следует)

ПАРТНЕР

Чрезвычайный и Полномочный Посол Великобритании в Республике Беларусь г-н Джон ЭВЕРАРД:

"Я -- ОПТИМИСТ И ВЕРЮ В БУДУЩЕЕ БЕЛАРУСИ"

Справка "НЭГ"

Возраст – 38 лет. Профессиональный дипломат. Интересы широкие и разносторонние. Изучает историю. Любит музыку, кино, читает классическую литературу на английском, немецком и французском языках. Надеется со временем прочесть и русские романы в подлиннике. Вместе со своей женой г-жой Гетэр Старкей активно участвует в культурной жизни нашей республики, интересуется всем, что происходит вокруг. Это помогает ему лучше узнать и понять наш народ, наладить прочные контакты.

В середине восьмидесятых годов, проявив интерес к работе коммерческих структур, г-н Эверард защитил ученую степень в области управления бизнесом. Если бы он не был дипломатом, то мог бы стать бизнесменом.

-- Конечно, возможности делового сотрудничества есть для европейцев и в Беларуси,-- рассуждает г-н Эверард,-- но реализовать их здесь значительно труднее, чем в других странах. Представители британских компаний, с которыми мне приходится беседовать, признаются, что часто не могут обосновать перед своим руководством целесообразность активной коммерческой деятельности в стране с гиперинфляцией, отсутствием закона о собственности, стране с неустоявшейся юридической системой. Большинство британских бизнесменов считают преждевременным вкладывать деньги в белорусскую экономику.

Нужно понять их точку зрения. Как объект инвестиций Беларусь пока проигрывает в сравнении со странами Юго-Восточной Азии, которые не один год работали над созданием у себя атмосферы, благоприятной для притока иностранного капитала. Я полон оптимизма в отношении будущего Беларуси, но для создания здесь благоприятного инвестиционного климата потребуются время и силы.

-- Г-н посол, Вы, наверное, знаете, что в последнее время руководством Республики Беларусь предпринят ряд конкретных шагов по созданию такого климата. Речь идет о возможности участия иностранных инвесторов в приватизации объектов государственной и коммунальной собственности, соглашениях о защите инвестиций и других мерах по привлечению в республику иностранного капитала.

-- Мы достаточно высоко оцениваем шаги, которые вы делаете в этом направлении.

Когда речь заходит об экономической ситуации в Беларуси, мне кажется, не следует воспринимать ее ни в слишком мрачных, ни в слишком радужных тонах. Существуют большие проблемы, но есть и пути их решения. Среди преимуществ Беларуси -- выгодное географическое положение, развитая инфраструктура, квалифицированная и дешевая рабочая сила. Но было бы ошибкой считать, что уже завтра западные фирмы ринутся вкладывать в экономику вашей страны десятки миллионов долларов. Они не станут рисковать капиталом без уверенности в том, что сумеют извлечь из этого прибыль. Однако в целом, и это стоит отметить, обсуждая в нашем посольстве перспективы возможного делового партнерства, мои соотечественники оценивают их значительно выше, чем год назад.

-- Не кажется ли Вам, г-н посол, что пока британские бизнесмены присматриваются к белорусскому рынку, его успешно завоевывают их немецкие коллеги?

-- Конечно, не секрет, что немецкие бизнесмены ведут себя в Беларуси значительно активнее, и тому есть ряд причин. Помимо удобного географического положения активности немецких предпринимателей содействует и политика немецкого правительства, от которого Беларусь в свое время получила большие кредиты на льготных условиях. Британское правительство такой экономической политики в отношении Беларуси не осуществляло.

Однако, с моей точки зрения, для долговременного развития вашей экономики приход британского бизнеса оказался бы очень полезен. Как свидетельствует статистика, самые крупные инвестиции в экономику других стран делают англосаксы и японцы. По проценту от оборота экономики Великобритания является вторым по величине инвестором в мире после США.

-- До сих пор мы говорили с Вами о частных предпринимательских структурах. А какую политику в отношении Беларуси осуществляет британское правительство? Какие цели оно преследует?

-- Наши цели хорошо известны. Мы хотели бы, чтобы Беларусь гармонично вошла в те новые политические и экономические структуры, которые сегодня существуют в Европе, и стремимся помочь вашей стране проводить политические и экономические реформы, необходимые для такой интеграции. Мы поддерживаем развитие двусторонней торговли; свидетельством такой поддержки стал ряд проведенных нами визитов. Надеемся на расширение британских инвестиций. Но время от времени мне кажется, что кое-кто из руководителей ваших фирм не понимает, что британское правительство просто не может заставить ту или иную фирму торговать с Беларусью или осуществить инвестиционный проект. В Великобритании, как и во всем мире, фирмы не зависят от правительства. Они начинают действовать сами, без нашей подсказки, и не всегда информируют нас о своих шагах.

-- Следует ли из всего сказанного, что основой британско-белорусских отношений должны стать не столько правительственные, сколько личностные, человеческие контакты?

-- Совершенно верно. Настоящее сотрудничество между странами свободного мира -- это сотрудничество между народами, а не между правительствами. Мы надеемся, что с развитием торговли и туризма, путешествий и обмена студентами, короче говоря, с расширением контактов между нашими странами до нормального уровня люди сами выработают планы сотрудничества. Простые белорусы могут дружить и сотрудничать с народами других государств безо всякого вмешательства со стороны правительства; слишком много они видели его за последние семьдесят лет.

-- И все же кое в чем правительственные структуры могли бы сейчас помочь. Я имею в виду решение проблемы получения виз для деловых и туристических поездок в Великобританию.

-- Это очень серьезная проблема для всех нас, и мы стараемся решить ее в кратчайшие сроки. Для белорусов, граждан суверенного государства, она заключается в необходимости ехать за получением британской визы в чужую страну. Для британских посольств в Варшаве и Москве отсутствие визового отдела в Минске создает дополнительные нагрузки. Что же касается посольства в Минске, то мы лишены информации о том, кто и с какой целью посещает Великобританию.

В штате нашего посольства есть квалифицированный специалист по визовым вопросам, но открытие отдела тормозится отсутствием помещения. Мы обращались за помощью к белорусскому правительству, и многое в этом направлении уже сделано. Планируем открыть визовый отдел в Минске в августе нынешнего года.

-- И последний вопрос, г-н посол. Что может каждый из нас сделать для развития международных деловых и дружеских контактов?

-- На дипломатическом уровне сотрудничество между Великобританией и Республикой Беларусь уже существует. Остальное зависит от людей. Бизнесмены из получивших независимость стран Балтии потоком хлынули по всему миру налаживать контакты с деловыми людьми за рубежом. Белорусские бизнесмены, к сожалению, пока такой активности не проявляют.

Журналисты тоже могут внести свой вклад в деловое и культурное сотрудничество между народами. Для бизнесменов Запада очень важно знать, что они работают в "открытом" обществе, в котором правдивая информация доступна каждому.

Содействовать укреплению дружеских связей между народами может любой человек, кем бы он ни был по профессии. Важно иметь добрую волю. И верить в успех.

Беседу вела
Ирина САЗАНОВИЧ

НАШИ СОСЕДИ: УКРАИНА

По данным Посольства Украины в Республике Беларусь, постановлением Кабинета Министров Украины от 18 января 1995 года N 35 утверждены перечни товаров, экспорт и импорт которых подлежит квотированию и лицензированию в 1995 году.

Перечень товаров, экспорт которых подлежит квотированию и лицензированию в 1995 году:

Наименование товара	Код ТН ВЭД
Зерновые культуры	10.01 – 10.08 (кроме 10.08 30000)
Руда и концентраты драгоценных металлов; металлы драгоценные в коллоидном состоянии; соединения неорганические или органические драгоценных металлов (лицензии выдаются по согласованию с Минфином);	26.16, 28.43
Драгоценные и полудрагоценные камни, драгоценные металлы, металлы, плакированные драгоценными металлами, изделия из них (лицензии выдаются по согласованию с Минфином);	25.30 90000 (янтарь), 71.02 – 71.04, 71.05 (только из природных алмазов), 71.06, 71.08 – 71.11, 71.13 – 71.16, 71.18 (только из драгоценных металлов), 82.07 (только из природных алмазов), 82.15, 91.11 10000, 91.13 10100, 96.02, 97.05
Отходы и лом драгоценных металлов и металлов, плакированных драгоценными металлами	71.12
Отходы и лом черных и цветных металлов	72.04, 74.04, 75.03, 76.02, 78.02, 79.02, 80.02

Перечень товаров, импорт которых подлежит лицензированию в 1995 году:

Наименование товара	Код ТН ВЭД
Шлак гранулированный, шлак, дросс, зола и иные отходы производства чугуна или стали, пыль и другие остатки, содержащие металлы или соединения металлов	26.18 – 26.20 (кроме 26.20 40000), 39.15
Химические средства защиты растений	38.08 (кроме отдельных партий импортных средств защиты и стимуляторов роста растений, которые ввозятся бесплатно исключительно для государственных нужд и демонстрационных опытов в научно-исследовательских учреждениях Украинской академии аграрных наук, Министерства охраны здоровья и Минсельхозпрода)
Фармацевтические продукты	30.01, 30.03 – 30.06 (за исключением ветеринарных препаратов)
Ветеринарные препараты, минеральные удобрения, косметические препараты и специальные средства гигиены	30.02 31000 – 30.02 90900, 31.01 – 31.05, 33.02 – 34.03

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ ЛИТВЫ

ИЗМЕНЕН ПОРЯДОК ТРАНЗИТА ГРУЗОВ

Правительство Литовской Республики приняло постановление, которым внесены частичные изменения в Правила выполнения процедуры таможенного транзита.

Постановление определяет, что товары, в отношении которых применяется система гарантий, установленная Таможенной конвенцией о международных грузовых перевозках с книжками CARNET TIR, могут доставляться через территорию Литовской Республики без полицейской охраны и таможенного сопровождения.

При перевозке транзитом с полицейской охраной алкогольных напитков, включая этиловый спирт, табачных изделий и сахара должен быть внесен залог или предоставлена гарантия банковского учреждения или страховой организации.

Другие товары могут доставляться транзитом с полицейской охраной или таможенным сопровождением без залога и банковской гарантии. Если перевозчик внес залог или предоставил банковскую гарантию, полицейская охрана или таможенное сопровождение не обязательны.

Алкогольные напитки (включая этиловый спирт), табачные изделия и сахар могут перевозиться автомобильным транспортом только через следующие таможенные посты: Калварийский, Мединикайский, Куршский (международная морская переправа), Клайпедский торговый порт, Клайпедский терминал, Панемуне, Салочю и Палангский международный аэропорт. Постановление вступит в силу 1 июня 1995 года.

ТОЛЬКО С СЕРТИФИКАТОМ

Министерство здравоохранения Литовской Республики утвердило перечень продуктов питания, при ввозе которых обязательно предъявление сертификата. К таким товарам относятся: свежая и замороженная говядина, свинина, свиное сало, баранина, домашняя птица, конина, мясо коз и пищевые субпродукты из этих животных.

Только с сертификатом можно импортировать в республику живую, свежую и мороженую рыбу (за исключением рыбного филе), моллюсков, молоко, кефир, йогурт, сыр, творог, птичьи яйца, натуральный мед.

Обязательно наличие сертификата при ввозе в Литву картофеля, помидоров, лука, чеснока, огурцов, моркови, яблок, зерна и ряда другой продукции.

УСТАНОВЛЕНЫ ТАРИФНЫЕ КВОТЫ НА ИМПОРТ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ТОВАРОВ

С целью своевременного завершения весеннего сева и обеспечения литовских потребителей мукой, хлебобулочными изделиями и кормами, правительство Литовской Республики утвердило следующие тарифные квоты на импорт:

-- продовольственное, кормовое и семенное зерно -- 200 тысяч тонн;

-- семенной картофель -- 3 тысячи тонн.

Для данного количества зерна и картофеля установлен нулевой импортный таможенный тариф. Квота на ввоз зерна будет действовать до 1 сентября 1995 года, на импорт семенного картофеля -- до 1 июня 1995 года.

ОСУЖДЕН ЗАМЕСТИТЕЛЬ НАЧАЛЬНИКА ТАМОЖНИ

Состоялся суд над бывшим заместителем начальника Лаздийской таможни Оной Жилинскене. Занимая эту должность, госпожа Жилинскене рассмотрела свыше 10000 дел о задержаниях товаров. 11 из них позднее расследовала прокуратура.

В связи с одним случаем против О.Жилинскене было возбуждено уголовное дело. Она обвинялась в незаконном возврате конфискованного спирта латвийским туристам в июне 1993 года.

Суд приговорил Ону Жилинскене к лишению свободы сроком на 3 месяца. Исполнение наказания отложено на 1 год. В течение трех лет ей запрещено занимать руководящие должности на таможне.

Юрий ЛЯШОВ

РОССИЯ

ТАРИФЫ ЛЕГЧАЮТ

Основные принципы таможенного регулирования в отношении импортируемых товаров изложены в постановлении правительства Российской Федерации "О принципах рационализации импортного таможенного тарифа". Постановление предусматривает, что к концу 1995 года максимальные ставки ввозных пошлин будут снижены до 30 процентов от таможенной стоимости товаров. Это правило не будет распространяться на предметы роскоши, табачные изделия, алкогольные напитки и оружие. Для данных видов товаров ставки импортных пошлин могут составлять более 30 процентов (в настоящее время от 60 до 100 процентов).

Предполагается установить минимальный уровень ставки ввозной таможенной пошлины в размере 5 процентов. Доля не облагаемых пошлинами товаров к концу 1995 года должна быть сокращена на 45 -- 50 процентов.

Правительство поручило Министерству внешних экономических связей Российской Федерации подготовить индикативный график поэтапного снижения ввозных пошлин на период 1996 -- 2000гг. по укрупненным товарным группам. Максимальная ставка импортного тарифа 1 января 1998 года должна составить 20 процентов, а 1 января 2000 года -- 15 процентов. Средневзвешенная ставка импортного тарифа в 1998 году составит 80 процентов от уровня 1995 года, а в 2000 году -- 70 процентов от уровня 1995 года.

В последнее время в Российской Федерации снижены ставки таможенных пошлин на некоторые виды товаров. Ставка экспортной пошлины на олово снижена с 500 ЭКЮ до 20 ЭКЮ за тонну.

С 1 апреля 1995 года экспортная пошлина на нефть и газовый конденсат уменьшена на 3 ЭКЮ. Теперь она составляет 20 ЭКЮ за 1 тонну.

Уменьшены и экспортные пошлины на продукты нефтепереработки.

Ставка акциза на сигареты, сигары и сигариллы с 1 апреля снижена в 5 раз -- с 6 ЭКЮ до 1,2 ЭКЮ за 1000 штук. Стоимость марки акцизного сбора на импортируемые табак и табачные изделия уменьшена с 0,05 ЭКЮ до 0,01 ЭКЮ за одну марку.

Реализация немаркированных импортных табачных изделий на территории России после 15 апреля этого года запрещена. Для алкогольных напитков обязательная маркировка была введена 1 февраля.

21 марта 1995 года издан приказ ГТК РФ "О первоочередных мерах по реализации Соглашения о Таможенном союзе между Российской Федерацией и Республикой Беларусь". Он определяет, что вывозимые в Беларусь российские товары не облагаются таможенными пошлинами и сборами за таможенное оформление. Не взимаются сборы и за таможенное оформление ввозимых в Россию товаров белорусского происхождения.

Юрий ЛЯШОВ

АБОНЕМЕНТ на газету

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"
(наименование издания) | Количество комплектов

на 199____ по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда ________ (почтовый индекс) ________ (адрес)

Кому ________ (фамилия, инициалы)

ДОСТАВОЧНАЯ КАРТОЧКА

ПВ | место | ли-тер

на газету ________ (индекс издания)

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"
(наименование издания)

Стои-мость	подписки	____ руб.	Количество комплектов
	пере-адресовки	____ руб.	

на 199____ по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

________ (почтовый индекс) ________ (адрес)

________ (фамилия, инициалы)

ВНИМАНИЕ!
началась
ПОДПИСКА
на газету
"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"
на третий квартал

63142
ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС
*Цена подписки на 3 месяца с учетом доставки по г.Минску— **39000** руб., по областям— **24000** руб.*

63149
ВЕДОМСТВЕННЫЙ ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС
*Цена подписки на 3 месяца с учетом доставки по г.Минску— **48000** руб., по областям— **33000** руб.*

Подписавшись на наше издание, вы сделаете полезный подарок себе и своим партнерам по бизнесу .

С нами работать легко и просто.

Телефоны для справок:
23-63-62, 23-49-13.

Аб'яднаная рэдакцыя часопіса "Чалавек і эканоміка" і "Нацыянальнай эканамічнай газеты"
Галоўны рэдактар Яўген ПАЎЛЮЦЬ

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-49-13, 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.) 23-27-54(карэспандэнты)

"Нацыянальная эканамічная газета"
Заснавана часопісам "Чалавек і эканоміка"
Рэдактар Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска) 63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 16 .05. 1995 г.
Надрукавана ў друкарні выдавецтва "Беларускі Дом друку" (пр.Скарыны,79).
Тыраж 32390 экз. Заказ № 1510
Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12
М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

Разліковы рахунак 609117 у камерцыйным банку прафсаюзаў Рэспублікі Беларусь "Прафбанк", МФО 153001, код 725